

ANEXO N° 2.1

IDENTIFICACION DE CORREON° 2

CONVOCATORIA PARA AGENTES OPERADORES DE SERCOTEC
REGIÓN DE ARICA Y PARINACOTA
REGIÓN DE ANTOFAGASTA
REGIÓN DE VALPARAÍSO
REGIÓN METROPOLITANA
REGIÓN DE LA ARAUCANÍA
REGIÓN DE MAGALLANES Y LA ANTÁRTICA CHILENA
2020

2.1 PROPUESTA TÉCNICA REGIONAL

NOMBRE DEL OFERENTE	Gedes Gestión y Desarrollo Limitada
RUT	77.928.160-4
REPRESENTANTE LEGAL	Roberto Alejandro Cervela Hernández
CÉDULA DE IDENTIDAD	13.078.647-2
TELÉFONO DE CONTACTO	998623707
CORREO ELECTRÓNICO DE CONTACTO	rcervela@gedes.cl
DIRECCIÓN/ CONTACTO	Pasaje Carrera 885, Antofagasta
REGIÓN QUE POSTULA	Región de Antofagasta
Fecha y hora de recepción (Sercotec)	

1. DESARROLLO ECONÓMICO Y FOMENTO PRODUCTIVO EN REGIÓN



Move to Action



REGIÓN DE ANTOFAGASTA

Antofagasta

Chañaral

Copiapó

Vallenar

Coquimbo

REGIÓN DE ATACAMA

REGIÓN DE COQUIMBO

REGIÓN METROPOLITANA

Santiago

Presente en el Norte de Chile



Misión

GEDES es una Agencia, de Desarrollo Territorial, Planificación, Innovación, Emprendimiento, Responsabilidad Social y Capital Humano y Social. Generamos un alto impacto en los territorios del norte de Chile, tanto en el ámbito local, nacional con un énfasis internacional. Esto como resultado de una visión local en una economía más humana y participativa.

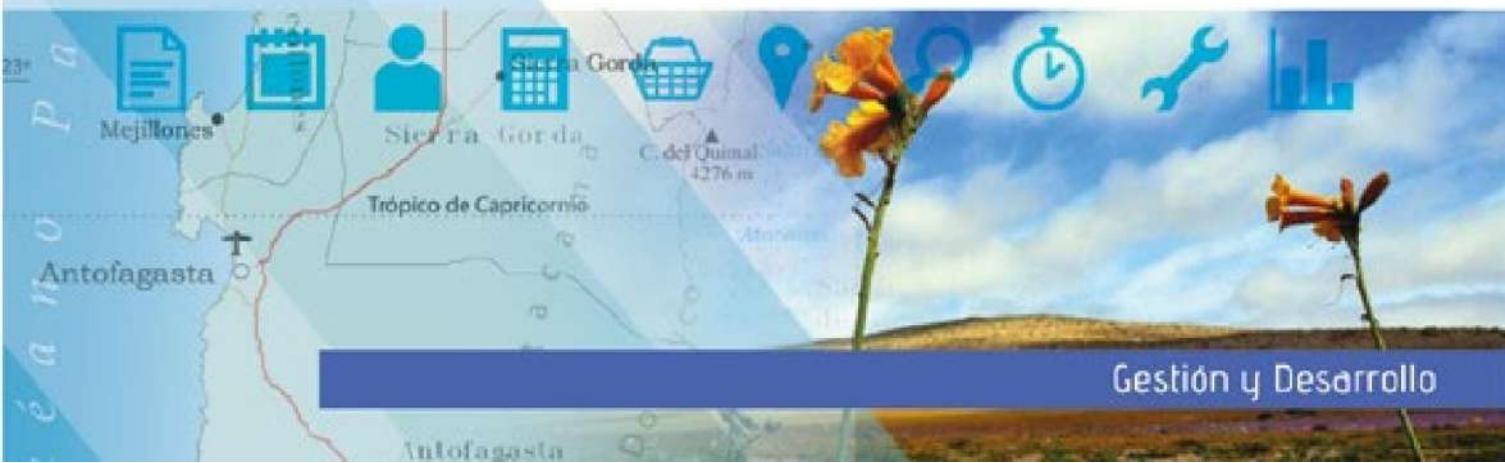
Somos una *Empresa B* y miembro *signatario de Pacto Global*, que apoya a emprendedores, empresarios de distintos tamaños, comunidades y organizaciones, que contribuyen a generar un triple impacto, en donde todos se benefician.

GEDES es Agente Operador Intermediario de CORFO y SERCOTEC, y único en Chile en esta categoría como *Empresa B* y de la *Red de Pacto Global*.

Desde el año 2002 que estamos presente en la zona Norte de Chile con el objetivo de dar soluciones integrales en el ámbito del desarrollo territorial, apuntando fuertemente en la línea económica a través del fomento productivo Innovación, emprendimiento y responsabilidad social.

Visión

La Visión de GEDES es *constituírnos* en la Agencia de Planificación y Desarrollo Territorial, contando con un equipo humano multidisciplinario calificado, con profesionales y técnicos altamente comprometidos con el desarrollo económico y social del Norte de Chile.



Política de Calidad

GEDES es una Agencia de Emprendimiento, Innovación, Responsabilidad Social y Capital Humano, que tiene como política de calidad la búsqueda constante de la eficiencia y calidad en todas sus acciones, esto se refiere a distinguirse de la competencia satisfaciendo las necesidades por nuestros clientes.

Esta política busca integrar un compromiso fidedigno, tanto para nuestros clientes externos e internos para mantener un estándar de calidad sustentable y sostenible en el tiempo.

Para cumplir lo anterior nos comprometemos como equipo a establecer, implementar y mantener los procedimientos, metodologías y acciones determinados por la empresa con referencia a la norma ISSO 9001/2000, además a mejorar continuamente la eficacia de su SGC.



Eficiencia



Trabajo en
Equipo



Innovación



¿Cómo nace? Gedes

La necesidad de crear esta organización nace el año 2002, a raíz del interés de profesionales provenientes de diversas áreas, tanto del ámbito económico y social, con experiencia en el ámbito público, empresarial, universitario y de consultorías de nuestro país.

1.- **Nuestra Casa Matriz** está ubicada en Yumbel N° 236, en la ciudad de Copiapó, Región de Atacama.
Fono-Fax: 522217952, 522213516, atacama@gedes.cl

2.- **Sucursal en la Provincia del Huasco**, Región de Atacama está ubicada en Brasil N° 960, comuna de Vallenar, Fono-Fax 512618895, vallenar@gedes.cl

3.- **Sucursal Coquimbo**, ubicada en calle Vicente Huidobro N° 247, La Serena, Región de Coquimbo, Fono-Fax 512674500, coquimbo@gedes.cl

4.- **Sucursal Antofagasta**, ubicada en calle Carrera N° 855, Antofagasta, Región de Antofagasta, Fono-Fax 552897661, antofagasta@gedes.cl

Énfasis en la Participación Ciudadana

La participación ciudadana, que involucra el libre ejercicio de la voluntad de decisión e involucramiento de las personas en todos y cada uno de los asuntos colectivos que les competen, constituye para GEDES un eje principal para el cumplimiento de los objetivos en todas nuestras intervenciones, a nivel del manejo de la información, la consulta permanente y la toma de decisiones en conjunto, de modo tal que se definen participativamente los valores, principios, intereses y líneas de trabajo.

Por lo tanto, para sustentar el éxito de la participación ciudadana, ya sea directa o indirecta, GEDES da énfasis a la sensibilización y promoción en sus intervenciones dentro de los espacios públicos y privados, relevando la importancia que tiene en la articulación de procesos participativos orientados hacia la solución de problemas comunes en espacios locales.





Áreas de Nuestros Servicios

- 1 Desarrollo Territorial
- 2 Emprendimiento e Innovación
- 3 Responsabilidad Social
- 4 Capital Social y Humano

PROPUESTAS Y DISEÑO E IMPLEMENTACIÓN
PLAN DE ACCIÓN DE PLANES ESTRATÉGICOS

GESTIÓN DE PLANES DE DESARROLLO
CONTROVERSIAS SOCIAL

RESPONSABILIDAD SOCIAL

PROGRAMAS DE EMPRENDIMIENTO Y EMPLEABILIDAD

DISEÑO DE
PLAN TERRITORIAL

DISEÑO DE PRODUCTOS
PROGRAMAS DE DESARROLLO
COMUNITARIO, SOCIALES,
EDUCACIÓN E INNOVACIÓN

PROGRAMAS DE
DESARROLLO SOCIAL

BENCHMARKING

PROGRAMAS DE
EMPRENDIMIENTO

PROGRAMAS DE DESARROLLO
E IMPLEMENTACIÓN DE COMPETENCIAS
TÉCNICAS Y HABILIDADES BLANDAS

ASESORÍAS TÉCNICAS
Y METODOLÓGICAS

DISEÑO DE PROTOTIPOS
EVALUACIÓN ORGANIZACIONAL

ESTUDIOS PROSPECTIVOS
Y DE INVERSIÓN

ESTUDIOS AMBIENTALES

DETECCIÓN DE BRECHAS
TERRITORIALES

EMPRENDIMIENTO
E INNOVACIÓN

BUSINESS MANAGEMENT

CONSULTAS CIUDADANAS

DISEÑO DE ESTRATEGIAS DE VALOR

FOMENTO PRODUCTIVO Y EMPLEABILIDAD

PLANES DE ENCADENAMIENTO

PRODUCTIVO Y SOCIAL

EVALUACIÓN TEMPRANA

INCORPORACIÓN DE COMPETENCIAS
EN ORGANIZACIONES Y PLANES

DISEÑO E IMPLEMENTACIÓN DE

PROGRAMAS EN DESARROLLO ORGANIZACIONAL

DESARROLLO DE COMPETENCIAS Y HABILIDADES EMPRENDEDORAS

DISEÑO Y DESARROLLO
DE PLANES DE NEGOCIO

Nuestra Experiencia

La experiencia de nuestra organización se basa en la adquirida en consultoría realizadas a distintos grupos de interés, como emprendedores, empresarios, organizaciones sociales y comunitarias.

- Tenemos una cobertura en toda las Regiones de Atacama, Antofagasta y Coquimbo
- Contamos con un Equipo con más de 45 Profesionales de distintas áreas
- Incorporamos herramientas de tecnología y vanguardia, móviles propios y una serie de equipos que permiten entregar un servicio de excelencia.
- GEDES cuenta con un Know How, inimitable en temas de Consultoría en el Norte de Chile.
- A contar de enero de 2015 GEDES se constituye como Agente Operador Intermediario SERCOTEC
- Somos Agentes Operadores Intermediarios CORFO y Patrocinadores
- Nos hemos constituido como la única empresa de Consultoría Experta en Responsabilidad Social y Desarrollo Comunitario, apoyando a grandes Compañías nacionales e internacionales, de extracción, minería, energía e inversión, en el Norte de Chile
- GEDES es la Primera Empresa B Certificada por "B Corporation" EEUU, en el Norte de Chile
- GEDES es Signatario de la Red de Pacto Global a nivel mundial



Nuestro Equipo

- Nuestra empresa se ha especializado en contar con profesionales, con una sólida formación universitaria, en instituciones nacionales e internacionales, con postgrados y postítulos, con un alto nivel, primando en ellos la experiencia y excelencia académica.
- A través de los perfiles de nuestros profesionales pretendemos dar respuestas creativas e innovadoras a las organizaciones, estando a la vanguardia en la prestación de servicios profesionales.
- Contamos con más de 45 profesionales, quienes están fuertemente vinculados con el territorio.
- Generamos un alto impacto en los territorios del Norte de Chile, tanto en el ámbito local, nacional y con un énfasis internacional, resultado de una visión local en una economía colaborativa, más humana y participativa.

Team Work



INNOVACIÓN EMPRENDIMIENTO PLANIFICACIÓN INNOVACIÓN
DESARROLLO TERRITORIAL CAPITAL HUMANO RESPONSABILIDAD SOCIAL
RESPONSABILIDAD SOCIAL PLANIFICACIÓN EMPRENDIMIENTO
BUSINESS MANAGEMENT CAPITAL HUMANO PLANIFICACIÓN
EMPRENDIMIENTO INNOVACIÓN RESPONSABILIDAD SOCIAL
DESARROLLO TERRITORIAL PLANIFICACIÓN EMPRENDIMIENTO
INNOVACIÓN DESARROLLO TERRITORIAL CAPITAL HUMANO
PLANIFICACIÓN INNOVACIÓN PLANIFICACIÓN
CAPITAL HUMANO CAPITAL HUMANO
RESPONSABILIDAD SOCIAL INNOVACIÓN
PLANIFICACIÓN DESARROLLO
RESPONSABILIDAD SOCIAL TERRITORIAL
EMPRESARIO EMPRENDIMIENTO
EMPRESARIO PLANIFICACIÓN
CAPITAL HUMANO INNOVACIÓN
DESARROLLO TERRITORIAL
PLANIFICACIÓN CAPITAL HUMANO
EMPRESARIO RESPONSABILIDAD SOCIAL

¿ Qué es una Empresa B?



- Todas las Empresas B miden su impacto social y ambiental y se comprometen de forma personal, institucional y legal a tomar decisiones considerando las consecuencias de sus acciones a largo plazo en la comunidad y el medioambiente. Asumen con responsabilidad y orgullo pertenecer a este movimiento global de empresas que quieren hacer un cambio, utilizando la fuerza de mercado para dar soluciones a problemas sociales, económicos y ambientales.
- Este nuevo tipo de empresa amplía el deber fiduciario de sus accionistas y gestores en sus estatutos para incorporar intereses no financieros de largo plazo, cumpliendo el compromiso de mejorar de forma continua sus impactos sociales, económicos y ambientales, y operando con altos estándares de desempeño y transparencia.
- La Empresa B aspira a ser la mejor empresa PARA el mundo y no solo del mundo.

¿ Qué es Pacto Global?



El Pacto Global es una iniciativa de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) en la que participan más de 10.000 empresas en todo el mundo, habiéndose convertido así en la primera organización internacional abocada a examinar los temas críticos relacionados con la Sostenibilidad, en el mundo. Pacto Global nace oficialmente el año 2000, previo llamado del entonces secretario general de Naciones Unidas, Kofi Annan, en el Foro Económico de Davos en Suiza, en 1999.

Quienes adhieren al Pacto Global asumen un serio compromiso de integrar el concepto de sostenibilidad en su estrategia corporativa, mediante la implementación de 10 Principios, los cuales están centrados en cuatro ámbitos: derechos humanos, relaciones laborales, medio ambiente y anticorrupción. En ese contexto, el Pacto Global de la ONU es un puente estratégico entre el mundo empresarial y Naciones Unidas para así ser el principal catalizador de las transformaciones que se llevan a cabo en estos temas, a través del diseño de planes y poniendo en marcha programas concretos, que contribuyan a una sociedad más sostenible. Las directrices están dadas por la Oficina del Pacto Global en Nueva York, que a su vez trabaja en estrecha coordinación con otros organismos de Naciones Unidas. En ese sentido, cada país prioriza sus áreas de trabajo, en función de la agenda mundial, hoy establecida en la Agenda 2030 junto a los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible. Para lo cual Pacto Global tiene un mandato de Naciones Unidas respecto de la promoción, de estos lineamientos, en las empresas.



- Planificación y Desarrollo Territorial •
- Innovación y Emprendimiento •
- Responsabilidad Social •
- Capital Social y Humano •

OFICINA ANTOFAGASTA

Carrera 885

Antofagasta

55 2 897661

antofagasta@gedes.cl

OFICINA COQUIMBO

Vicente Huidobro 247

La Serena / Coquimbo

51 2 674500

coquimbo@gedes.cl

OFICINA CENTRAL COPIAPÓ

Yumbel 236

Copiapó - Atacama

+56 52 2217952 / 2 213516

atacama@gedes.cl

Certified



Corporation



Red Chile
APOYAMOS

OFICINA VALLENAR

Brasil 960

Vallenar - Atacama

+56 51 2618895

vallenar@gedes.cl

www.gedes.cl
atacama@gedes.cl

AMBITO DE LA INTERVENCIÓN : GESTIÓN-EMPRENDIMIENTO- NEGOCIOS- ESTUDIOS
AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL ÁMBITO: 17 AÑOS
REGIÓN QUE POSEE EXPERIENCIA : IV, III y II Regiones

Gedes es AOI de SERCOTEC desde el 2015 a la fecha, desde ese tiempo hemos administrado y/o gestionado proyectos de emprendimiento de la oferta regular de SERCOTEC, con sus respectivos seguimientos, tales como:

Proyectos Ejecutados en la Región de Antofagasta Sercotec:

- Barrios Comerciales MG Barrio Prat 2019
- Barrios Comerciales Operación y Funcionamiento Barrio comercial 21 de mayo- 2019
- Barrios Comerciales Operación y Funcionamiento Barrio Prat 2019
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción Antofagasta 2019
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción Calama 2019
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción Taltal 2019
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción San Pedro de Atacama (2019)
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción Mejillones 2019
- 3ra versión ciclo de formación empresarial innovación y convicción Tocopilla 2019
- Capital Semilla Emprende Antofagasta 2019
- Capital Semilla Emprende Tal Tal-Mejillones 2019
- Crece Provincial 2018, Provincia de Antofagasta.
- Crece Provincial 2018, Provincia El Loa
- Crece Provincial 2018, Provincia de Tocopilla
- Crece, Recuperación Económica Siniestrados Vega Central de Antofagasta
- Capital Semilla Emprende 2018
- Capital Emprende Joven 2018
- Capital Abeja Emprende 2018
- Almacenes de Chile 2018
- Fondo de desarrollo de ferias libres 2018
- Gremios fortalecimiento del astro turismo
- Gremios creación y desarrollo de la cooperativa artesanos "fusión arte emprende de Calama"
- Gremios desarrollo de capacidades para la gestión estratégica de la asociación gremial de cerveceros artesanales de Antofagasta
- Gremios pana, realización de sueños
- Gremios cooperativa arte en manos virtuosas
- Gremios rincón de emprendedoras Antofagasta
- Promoción expo paula gourmet

- Promoción feria itinerante artesanos del norte
- Promoción viaje de promoción y comercialización de productos y servicios turísticos experimentales a la cumbre mundial de turismo aventura Atws-salta
- Promoción feria gastronómica regional Antofagasta en su salsa 2017-2018-2019
- Promoción Showroom navidad
- Promoción feria gastronómica regional Calama en su salsa
- Promoción feria gastronómica regional mejillones en su salsa
- Promoción feria gastronómica regional Taltal en su salsa
- Emprende capital semilla emprende comunal
- Emprende programa capital semilla emprende joven
- Formación ciclo de formación empresarial borde costero i parte-Tocopilla
- Formación ciclo de formación empresarial borde costero parte ii - mejillones y Taltal
- Formación programa formación empresarial para mi pymes de la comuna de san pedro de atacama
- Formación metodologías para la formación empresarial - Antofagasta
- Formación programa formación empresarial para mi pymes de la comuna de Calama
- Crece fondo de desarrollo de negocios modalidad multisectorial año 2017
- Barrios Comerciales modelo de gestión barrio comercial 21 de mayo 2017
- Barrios Comerciales modelo de gestión barrio comercial Latorre 2017
- Barrios Comerciales PDCU barrio comercial Latorre 2017
- Barrios Comerciales PDCU barrio comercial 21 de mayo 2017
- Barrios Comerciales modelo de gestión barrio comercial parque Brasil 2017
- Barrios Comerciales PDCU barrio comercial parque Brasil 2017
- Barrios Comerciales modelo de gestión barrio comercial Prat 2017
- Barrios Comerciales PDCU barrio comercial Prat 2017
- Redes de oportunidades de negocios Calama
- Redes de oportunidades de negocios mejillones
- Redes de oportunidades de negocios Taltal
- Redes de oportunidades de negocios Tocopilla
- Redes Antofagasta emprende
- Administración e intermediación del instrumento mejora de negocio fondo de asesorías empresariales
- Juntos desarrollo de proveedores para la pequeña minería de Taltal
- Juntos impulsando el desarrollo del negocio de la lechuga hidropónica de Quillagua

Proyectos que involucran administración, supervisión y seguimiento para el Comité de Desarrollo Productivo Regional, administrados por SERCOTEC son:

- Capital Semilla Emprende Joven y Capital semilla Emprende Comunal segunda convocatoria 2017, Fondo concursable y subsidio no reembolsable de convocatoria Regional, dirigido a personas naturales, emprendedores/as jóvenes entre 18 y 29 años,

sin inicio de actividades ante el SII y que deseen desarrollar una actividad empresarial, con un impacto regional y multisectorial.

- Crece Multisectorial segunda convocatoria 2017, la modalidad de este concurso varía según focalización del comité, la cual puede ser, multisectorial, provincial, comunal, entre otras.

Principales Resultados o productos: apoyo técnico, consultoría especializada, implementación de planes de inversión para empresarios de la Región de Antofagasta, proyectos apoyados de carácter multisectorial, en el ítem de Inversiones, mayormente enfocados en la adquisición de activos fijos, habilitación de infraestructura y según corresponda la obtención de resolución sanitaria. En el ítem de Gestión Empresarial, fuertemente enfocado en la adquisición de competencias mediante la realización de capacitaciones y asesorías, además de la generación de imagen corporativa y la formalización del emprendimiento.

Población Objetivo y Cobertura: cerca de 90 empresarios en comunas como Calama, Taltal, Mejillones, Tocopilla y Antofagasta

Localización: Región de Antofagasta

Montos Involucrados: \$389.000.000

Proyectos que involucra asistencia en postulación, administración, supervisión y seguimiento para el Comité de Desarrollo Productivo Regional, administrados por SERCOTEC son:

- Mejora de Negocios, Fondo para Asesorías Empresariales convocatoria 2017, desarrollar dos tipos de asesorías empresariales, básica y especializada.
- Fondo Ferias Libres convocatoria 2017, dirigido al desarrollo del mejoramiento de las ferias libres de la región de Antofagasta.
- Juntos, Fondo para Negocios Asociativos convocatoria 2017, dirigido a empresas o negocios de similar actividad productiva que estén buscando la opción de desarrollar en bien común, una oportunidad que les genere mejores opciones de competitividad y desarrollo de mercado, enmarcado en la región y a nivel nacional.
- Fortalecimiento Gremial y Cooperativo convocatoria 2017, orientado a crear, desarrollar o fortalecer agrupaciones cuyo principal objetivo es la asociatividad y desarrollo de habilidades internas y de administración de esta nueva figura gremial o cooperativa, administrando proyectos de Astroturismo, Artesanía representativa y Cervecería Artesanal de la Región.
- Programa Formación empresarial convocatoria 2017, el cual genera espacios a través de ejecutores espacios de formación empresarial para abordar ciertas debilidades como innovación, liderazgo transformativo, turismo, etc, abarcando las comunas de Antofagasta, Tocopilla, Taltal, Mejillones, Calama y San Pedro de Atacama.
- Programa Promoción y Canales de Comercialización convocatoria 2017, instrumento que apoya la participación de pequeñas empresas en espacios de comercialización, este año se generó la vitrina para emprendedores en Viña del Mar, Santiago, Salta Argentina, la segunda y tercera versión de Feria Gastronómica en la ciudad de Antofagasta y la primera versión comunal de misma Feria en Calama, Taltal y Mejillones.

- Programa Redes de Oportunidades de Negocios convocatoria 2017, que busca desarrollar multi plataformas de generación de “redes” empresariales a través de generar la posibilidad de la convivencia, encuentro y acciones que posibiliten que una gran cantidad de pymes de la región, puedan intercambiar conocimientos, contactos. Lo que genera a su vez la oportunidad de expandir sus actuales negocios, llegando a mayores niveles de cobertura.

Principales Resultados o productos: asistencia en postulación, seguimiento, supervisión y rendición técnica y financiera de los proyectos adjudicados.

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2017

Población Objetivo y Cobertura: cerca de 45 empresarios en comunas como San Pedro de Atacama, Calama, Taltal, Mejillones, Tocopilla y Antofagasta y cerca de 500 beneficiarios atendidos.

Localización: Región de Antofagasta

Montos Involucrados: \$490.500.000

Proyectos que involucra administración, supervisión y seguimiento para SERCOTEC son:

- Barrios Comerciales, instrumento que busca dinamizar tanto la gestión comercial como el entorno urbano de un Barrio Comercial en las comunas de Antofagasta, Taltal y Tocopilla.
- Almacenes de Chile convocatoria año 2018, programa que busca mejorar la competitividad y aumentar la rentabilidad de los almacenes y negocios de barrio de la región de Antofagasta.

Principales Resultados o productos: seguimiento, supervisión y rendición técnica y financiera de los proyectos adjudicados.

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2017 y 2018

Población Objetivo y Cobertura: cerca de 13 empresarios para almacenes y 4 barrios compuestos por alrededor de 15 empresas cada uno, abarcando comunas como Calama, Taltal, Tocopilla y Antofagasta.

Localización: Región de Antofagasta

Montos Involucrados: \$201.000.000

Proyectos Ejecutados en la Región de Antofagasta Corfo

- PTI - Programa Territorial Integrado Plataforma Logística para el Comercio Exterior

Proyectos Ejecutados en la Región de Antofagasta Comité de Desarrollo Productivo:

- PTI - Programa Territorial Integrado Industria Energética
- IPRO Sectores Priorizados
- PRAE Yvilty Challenge
- PPT Misión Innovación Social
- Nodo Epa
- PIR
- Focal 2019

Proyectos Ejecutados en la Región de Atacama SERCOTEC:

- Juntos 2018

- Capital Semilla Emprende 2018
- Capital Semilla Abeja 2018
- Crece Multisectorial 2018
- Crece Abeja 2018
- Joven Emprendedor
- Capital Semilla Emprende Multisectorial 2017
- Capital Semilla Abeja Multisectorial 2017
- Capital Semilla Emprende Multisectorial 2016
- Capital Semilla Abeja Multisectorial 2016
- Crece Sector Turismo 2016
- Crece Multisectorial Provincia del Huasco 2016
- Crece FIC Multisectorial Provincia de Chañaral 2016
- Crece FIC Multisectorial Provincia de Copiapó 2016
- Crece Servicio a la Minería 2016
- Crece Brechas Certificación de Calidad y sustentabilidad económica ambiental 2016
- Crece FIC Barrios Comerciales Alameda Copiapó 2016
- Crece Barrio Comerciales Craig Huasco 2016
- Crece Barrios Comerciales Vallenar Centro 2016
- Programa Juntos Activa Confecciones 2016
- Programa Emergencia 2015
- Programa Emergencia Transporte 2015
- Programa Emergencia Especial 2015
- Programa Mejora de Negocios 2015
- Programa Juntos 2015

Descripción de los proyectos ejecutados en la Región de Atacama

Reemprende Atacama

Principales resultados o productos: Apoyo técnico, implementación de planes de inversión, para empresarios de la región de Atacama, comunas de Copiapó, Chañaral, Diego de Almagro, Tierra Amarilla y Alto del Carmen, que fueron por el aluvión del 25M, programa Multisectorial.

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2015
 Número de Empresarios Atendidos: cerca de 2.000 empresarios
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla y Alto del Carmen
 Montos Involucrados \$1.300.000.000

Reemprende Atacama

Principales resultados o productos: Apoyo técnico, implementación de planes de inversión, para empresarios de la Región de Atacama, comunas de Copiapó, Chañaral, Diego de Almagro, Tierra Amarilla y Alto del Carmen, que fueron afectados por el aluvión del 25M del rubro de Transporte

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2015
 Población Objetivo y Coberturas: Cerca de 1.000 empresarios
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla y Alto del Carmen
 Montos Involucrados: \$800.000.000

Programas de Fomento Productivo Región de Atacama

Principales Resultados o productos: apoyo técnico, consultoría especializada, implementación de planes de inversión, programas regulares, EMPRENDE, ABEJA, CRECE, GREMIOS, MEJORA DE NEGOCIOS para empresarios de la Región de Atacama.

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2015
 Población Objetivo y Cobertura: cerca de 120 empresarios
 Localización: Región de Atacama
 Montos Involucrados: \$700.000.000

Programa de Fomento Productivo Región de Atacama

Principales Resultados o productos: apoyo técnico, consultoría especializada, implementación de planes de inversión, programas regulares, para empresarios de la Región de Atacama.

Año en el que se desarrolla la experiencia: 2016 a 2019
 Población Objetivo y Cobertura: más de 3000 emprendedores, empresarios y empresas
 Localización: Región de Atacama
 Montos Involucrados: más de \$1.500.000.000

Proyectos Ejecutados en la Región de Atacama CORFO:

- PTI: Programa Territorial Integrado Uva de mesa de los Valles de Atacama, etapa de Validación Estratégica.
- PTI: Programa Territorial Integrado Uva de mesa de los Valles de Atacama, el cual está en el primer año de ejecución. El objetivo del Programa territorial integrado de Uva de Mesa para los Valles de Atacama es Implementar un Modelo de Gestión Territorial que permita la mejora de la competitividad de la cadena de valor de la industria, enfocado en los eslabones de producción y exportación principalmente.
- PTI: Programa Territorial Integrado Desarrollo De La Industria Energética De Atacama, el cual está en etapa de Validación Estratégica.
- Ipro Jmh
- Ipro Hotel Maray
- Ipro Holesteck
- Ipro Transportes Chocair
- Ipro Cecilia Matulic
- Ipro Farmaterra
- Ipro Eurorentacard
- Ipro Boggioni
- Ipro Comercial San Ignacio

- Ipro Ricardo Peña
- Ipro Sorte
- Ipro José Díaz
- Ipro Minera San Andrés
- Ipro Jardín Infantil Mi Pequeño Mundo Ltda
- Profo Diagnostico "Agregación De Valor A La Alfalfa Del Huasco"
- Profo Frutos Secos Vallenar, Etapa de Diagnostico
- Profo Frutos Secos Vallenar, Etapa de Desarrollo Año 1
- Profo Frutos Secos Vallenar, Etapa de Desarrollo Año 2
- Nodo Exportador Diagnostico Activación, Fomento Y Desarrollo De La Capacidad Exportadora De Las Pymes Proveedoras De Bienes Y Servicios Del Sector Minero De La Región De Atacama
- Nodo Exportador Desarrollo Activación, Fomento Y Desarrollo De La Capacidad Exportadora De Las Pymes Proveedoras De Bienes Y Servicios Del Sector Minero De La Región De Atacama
- Nodo Diagnostico Fomento A La Internacionalización De Pymes Agrícolas Del Valle Del Huasco
- Nodo Desarrollo Fomento A La Internacionalización De Pymes Agrícolas Del Valle Del Huasco
- Ipro Luis Rodriguez
- Ipro Invernorte Ltda.
- Ipro Ingelcop Ltda.
- Ipro Gran Atacama Tour Operador
- Ipro Jose Diaz
- Ipro INGEMIT
- Ipro Venta de Explosivos, Ángelo Aguilera Bustos EIRL
- Ipro Montenegro y Compañía Ltda.
- Ipro Excequiel Vicencio
- Ipro Comercial Hidronorte
- Ipro Constructora Gerardo Pinto
- Focal Individual Transvec ISO 9001;2015
- Focal Colectivo Minería
- Focal Colectivo ISO 9000
- Focal Avance Haccp Atacama Aceituna
- Focal Reembolso Atacama Aceituna ISO 9001;2015
- Focal GlobalGAP Enrique Gaytan Arcos
- Focal GlobalGAP Hernan Rojas
- Focal GlobalGAP Paulo Herrera
- Focal GlobalGAP Marcelo Herrera
- Focal Empresa B FRAMOVA
- Focal Empresa B VITALMED
- Focal Empresa B IISO
- Focal Empresa B Sattel
- Focal Empresa B Hotel Ckamur
- Red Tecnológica GTT+ Systems Approach Valle Copiapó – Etapa de Diagnostico
- Red Tecnológica GTT+ Systems Approach Valle Copiapó – Etapa de Desarrollo
- Red Tecnológica GTT+ Systems Approach Valle Huasco – Etapa de Diagnostico
- Programa PDP Subsole Autocontrol", Etapa Desarrollo Año 3
- Profo Fortalecimiento De Empresas Productoras Olivícolas Para La Exportación, Valle De Copiapó, Diagnostico.
- Profo Fortalecimiento De Empresas Productoras Olivícolas Para La Exportación, Valle De Copiapó Año 1.
- Desarrolla Inversión AMFFAL
- Desarrolla Inversión Clínica Ballenar
- Desarrolla Inversión Baños Ecológicos
- Desarrolla Inversión Ecotopía

- Desarrolla Inversión Atacama Eventos
- Desarrolla Inversión Playa La Virgen
- Desarrolla Inversión Destilería Nacional
- Desarrolla Inversión Alberto Soler
- Desarrolla Inversión El Viejo Roble
- Desarrolla Inversión Agrícola Terrafero
- Desarrolla Inversión Agrícola Don Alfonso
- Red Mercados E-Commerce
- PAR Chile Recupera Segundo Llamado
- PAR Chile Recupera Tercer Llamado
- Capital Semilla Representame
- Pymelab
- PRAE Insight
- PAEI Innovando y Emprendiendo en el Desierto de Atacama Donde Florecen Las Ideas
- PAEI Encuentro Global + B
- Semilla Inicia

Proyectos Ejecutados en la Región de Coquimbo Sercotec:

- Gremios
- Juntos
- Mejora de Negocios
- Ferias Libres

Proyectos Ejecutados en la Región de Coquimbo Corfo:

- 17SAFS-75515 Semillero B
- 17NODO-87287 Nodo Exportación – Diagnóstico
- 17NODO-88708 Nodo Turismo Wellness – Diagnóstico
- 17PAR-88599 PAR Combarbalá
- 17PAR-89103 PAR Locaciones Fílmicas
- 17NODO-88708-2 Nodo Turismo Wellness – Desarrollo
- 17NODO-87287-2 Nodo Exportación – Desarrollo
- 17PDP-88312-2 PDP Exser
- 17PROFO-80894-2 PROFO Comercializadora Agroalimentaria Monte Patria
- 18FOAVI-97087 FOCAL Agrícola Los Tunos
- 18FOAVI-97091 FOCAL Agrícola Paraíso
- 18FOAVI-97093 FOCAL Jaime Robles
- 18FOAVI-97082 FOCAL Agrícola Valle Santa Inés
- 18FOAVI-97081 FOCAL Agrícola Centinela
- 18FOAVI-97089 FOCAL Misael Herrera
- 18FOAVI-97088 FOCAL Clara Carmona
- 18FOAVI-97086 FOCAL Callegari
- 18FAOVI-97092 FOCAL Gonzalo Carmona
- 18FOAVI-97079 FOCAL Jose Valenzuela
- 18FOAVI-97085 FOCAL Agrícola Paraíso
- 18FOAVI-97084 FOCAL Agrícola Villanueva
- 18FOAVI-97080 FOCAL Hernan Cortes
- 18PIRN-97500 PIRN Mejoramiento canal San Carlos
- 18PIRN-97497 PIRN Reparación canal Santa Gertrudis

- 18PIRN-97499 PIRN Canal Varillar Alto
- 18PIRN-97498 PIRN Canal Puntilla
- 18PIRN-98304 PIRN Canal Algarrobo bajo
- 18PIRN-98303 PIRN Canal Algarrobo alto
- 18PIRN-98306 Canal Tomesito Alto
- 18PFC-93990 PFC Certificación para guías turísticos
- 18PROFO-104093 PROFO Elaboración de subprod. Uva pisquera
- 18PROFO-105185 PROFO Turismo Combarbalá
- 18PROFO-105357 PROFO Agrocomercializadora Elqui
- 18NODO-105411 NODO Servicio Exportación Coquimbo
- 18PAR-105362 PAR Centro Comuna De Coquimbo II
- 18PAR-105363 PAR Turismo Deporte Aventura
- 18PAR-105206 PAR Rio Hurtado
- 18PAR-105207 PAR Productores De Uva Y Pisco Valle De Monte Patria
- 18PAR-105366 PAR Centro Comuna De Coquimbo I
- 18IPRO-105410 Fortalecimiento Planta Caprina
- 18IPRO-105414 Fortalecimiento Complejo Astroturismo Rio Hurtado
- 18IPRO-105412 Fortalecimiento Complejo Astroturismo Salamanca
- 18IPRO-105464 Mejoramiento de Los Procesos De Heladería "El Gelato de Vicuña"
- 18IPRO-105468 Diversificación Con Agregación De Valor A Productos Del Mar Elaborados Por Distrimar
- 18IPRO-105478 Productos Alimenticios Del Mar Ricos En Omega 3
- 18IPRO-105477 Fortalecimiento De Atacama Meals En El Desarrollo De Agregación De Valor Y/O Bio-Productos A Partir De Los Crustáceos.
- 18IPRO-105469 Fortalecimiento De La Planta De Proceso De Recursos Marinos De La Cooperativa Punta Norte
- 18IPRO-105479 Fortalecimiento De La Cooperativa San Pedro
- 18IPRO-105408 Implementación De Planta Pisquera Licores Bou 18IPRO-105441 Comercialización Y Producción Apícola
- 18IPRO-105417 Habilitación Y Puesta En Marcha De Cine Y Teatro La Serena Yema
- 18IPRO-105420 Productora De Diseño
- 18IPRO-105419 Fortalecimiento De Productora Sundtrack
- 18IPRO-105416 Modulación De Stand Para Eventos Y Ferias
- 18IPRO-105422 Implementación Restaurante - Salón De Eventos Espacio Club Cazaux
- 18IPRO-105421 Producción De Almendras Con Valor Agregado
- 18IPRO-105422 Implementación De Nuevos Equipos Para Ampliar La Oferta De Servicios
- 18IPRO-102721 Hostal 3 Valles
- 18IPRO-102406 Packing De Proceso De Uva Fresca Y Deshidratada
- 18IPRO-102387 Andrés Delgado-Monte Patria (Arrope)
- 18IPRO-102714 Combarbalá paralelo 26 habitación y construcción instalaciones de acuerdo a normas que permitan el acceso a nuevos mercados internacionales

- 18IPRO-102380 Servicio de perforaciones, tronadura y manipulación de explosivos móvil para mejorar la competitividad y la seguridad de la pequeña minería local
- 18IPRO-102707 Cerveza Molino Punitaqui
- 19PIRN-107980 Reparación Canal Algarrobo Alto Tramo Km 0,26
- 19PIRN-107985 Reparación Canal Moroso Km 3,48 -3,92
- 19PIRN-107982 Reparación Canal Tabalí Bajo Tramo Km 1.30
- 19PIRN-107984 Reparación Canal Romeral, Ramal Las Vegas Tramo Km
- 19PIRN-107977 Mejoramiento Canal Delirio O Maitén Alto Etapa III
- 19PIRN-107978 Reparación Canal Santa Gertrudis Etapa III
- 19PIRN-107981 Reparación Canal Algarrobo Bajo Y Pizarrina
- 19PIRN-107983 Reparación Canal Carvajal Tramo Km 1.84
- 19PIRN-107979 Mejoramiento Parcial Canal San Carlos Y La Higuera Etapa II
- 16 PDP 60874-4 PDP Subsole Autocontrol

Proyecto N°1

Nombre del proyecto: AOI CORFO Región de Coquimbo
 Principales resultados o productos: Agente Operador Intermediario GEDES de los programas de Fomento productivo de la Región de Coquimbo desde el año 2017 a la fecha
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2017
 Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Empresarios.
 Duración: En desarrollo
 Localización: Región de Coquimbo

Proyecto N°2

Nombre del proyecto: Agente Operador Intermediario SERCOTEC de los programas de Fomento productivo de la Región de Atacama desde el año 2015 a la fecha
 Principales resultados o productos: Apoyo Técnico y Consultoría Especializada, implementación de planes de inversión, programas Regulares, EMPRENDE, ABEJA, CRECE, GREMIOS, MEJORA NEGOCIOS para empresarios de la Región de Atacama
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016
 Población objetivo y coberturas: Cerca de 2.000 empresarios aproximadamente
 Duración: En desarrollo
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Huasco, Freirina y Alto del Carmen

Proyecto N°3

Nombre del proyecto: Agente Operador Intermediario SERCOTEC de los programas de Fomento productivo de la Región de Antofagasta desde el año 2017 a la fecha
 Principales resultados o productos: Apoyo Técnico y Consultoría Especializada, implementación de planes de inversión, programas Regulares, EMPRENDE, ABEJA, CRECE, **GREMIOS, MEJORA NEGOCIOS** para empresarios de la Región de Antofagasta
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2017
 Población objetivo y coberturas: Cerca de 2.000 empresarios aproximadamente
 Duración: En desarrollo
 Localización: Región de Antofagasta

Proyecto N°4

Nombre del proyecto: AOI CORFO Región de Atacama

Principales resultados o productos: Agente Operador Intermediario GEDES de los programas de Fomento productivo de la Región de Antofagasta desde el año 2017 a la fecha
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2017
 Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Empresarios.
 Duración: En desarrollo
 Localización: Región de Atacama

Proyecto N°5

Nombre del proyecto: AOI CORFO Región de Antofagasta
 Principales resultados o productos: Agente Operador Intermediario GEDES de los programas de Fomento productivo de la Región de Antofagasta desde el año 2017 a la fecha
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2017
 Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Empresarios.
 Duración: En desarrollo
 Localización: Región de Antofagasta

Proyecto N°6

Nombre del proyecto: Primera Licitación pública Programa Yo Emprendo Básico, FOSIS Atacama.
 Principales resultados o productos: Entregar herramientas que permitan contribuir al aumento de ingresos a través del desarrollo de actividades económicas independientes.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016
 Población objetivo y coberturas: 46 emprendedores
 Duración: En desarrollo
 Localización: Vallenar, Huasco, Freirina y Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 39.097.600

Proyecto N°7

Nombre del proyecto: 1º Convocatoria Yo Emprendo Semilla Seguridades y Oportunidades, Territorio 2
 Principales resultados o productos: hombres y mujeres, desocupados/as (cesantes, buscando trabajo por primera vez) o con una ocupación precaria desarrollen un microemprendimiento o trabajo por cuenta propia, y generen con éste, ingresos autónomos superiores o iguales a los declarados al inicio de su participación en este programa
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016
 Población objetivo y coberturas: 60 emprendedores
 Duración: En desarrollo
 Localización: Vallenar, Huasco, Freirina
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 36.000.000 FOSIS Atacama

Proyecto N°8

Nombre del proyecto: 1º Convocatoria Yo Emprendo Semilla Seguridades y Oportunidades, Territorio 1
 Principales resultados o productos: hombres y mujeres, desocupados/as (cesantes, buscando trabajo por primera vez) o con una ocupación precaria desarrollen un microemprendimiento o trabajo por cuenta propia, y generen con éste, ingresos autónomos superiores o iguales a los declarados al inicio de su participación en este programa
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016
 Población objetivo y coberturas: 59 emprendedores
 Duración: En desarrollo
 Localización: Vallenar y Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 35.400.000 FOSIS Atacama

Proyecto N°9

Nombre del proyecto: Reemprende Atacama

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico, implementación de planes de inversión, para empresarios de la Región de Atacama, comunas de Copiapó, Chañaral, Diego de Almagro, Tierra Amarilla y Alto del Carmen, que fueron afectados por el Aluvión del 25M Programa Multisectorial

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2015

Población objetivo y coberturas: Cerca de 2.000 empresarios aproximadamente

Duración: 13 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla y Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC \$1.300.000.000.-

Proyecto N°10

Nombre del proyecto: Reemprende Atacama

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico, implementación de planes de inversión, para empresarios de la Región de Atacama, comunas de Copiapó, Chañaral, Diego de Almagro, Tierra Amarilla y Alto del Carmen, que fueron afectados por el Aluvión del 25M del rubro del Transporte

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2015

Población objetivo y coberturas: Cerca de 1.000 empresarios aproximadamente

Duración: 13 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla y Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC \$800.000.000.-

Proyecto N°11

Nombre del proyecto: Agente Operador Intermediario GEDES de los programas de Fomento productivo de la Región de Atacama

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico y Consultoría Especializada, implementación de planes de inversión, programas Regulares, EMPRENDE, ABEJA, CRECE, GREMIOS, MEJORA NEGOCIOS para empresarios de la Región de Atacama

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2015

Población objetivo y coberturas: Cerca de 120 empresarios aproximadamente

Duración: En etapa de cierre

Localización: Toda la Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC \$700.000.000.-

Proyecto N°12

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Grupal FNDR

Principales resultados o productos: Capacitación, asesorías y apoyo en el financiamiento de Emprendimientos de la Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014

Población objetivo y coberturas: 13 Organizaciones Productivas Emprendedores y Microempresarios

Duración: 9 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ FOSIS, 31.200.000

Proyecto N°13

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Grupal FNDR

Principales resultados o productos: Capacitación, asesorías y apoyo en el financiamiento de

Emprendimientos de la Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014
 Población objetivo y coberturas: 09 Organizaciones Productivas Emprendedores y Microempresarios
 Duración: 9 meses
 Localización: Vallenar, Huasco, Freirina, Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$21.600.000

Proyecto N°14

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Básico
 Principales resultados o productos: Capacitación, asesorías y apoyo en el financiamiento de Emprendimientos de la Comuna de Copiapó y Tierra Amarilla
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014
 Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Microempresarios
 Duración: 9 meses
 Localización: Copiapó y Tierra Amarilla
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$40.150.000

Proyecto N°15

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Semilla IEF
 Principales resultados o productos: Capacitación, asesorías y apoyo en el financiamiento de Emprendimientos de la Comuna de Vallenar y Alto del Carmen
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014
 Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Microempresarios
 Duración: 9 meses
 Localización: Vallenar y Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$35.200.000.-

Proyecto N°16

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Básico, Nivel 1
 Principales resultados o productos: Emprendedores logran insertarse en el mercado local a través de la puesta en marcha y/o potenciación de sus emprendimientos
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013
 Población objetivo y coberturas: 100 emprendedores
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Vallenar y Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.000.000.-FOSIS Atacama

Proyecto N°17

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Semilla
 Principales resultados o productos: Emprendedores logran insertarse en el mercado local a través de la puesta en marcha y/o potenciación de sus emprendimientos
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013
 Población objetivo y coberturas: 100 emprendedores
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Vallenar y Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 55.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°18

Nombre del proyecto: Yo Emprendo Semilla
 Principales resultados o productos: Emprendedores logran insertarse en el mercado local a

través de la puesta en marcha y/o potenciación de sus emprendimientos
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013
 Población objetivo y coberturas: 100 emprendedores
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Copiapó y Tierra Amarilla
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°19

Nombre del proyecto: Programa de Educación Financiera Negocios
 Principales resultados o productos: Emprendedores conocen distintas alternativas de financiamiento y red existente en el territorio para potenciar sus negocios
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013
 Población objetivo y coberturas: 93 emprendedores
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Copiapó
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 9.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°20

Nombre del proyecto:
 Principales resultados o productos:
 Años en que ha desarrollado las experiencias:
 Población objetivo y coberturas:
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Vallenar
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 52.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°21

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Semilla, chilesolidario, Territorio 5, Comuna de Vallenar, FOSIS
 Principales resultados o productos: Hombres y mujeres, Mayores de 18 años, pertenecientes al Sistema de Protección Social Chilesolidario, que residan en los territorios en los que el FOSIS ha focalizado su intervención, que se encuentran desocupadas, cesantes, buscando trabajo por primera vez o con una ocupación precaria.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 105
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Vallenar
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 52.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°22

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Semilla, Chilesolidario, Territorio 6, Comuna de Vallenar, FOSIS
 Principales resultados o productos: Hombres y mujeres, Mayores de 18 años, pertenecientes al Sistema de Protección Social Chilesolidario, que residan en los territorios en los que el FOSIS ha focalizado su intervención, que se encuentran desocupadas, cesantes, buscando trabajo por primera vez o con una ocupación precaria.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 110
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Vallenar
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 55.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°23

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Semilla, Regular, Territorio 1, Comuna de Vallenar, FOSIS

Principales resultados o productos: Hombres y mujeres mayores de 18 años. Que no hayan participado en el Programa YES y YE entre los años 2010 y 2011. Tendrán preferencia usuarios/as egresados/as del Programa YT y YTJ, además de personas con certificado de discapacidad y mujeres participantes del Programa MTJH del SERNAM.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 98

Duración: 9 meses

Localización: Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°24

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel I, Territorio 5, Comuna de Vallenar, Alto del Carmen, FOSIS

Principales resultados o productos: Su objetivo específico es que “personas en situación de pobreza e indigencia o vulnerabilidad desocupadas y/o que desarrollan actividades económicas autónomas perciban ingresos mayores y más estables fruto de su actividad independiente de generación de ingresos.”

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 58 personas

Duración: 9 meses

Localización: Vallenar y Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.300.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°25

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel I, Territorio 4, Comuna de Tierra Amarilla, FOSIS

Principales resultados o productos: Su objetivo específico es que “personas en situación de pobreza e indigencia o vulnerabilidad desocupadas y/o que desarrollan actividades económicas autónomas perciban ingresos mayores y más estables fruto de su actividad independiente de generación de ingresos.”

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 22 personas

Duración: 9 meses

Localización: Tierra Amarilla

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 18.700.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°26

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel I, Territorio 7, Comuna de Caldera, FOSIS

Principales resultados o productos: Su objetivo específico es que “personas en situación de pobreza e indigencia o vulnerabilidad desocupadas y/o que desarrollan actividades económicas autónomas perciban ingresos mayores y más estables fruto de su actividad independiente de generación de ingresos.”

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 20 personas

Duración: 9 meses

Localización: Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 17.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°27

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel II, Territorio 1, Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla, Diego de Almagro
 Principales resultados o productos: “personas en situación de pobreza e indigencia o vulnerabilidad desocupadas y/o que desarrollan actividades económicas autónomas perciban ingresos mayores y más estables fruto de su actividad independiente de generación de ingresos.”
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 30 personas
 Duración: 9 meses
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Diego de Almagro
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 25.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°28

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel FNDR, Territorio 3, Comuna de Copiapó
 Principales resultados o productos usuarios y usuarias pobres y/o extremadamente pobres perciban ingresos de su actividad económica autónoma, por sobre la línea de la pobreza y/o indigencia.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 100 personas
 Duración: 9 meses
 Localización: Copiapó
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 90.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°29

Nombre del proyecto: Programa Yo Emprendo Nivel FNDR, Territorio 3, Comuna de Vallenar Y Alto del Carmen
 Principales resultados o productos usuarios y usuarias pobres y/o extremadamente pobres perciban ingresos de su actividad económica autónoma, por sobre la línea de la pobreza y/o indigencia.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 74 personas
 Duración: 9 meses
 Localización: Vallenar Y Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 66.600.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°30

Nombre del proyecto: Fortaleciendo las capacidades y habilidades emprendedoras de proveedores de Barrick Proyecto Cerro Casale de la provincia de Copiapó.
 Principales resultados o productos Los Empresarios proveedores de la Minería logran Competencias Emprendedoras Desarrolladas, que generan valor agregado a sus propuestas de negocio y son socialmente responsables.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012
 Población objetivo y coberturas: 30 personas
 Duración: 9 meses
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 60.000.000.- Compañía Minera CASALE – CORFO

Proyecto N°31

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo Al microemprendimiento (PAME), comunas de Vallenar

Principales resultados o productos: “Usuarios y usuarias obtienen un servicio de apoyo integral para el microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”. “Usuarios y usuarias disponen de financiamiento para su inserción laboral independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 113 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 56.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°32

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo Al microemprendimiento (PAME), comunas de Vallenar y Alto del Carmen

Principales resultados o productos: “Usuarios y usuarias obtienen un servicio de apoyo integral para el microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”. “Usuarios y usuarias disponen de financiamiento para su inserción laboral independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 99 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Vallenar y alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°33

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo A Actividades Económicas (PAAE)

Principales resultados o productos: “Diagnóstico, Capacitación, Asesoría y Financiamiento de Planes de Negocios, considerando capacidades personales, fortalezas y debilidades del negocio, particularidades del entorno, para fortalecer la Unidades Económicas y las competencias productivas y/o comerciales, mejorar sus ingresos y conectarlos a otras instituciones de Fomento Productivo

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 26 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 18.200.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°34

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo A Actividades Económicas (PAAE)

Principales resultados o productos: “Diagnóstico, Capacitación, Asesoría y Financiamiento de Planes de Negocios, considerando capacidades personales, fortalezas y debilidades del negocio, particularidades del entorno, para fortalecer la Unidades Económicas y las competencias productivas y/o comerciales, mejorar sus ingresos y conectarlos a otras instituciones de Fomento Productivo

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 33 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 23.100.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 35

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo A Actividades Económicas (PAAE)

Principales resultados o productos: “Diagnóstico, Capacitación, Asesoría y Financiamiento de Planes de Negocios, considerando capacidades personales, fortalezas y debilidades del negocio, particularidades del entorno, para fortalecer la Unidades Económicas y las competencias productivas y/o comerciales, mejorar sus ingresos y conectarlos a otras instituciones de Fomento Productivo

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 26 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 18.200.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°36

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo A Actividades Económicas (PAAE)

Principales resultados o productos: “Diagnóstico, Capacitación, Asesoría y Financiamiento de Planes de Negocios, considerando capacidades personales, fortalezas y debilidades del negocio, particularidades del entorno, para fortalecer la Unidades Económicas y las competencias productivas y/o comerciales, mejorar sus ingresos y conectarlos a otras instituciones de Fomento Productivo

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 26 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 19.600.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 37

Nombre del proyecto: Emprende Más

Principales resultados o productos: Programa Emprende Más se orienta hacia el crecimiento y proyección de las unidades productivas, conectándolos con otros organismos de la red de Fomento Productivo. En este contexto, se busca apoyar y fortalecer emprendimientos existentes y consolidar las unidades de negocios que han egresado del primer y segundo nivel del SIGI.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 55 microempresarios/as

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó, Vallenar y Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 55.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 38

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo Al microemprendimiento (PAME), comunas de Copiapó y Tierra Amarilla, Región de Atacama

Principales resultados o productos: “Usuarios y usuarias obtienen un servicio de apoyo integral para el microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”. “Usuarios y usuarias disponen de financiamiento para su inserción laboral independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 135 personas

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó y Tierra Amarilla, Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 67.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 39

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo a Actividades Económicas (PAAE) Comuna de Caldera
 Principales resultados o productos: Que los beneficiarios y beneficiarias pobres y/o extremadamente pobres perciban ingresos de su actividad económica autónoma, por sobre la línea de la pobreza y/o indigencia.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 17 emprendimientos

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 11.900.000, FOSIS

Proyecto N°40

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo a Actividades Económicas (PAAE) Comuna de Chañaral

Principales resultados o productos: Que los beneficiarios y beneficiarias pobres y/o extremadamente pobres perciban ingresos de su actividad económica autónoma, por sobre la línea de la pobreza y/o indigencia.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 15 emprendimientos

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 10.500.000, FOSIS

Proyecto N°41

Nombre del proyecto: Programa de Apoyo a Actividades Económicas (PAAE) Comuna de Diego de Almagro

Principales resultados o productos: Que los beneficiarios y beneficiarias pobres y/o extremadamente pobres perciban ingresos de su actividad económica autónoma, por sobre la línea de la pobreza y/o indigencia.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 23 Emprendedores

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 16.100.000, FOSIS

Proyecto N°42

Nombre del proyecto: Programa de Emprendimiento Juvenil (PEJ) Comunas de Vallenar y Copiapó

Principales resultados o productos: Que los/as jóvenes elaboren un Plan Individual de Inserción Laboral.

Que los/as jóvenes sean derivados/as a Programas de Inserción Laboral públicos o privados.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 76 Jóvenes

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Vallenar y Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$38.500.000.- FOSIS

Proyecto N° 43

Nombre del proyecto: Evaluación y seguimiento Concurso Nacional Capital Semilla Empresa, dirección regional de Atacama.

Principales resultados o productos: Evaluar los Planes de Negocio (Planes Empresa) postulados Concurso Nacional de Capital Semilla Empresas 2010 SERCOTEC en la Región de Atacama y asesorar a las empresas ganadoras en el proceso de implementación y puesta en marcha de sus negocios en la región.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: 100 empresarios aproximadamente

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen, Freirina, Huasco.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$18.380.112, SERCOTEC

Proyecto N°44

Nombre del proyecto: Programa Apoyo a Actividades Económicas Para Microempresarios(as) y Emprendedores(as) de la Región de Atacama, Territorio N° 1, Chañaral y Caldera

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico en Asesorías Especializadas a microempresarios y emprendedores que desarrollan actividades económicas y productivas de Comercio, Minería, Servicios, Turismo, para el mejoramiento y competitividad de sus negocios, encadenamiento productivo.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009 - 2010

Población objetivo y coberturas: Emprendedores y Microempresarios de las comunas de Chañaral y Caldera

Duración: 9 meses

Localización: comunas de Chañaral y Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 26.000.000.- FOSIS Atacama –FNDR

Proyecto N° 45

Nombre del proyecto: Primera Convocatoria Pública del Programa de Apoyo al Microemprendimiento 2009 (PAME) del FOSIS, Región de Atacama

Principales resultados o productos: Beneficiarios y beneficiarias obtienen un servicio de apoyo integral para el Microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”, “Beneficiarios y beneficiarias disponen de financiamiento para su inserción laboral independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: 100 usuario/as preferentes y prioritarios del programa, las personas (hombres y mujeres) desocupadas, de 18 a 64 años, con un puntaje igual o inferior a 8.500 puntos en la Ficha de Protección Social vigente, y residen en las comunas focalizadas.

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 50.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 46

Nombre del proyecto: Programa de Generación de Ingresos e Inclusión Social – Chile Solidario Programa de Apoyo al Microemprendimiento 2009 (PAME)

Principales resultados o productos: Beneficiarios y beneficiarias obtienen un servicio de apoyo integral para el Microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”, “Beneficiarios y beneficiarias disponen de financiamiento para su inserción laboral independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: 110 Hombres y Mujeres desocupados(as) generan ingresos autónomos por un monto superior a la línea de la indigencia.

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Chañaral, Diego de Almagro y Tierra Amarilla

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 55.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 47

Nombre del proyecto: Primera convocatoria Regional para presentación de proyectos orientados al fomento de empresas y de la consolidación de las unidades de negocios a través del Programa Emprende Más del Fondo de Solidaridad e Inversión Social, Fosis Región de Atacama

Principales resultados o productos: Componente Servicios Especializados /Línea de Promoción Económica

Beneficiarios y beneficiarias cuentan con un Plan de Negocios destinado a superar los obstáculos para desarrollar su actividad económica, tanto relativos al mercado como a las características particulares de los beneficiarios y beneficiarias. /Línea de Asesorías y Asistencia Técnica/Beneficiarios y beneficiarias aumentan sus habilidades, competencias y destrezas que mejoran su gestión empresarial en la temática de la asesoría. /Línea de Comercialización. Beneficiarios y beneficiarias se insertan, consolidan y/o expanden sus mercados, desarrollo de iniciativas vinculadas con la apertura a nuevos mercados. /Componente Acceso a Mercados Abordables/Línea de Formalización para Viabilización de Inversiones/Beneficiarios y beneficiarias superan obstáculos que impiden el desarrollo de su actividad económica y quedan conectados al circuito económico formal. /Línea de Cooperación Empresarial y Generación de Negocios

Beneficiarios y beneficiarias generan y/o se incorporan a redes de cooperación empresarial y/o conocen nuevas experiencias productivas. /Línea de Certificación de Calidad/Beneficiarios y beneficiarias se apropian e incorporan la certificación de calidad como elemento básico de gestión en los productos y servicios entregados. Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: 55 hombres y mujeres microempresarios de 18 años y más

Duración: 7 meses

Localización: Comuna de

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 38.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°48

Nombre del proyecto: Servicios Especializados de Promoción Económica para Grupos Productivos Autogestionados de la Región de Atacama.

Principales resultados o productos: Componente Servicios Especializados/Línea de Promoción Económica

Los beneficiarios y beneficiarias cuentan con un Plan de Negocios destinado a superar los obstáculos para desarrollar su actividad económica o emprendimiento individual, tanto relativos al mercado como a las características particulares de los beneficiarios y beneficiarias.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: 10 a 13 grupos de sectores económicos priorizados del Programa Atacama Emprende y seleccionados en mesa de trabajo comunal.

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó, Caldea, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Huasco, Freirina, Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 13.500.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°49

Nombre del proyecto: Programa Desarrollo Social Componente Servicios Especializados, Línea Prestación de Servicios, Ámbito Integración Social Familiar en la Región de Atacama.

Principales resultados o productos: Las familias participantes fortalecen sus habilidades sociales e individuales. Las habilidades esperadas son: toma de decisiones y capacidad de llegar a acuerdo. / Las familias participantes constituyen redes sociales significativas en su territorio.

lo que se expresa en prácticas de apoyo mutuo. / Las familias participantes desarrollan una acción conjunta planificadas por ellas y gestionadas con el apoyo de GEDES Consultores
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009
 Población objetivo y coberturas: 50 Familias en situación de pobreza y/o vulnerabilidad social de un territorio específico.
 Duración: 4 meses
 Localización: Comuna de Huasco, Freirina y Vallenar
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: 9.750.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°50

Nombre del proyecto: Fortaleciendo Unidades Productivas Individuales, Comuna De Alto Del Carmen,
 Región De Atacama
 Principales resultados o productos:
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009
 Población objetivo y coberturas: 25 Personas, hombres y mujeres de 18 años y más / Tener aplicada Ficha de protección Social igual o inferior a 11.734/Microemprendedores/as y Trabajadores por cuenta propia (TCP)/Mujeres jefas de hogar del convenio FOSIS – SERNAM (preferencia) según definición final del perfil /Personas provenientes del Programa PAME/Usuarios provenientes del Sistema Chile Solidario. /Con experiencia en el área de negocios a intervenir
 Duración: 8 meses
 Localización: Comuna de Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$16.250.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°51

Nombre del proyecto: Fortaleciendo Unidades Productivas Individuales, Comuna De Chañaral
 Región De Atacama
 Principales resultados o productos:
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009
 Población objetivo y coberturas: 19 Personas, hombres y mujeres de 18 años y más / Tener aplicada Ficha de protección Social igual o inferior a 11.734/Microemprendedores/as y Trabajadores por cuenta propia (TCP)/Mujeres jefas de hogar del convenio FOSIS – SERNAM (preferencia) según definición final del perfil /Personas provenientes del Programa PAME/Usuarios provenientes del Sistema Chile Solidario. /Con experiencia en el área de negocios a intervenir
 Duración: 8 meses
 Localización: Comuna de Chañaral
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$12.350.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°52

Nombre del proyecto: Fortaleciendo Unidades Productivas Individuales, Comuna De Diego de Almagro

Región De Atacama

Principales resultados o productos:

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: 25 Personas, hombres y mujeres de 18 años y más / Tener aplicada Ficha de protección Social igual o inferior a 11.734/Microemprendedores/as y Trabajadores por cuenta propia (TCP)/Mujeres jefas de hogar del convenio FOSIS – SERNAM (preferencia) según definición final del perfil /Personas provenientes del Programa PAME/Usuarios provenientes del Sistema Chile Solidario./Con experiencia en el área de negocios a intervenir

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$11.050.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°53

Nombre del proyecto: Consultoría Para El Desarrollo De Condiciones Territoriales Y Empresariales Para La Competitividad En Los Mercados Del Turismo De Intereses Especiales En El Destino Caldera.

Principales resultados o productos: Implementar un entorno competitivo de servicios turísticos integrados comunalmente, orientados a la calidad de productos, identidad local y conciencia turística, desarrollando emprendimientos y empresas locales, que contribuyan a la diversificación productiva y la actividad económica de la comuna de Caldera, poniendo en valor los atractivos y atributos locales de este destino turístico regional de Bahía inglesa-Pan de Azúcar.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: Empresarios del rubro del turismo y SSPP Duración: 11 meses

Localización: Comuna de Caldera y Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 50.000.000.- SERCOTEC Atacama

Proyecto N°54

Nombre del proyecto: PAME Territorio 5

Principales resultados o productos: “Beneficiarios y beneficiarias obtienen un servicio de apoyo integral para el Microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”., “Beneficiarios y beneficiarias disponen de financiamiento para su inserción laboral Independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 130 beneficiarios/as del programa Puente. Preferentes y prioritarios del programa, las personas (hombres y mujeres) desocupadas, de 18 a 64 años.

Proyecto N° 55

Nombre del proyecto: PAME Territorio 6

Principales resultados o productos: “Beneficiarios y beneficiarias obtienen un servicio de apoyo integral para el Microemprendimiento, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera independiente”., “Beneficiarios y beneficiarias disponen de financiamiento para su inserción laboral Independiente (Microemprendimiento)”.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 100 beneficiarios/as del programa Puente. Preferentes y prioritarios del programa, las personas (hombres y mujeres) desocupadas, de 18 a 64 años, que

sean integrantes de familias participantes del Programa Puentes - Sistema Chile Solidario – y residan en las comunas focalizadas.

Duración: 9 meses

Localización: Comunas de Alto del Carmen y Vallenar (Rural)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 47.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto Nº 56

Nombre del proyecto: Programa Apoyo a Actividades Económicas-Promoción Económica
 Principales resultados o productos: Contribuir a que los beneficiarios y beneficiarias del programa mejoren sus condiciones de vida, interviniendo específicamente en la dimensión económica de la pobreza, así como en el despliegue de sus capacidades y utilización de sus potencialidades.

Que los beneficiarios y beneficiarias perciban ingresos por sobre la línea de la pobreza y que desarrollen sus capacidades y competencias en el ámbito productivo.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 9 Organizaciones funcionales de las comunas de Copiapó (2), Vallenar (2), Chañaral (2), Caldera (2) y Alto de Carmen (1)

Duración: 9 meses

Localización: Comunas de Copiapó (2), Vallenar (2), Chañaral (2), Caldera (2) y Alto de Carmen (1)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 8.250.000.- FOSIS Atacama

Proyecto Nº 57

Nombre del proyecto: Generando y Fortaleciendo Unidades Productivas en la Comuna de Caldera

Principales resultados o productos: Línea de Financiamiento de Proyectos de Inversión Productiva Individual:

- Los beneficiarios y beneficiarias en forma individual aumentan su dotación de capital y sus competencias productivas y/o comerciales. Línea de Promoción Económica:
- Los beneficiarios y beneficiarias cuentan con un Plan de Apoyo Integral destinado a superar los obstáculos para desarrollar su actividad económica, tanto relativos al mercado como a las características particulares de los beneficiarios y beneficiarias. Línea de Asesorías y Asistencia Técnica :
- Los beneficiarios y beneficiarias aumentan sus habilidades, competencias y destrezas que mejoran su gestión empresarial en la temática de la asesoría.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 18 beneficiarios (10 perfil Chile Solidario, 8 Microempresarios)

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$11.700.000.- FOSIS Atacama. -

Proyecto Nº 58

Nombre del proyecto: Generando y Fortaleciendo Unidades Productivas en la Comuna de Diego de Almagro

Principales resultados o productos: Línea de Financiamiento de Proyectos de Inversión Productiva Individual:

- Los beneficiarios y beneficiarias en forma individual aumentan su dotación de capital y sus competencias productivas y/o comerciales. Línea de Promoción Económica:
- Los beneficiarios y beneficiarias cuentan con un Plan de Apoyo Integral destinado a superar los obstáculos para desarrollar su actividad económica, tanto relativos al mercado como a las características particulares de los beneficiarios y beneficiarias. Línea de Asesorías y Asistencia Técnica:
- Los beneficiarios y beneficiarias aumentan sus habilidades, competencias y destrezas que mejoran su gestión empresarial en la temática de la asesoría.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 20 beneficiarios (10 perfil Chile Solidario, 10 Microempresarios)

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 13.000.000.- FOSIS Atacama. -

Proyecto Nº 59

Nombre del proyecto: Asesoría de Apoyo a la Ejecución de Actividades de Promoción Turística del Territorio Huasco.

Principales resultados o productos: Diseño y ejecución de programa de participación del Territorio HUASCO y de 02 de sus representantes, en la Feria de turismo PROTIEMPO LIBRE de Santiago, Diseño y ejecución de programa de participación de 02 representantes del Territorio HUASCO en la Feria de turismo FIT de Buenos Aires, Diseño y ejecución de un Tour de familiarización o famtour dirigido a 10 profesionales del turismo, Diseño y ejecución de material promocional turístico del territorio HUASCO en formato papel, Diseño y ejecución de material promocional turístico del territorio HUASCO en formato de mini CD, Nuevo Diseño y actualización del sitio Web www.valledelhuasco.cl Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: Empresarios del rubro de Turismo, y Guías de Turismo de la provincia de Huasco.

Duración: 4 meses

Localización: Provincia de Huasco

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$21.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto Nº 60

Nombre del proyecto: Pasantía Guías de Turismo IX Encuentro de Guías de Turismo, San Pedro de Atacama. -

Principales resultados o productos: Participación de 10 guías de Turismo en IX Encuentro de Guías de Turismo, San Pedro de Atacama. -

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: 10 guías de Turismo de la Región de Atacama Duración: 2 meses

Localización: San Pedro de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 3.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto Nº 61

Nombre del proyecto: “Fortalecimiento de la Ruta de los Españoles 2da etapa”
 Principales resultados o productos: Potenciar y Contribuir a la profesionalización de la Ruta de los Españoles y sus integrantes.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008
 Población objetivo y coberturas: 11 Empresarios de la comuna de Alto del Carmen Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Alto del Carmen
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$19.000.000.- SERCOTEC

Proyecto Nº 62

Nombre del proyecto: Contratación de labores Técnicas, Jurídicas y Administrativas para la regularización de Títulos de Dominio de Inmuebles Urbanos y Rurales en Región de Atacama
 Principales resultados o productos: Ejecución de las actividades y trabajos necesarios para la regularización de la propiedad raíz, de conformidad a los criterios y directrices entregadas por la Secretaría Regional Ministerial de Bienes Nacionales, Región de Atacama. Ejecutar el trabajo de acuerdo a las normas del D.L. Nº 2.695, de 1979 y sus modificaciones, y al D.S. Nº 541 del año 1996, del Ministerio de Bienes Nacionales, que fija el texto del Reglamento del D.L. 2.695 / 1979, sin perjuicio de las demás normas aplicables
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008
 Población objetivo y coberturas: 54 casos de familias con terrenos irregulares de la Región de Atacama.
 Duración: 11 meses
 Localización: Región de Atacama (Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Chañaral, Diego de Almagro, Freirina, Alto del Carmen, Huasco, Vallenar)
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$15.000.000.- Secretaría Regional de Bienes Nacionales, Región de Atacama.

Proyecto Nº 62

Nombre del proyecto: Contratación de labores Técnicas, Jurídicas y Administrativas para la regularización de Títulos de Dominio de Inmuebles Urbanos y Rurales en Región de Atacama
 Principales resultados o productos: Ejecución de las actividades y trabajos necesarios para la regularización de la propiedad raíz, de conformidad a los criterios y directrices entregadas por la Secretaría Regional Ministerial de Bienes Nacionales, Región de Atacama. Ejecutar el trabajo de acuerdo a las normas del D.L. Nº 2.695, de 1979 y sus modificaciones, y al D.S. Nº 541 del año 1996, del Ministerio de Bienes Nacionales, que fija el texto del Reglamento del D.L. 2.695 / 1979, sin perjuicio de las demás normas aplicables
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008
 Población objetivo y coberturas: 54 casos de familias con terrenos irregulares de la Región de Atacama.
 Duración: 11 meses
 Localización: Región de Atacama (Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Chañaral, Diego de Almagro, Freirina, Alto del Carmen, Huasco, Vallenar)
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$15.000.000.- Secretaría Regional de Bienes Nacionales, Región de Atacama.

Proyecto Nº 63

Nombre del proyecto: “Diagnóstico Empresarial a 25 Socios Empresario de la Asociación Gremial ASMICROVALL”
 Principales resultados o productos: Medir las variables comerciales y de producción que inciden en el bajo rendimiento y nivel de ventas de sus negocios. Detectar las brechas existentes entre los negocios diagnosticados y la forma de su posible complementación. Realizar un plan de trabajo que dé continuidad a una intervención más específica
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007-2008
 Población objetivo y coberturas: 25 Empresarios de la comuna de Vallenar.
 Duración: 3 meses

Localización: Comuna de Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$2.000.000

Proyecto N° 64

Nombre del proyecto: “Diseño de Plan Maestro del destino “San Félix – Iglesia Colorada” del Sendero de Chile, Región de Atacama”

Principales resultados o productos: Generar una línea de base Biogeográfica y sociodemográfica de detalle del territorio correspondiente al área de influencia del segmento del Sendero en estudio. Definir una Imagen – Objetivo de desarrollo (ecoturístico) para el tramo de Sendero en estudio, compartida por todos los actores relevantes para la materialización de la misma en dicho territorio. Definir el trazado general del Sendero de Chile en el territorio involucrado, a nivel de propuesta de recorrido continuo por los predios involucrados, conforme a los acuerdos logrados para ello con sus propietarios. Conforme a la Imagen - Objetivo definida y los elementos de identidad compartidos más relevantes determinados por los actores involucrados, definir un relato de interpretación del tramo. Esto es, generar un guión del mismo que permita, por una parte, estructurar productos de turismo y educación ambiental sobre los elementos identitarios más relevantes del tramo y, por otra, relevar dichos elementos en todos los soportes comunicacionales que utilice el programa (afiches, folletos, web, etc.) y el Plan Maestro del Tramo (señalética, por ejemplo). Consistentemente con los elementos de identidad más relevantes y el modelo de gestión territorial del programa, particularmente las unidades territoriales que este define, definir participativamente el nombre de fantasía del tramo del Sendero en estudio. Diseñar productos combinados de turismo, recreación y educación ambiental en cada tramo del Sendero y territorio involucrado. Esto es, la oferta de viajes y servicios integrados en el mismo y los precios de cada uno. Determinar la demanda actual y potencial por el Sendero y los productos diseñados, los flujos económicos asociados a productos, los precios de equilibrio y los periodos de recuperación de la inversión realizada. Determinar la “brecha” existente entre la situación actual del Sendero de Chile y la imagen objetivo generada por los actores que estarán encargados de su implementación, tanto a nivel organizacional, como de productos y estado físico de la senda. Determinar la cantidad y tipo de proyectos e iniciativas requeridas para eliminar la brecha entre la situación actual y esperada del sendero y operar el tramo de acuerdo con la imagen objetivo del mismo, en el territorio en análisis. Diseñar un instrumento de seguimiento y evaluación del Plan Maestro.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: CONAMA – SENDERO DE CHILE

Duración: 4 Meses

Localización: Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla y Alto del Carmen, Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$8.033.000.- CONAMA

Proyecto N° 65

Nombre del proyecto: “La Piedra del Sol”

Emprendimiento innovador para el desarrollo turístico de minas abandonadas y rescate de la gastronomía ancestral y minera de la Región de Atacama. “

Principales resultados o productos: Elaboración de Estudio de Mercado, diseño de plan de negocios, iniciación y formalización del negocio

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: Empresario perfil CORFO.

Duración: 4 Meses

Localización: Copiapó
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$5.000.000

Proyecto N° 66

Nombre del proyecto: “Diagnóstico de las Organizaciones Empresariales Productivas Multisectoriales de la Región de Atacama”

Principales resultados o productos: Elaborar un diagnóstico de las organizaciones empresariales de la región.

Caracterizar el funcionamiento económico de las organizaciones empresariales por sector, identificando el conjunto de factores y relaciones que inciden en el desarrollo de la representatividad de estas (estructurales, organizacionales, administrativas y financieras, vinculando la competitividad de las pequeñas y microempresas pertenecientes a estas organizaciones, de manera de dimensionar las principales variables para una intervención alrededor de determinados objetivos de desarrollo¹). Determinar la línea base de organizaciones empresariales. Determinación del estado de las variables en la situación inicial del sector en estudio. Las variables que se consideran en la línea base son las que se pretende impactar y, por lo tanto, se asociarán a indicadores cuantificables (por ejemplo: número de socios, niveles de empleo que generan, niveles de ingreso en un determinado conjunto de Mipes –Según sector-; el tejido asociativo, entre otros). Este instrumento, aparte de establecer la situación inicial permitirá dimensionar los impactos que podrían generarse a partir de objetivos de desarrollo planteados; como también, más tarde monitorear su desempeño, una vez que estén en marcha. Identificar y seleccionar las oportunidades de negocio y desarrollo de las organizaciones empresariales en pro de las Mipes socias, actuales o potenciales, que puedan dinamizar el sector al cual pertenecen. Definir una propuesta de plan estratégico de intervención del sector con el desarrollo del sistema.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: 134 Asociaciones Gremiales de la Región de Atacama

Duración: 10 meses

Localización: Región de Atacama (Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera, Chañaral, Diego de Almagro, Freirina, Alto del Carmen, Huasco, Vallenar Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC – FNDR – Gobierno Regional de Atacama.

Proyecto N° 67

Nombre del proyecto: Estudio de Pre-Factibilidad Complejo Turístico Horcón Quemado
 Principales resultados o productos: Realizar estudio de pre-factibilidad de diseño arquitectónico del Complejo Turístico. Realizar evaluación económica de factibilidad del negocio en un corto y mediano plazo.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: Empresario - CORFO

Duración: 4 meses

Localización: Comuna de Alto del Carmen, Provincia del Huasco, Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$10.000.000

Proyecto N°68

Nombre del proyecto: Consultoría para el Fomento, Desarrollo y Gestión de Mercados de la Artesanía No Tradicional de Copiapó, Diego de Almagro y Tierra Amarilla.

Principales resultados o productos: a) Catastro de carácter cuantitativo y cualitativo de los artesanos, distribuidos en las comunas de Copiapó, Diego de Almagro y Tierra Amarilla que entregue una visión general y otra particular para cada subsector identificado en el catastro. b) Georeferenciar la información obtenida de las comunas. c) Identificación de los niveles de oferta de las principales líneas de productos de artesanía no tradicional y definir la base empresarial que lo sustenta. d) Selección de líneas de Productos Artesanales a priorizar, en

función a las posibilidades reales ventas en el mercado nacional y extranjero, su importancia y el número de beneficiarios. e) Determinar en base a la información recopilada contraparte privada de artesanos, en número suficiente y que sea representativa para el foco de intervención territorial. f) Investigar y prospeccionar el mercado nacional e internacional (requerimientos y tendencias). g) Confección de una Base de datos, segmentada por mercados nacionales e internacionales, sobre nuevos diseños, tendencias, usos alternativos de los productos de artesanía no tradicional. h) Organizar y supervisar la presentación de al menos una oferta en el mercado nacional y una en el mercado extranjero de productos artesanales no tradicionales. Desarrollar y establecer al menos una relación comercial con distribuidores y demandantes de artesanía a nivel nacional e importadores y/o distribuidores de productos artesanales en el extranjero, con mayor demanda de productos, para el grupo de artesanos seleccionados. i) Confección de una Base de datos, segmentada por mercados nacionales e internacionales, sobre nuevos diseños, tendencias, usos alternativos de los productos de artesanía no tradicional. j) Organizar y supervisar la presentación de al menos una oferta en el mercado nacional y una en el mercado extranjero de productos artesanales no tradicionales. Desarrollar y establecer al menos una relación comercial con distribuidores y demandantes de artesanía a nivel nacional e importadores y/o distribuidores de productos artesanales en el extranjero, con mayor demanda de productos, para el grupo de artesanos seleccionados.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: SERCOTEC Atacama

Duración: 4 meses

Localización: Comunas de Copiapó, Tierra Amarilla y Diego de Almagro. Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$7.000.000

Proyecto N° 69

Nombre del proyecto: "Ingreso y Ubicación Territorial de las postulaciones realizadas al Registro de Propiedad Irregular RPI 2006".

Principales resultados o productos: Servicios de digitación Ingreso de postulaciones al sistema R.P.I por internet impreso en tamaño oficio. Servicios de digitación; Análisis de la propiedad, a través de su Ubicación Territorial, digitada en el R.P.I. por internet e impresos en tamaño oficio.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: Secretaría Regional de Bienes Nacionales, III Región de Atacama.

Duración: 2 meses

Localización: Comunas de Freirina, Huasco, Copiapó, Caldera, Tierra Amarilla, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen. (Toda la Región de Atacama)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 2.001.000.-Secretaría Regional de Bienes Nacionales, Región de Atacama.

Proyecto N° 70

Nombre del proyecto: Promoción y Difusión Corporación Santo Tomás, Sede Copiapó

Principales resultados o productos: Promover y difundir las carreras de la Corporación Santo Tomás

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: Corporación Santo Tomás

Duración: 3 meses

Localización: Comunas de Freirina, Huasco, Copiapó, Caldera, Tierra Amarilla, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen. (Toda la Región de Atacama)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$4.537.500

Proyecto N° 71

Nombre del proyecto: Estudio de Preinversión de la Comuna de Diego de Almagro, "Creando un Diagnóstico Productivo y su Análisis de Proyección Económica"

Principales resultados o productos: Diagnóstico productivo y determinación de la línea base de la Comuna de Diego de Almagro, Identificación y propuesta de oportunidades de desarrollo económico y de negocios de la Comuna de Diego de Almagro, Perfil de un plan estratégico de intervención

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: Comuna de Diego de Almagro, SERCOTEC Atacama y Gobierno Regional de Atacama

Duración: 6 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC Atacama; \$7.000.000.-

Proyecto N° 72

Nombre del proyecto: “Estudio de Factibilidad de una Estrategia Innovativa de Reinserción Laboral Complementaria, para beneficiarios con perfil FOSIS desempleados de la Región de Atacama”

Objetivos: Determinar la factibilidad de una estrategia innovativa de reinserción laboral, que complemente el trabajo de los servicios públicos de la región en el marco del plan maestro de inversiones llevado a cabo por el Gobierno Regional, aportando respuestas innovativas al quehacer institucional y ejecutándose de acuerdo a la misión de erradicar la extrema pobreza, específicamente con la generación de empleos en la región.

Principales resultados o productos: Producto 1: Referido a los Beneficiarios/as Caracterización socioeconómica, geográfica y educacional de los beneficiarios/as identificados: esta caracterización busca identificar y describir a cada uno de los beneficiarios/as, a fin de saber dónde están ubicados, qué hacen, cuál es su nivel educacional, para el caso de aquellos beneficiarios/as desocupados que no pertenezcan al Programa Puente. Producto 2: Referido al Entorno

Matriz de oportunidades en el territorio (general y por comuna): con éste se tendrá una visión global respecto de la realidad del Empleo en la región de Atacama, tanto a nivel de sector público como privado. Matriz de Amenazas y Oportunidades laborales existentes en la región.

Catastro de iniciativas de inversión pública y privada en materia de empleo en la región.

Productos Propuesta de diseño e implementación de estrategia de desarrollo sustentable y sostenible para un grupo piloto de beneficiarios/as, en relación a su nexos con los diferentes ejes de la estrategia regional, tanto en términos de la coherencia de sus líneas de intervención, como de las posibilidades de financiamiento que esta oferta pública dispone para ellos. Informe Inicial, parcial y final en donde quedará constancia del proceso y los resultados del estudio. Informe y recomendaciones varias.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2004 - 2005

Población objetivo y coberturas: 3.500 personas app. Con ficha CAS entre 510 y 550 puntos.

Duración: 6 meses

Localización: Comunas de Freirina, Huasco, Copiapó, Caldera, Tierra Amarilla, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen. (Toda la Región de Atacama) Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$5.000.000

Proyecto N° 73

Nombre del proyecto: Fortalecimiento Organizacional y Comercial a microempresarias rurales Principales resultados o productos: Asesorar y capacitar a 6 grupos de microempresarias en gestión organizacional y comercial de la provincia de Copiapó

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005

Población objetivo y coberturas: 50 microempresarias rurales Duración: 6 meses

Localización: Provincia de Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 2.200.000, PRODEMU

Proyecto N° 74

Nombre del proyecto: "Programa de Reinserción Laboral 2005 para la comuna de Caldera"
 Objetivos: Hombres y Mujeres desempleados/as generan ingresos autónomos por un monto superior a la línea de indigencia.

Principales resultados o productos: Línea de Servicio de Apoyo Integral para el Empleo: Beneficiarios y beneficiarias obtienen un servicio de apoyo integral para el empleo, que les permite insertarse en el mercado laboral de manera dependiente e independiente. Línea de Financiamiento para el Empleo: Beneficiarios y beneficiarias disponen de financiamiento para su inserción laboral.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005

Población objetivo y coberturas: 80 desempleados de la comuna de Caldera pertenecientes al Programa Puente

Duración: Comuna de Caldera

Localización: Comuna de Caldera (Región de Atacama)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 40.000.000 FOSIS Atacama

Proyecto N° 75

Nombre del proyecto: Estudio Jurídico Red Minera Chile Califica

Principales resultados o productos: Propuesta de asociación jurídica, en el cual se propuso un tipo de persona jurídica acorde con los fines de la Red Minera Chile Califica, contemplando procedimiento legal y costos asociados.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: Universidad de Atacama, Región de Atacama Duración: 2 meses

Localización: Comuna de Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$2.000.000.- Universidad de Atacama

Proyecto N° 76

Nombre del proyecto: "Desarrollo y Fortalecimiento de la Capacidad Emprendedora, Liceo Politécnico Belén, Copiapó"

Objetivos: Desarrollar y Fortalecer la Capacidad Emprendedora al Liceo Politécnico Belén de Copiapó. (Equipo Directivo, Equipo Docente, Gobierno Estudiantil)

Principales resultados o productos: Asesoría y capacitación al Equipo Directivo, Equipo Docente, Gobierno Estudiantil, en Capacidad Emprendedora, elaboración de redes, Modificación y asesoría en la incorporación de la Capacidad Emprendedora a través de la Metodología CEFÉ al PEI y Currículo. (Liceo electo entre los 8 primeros a nivel nacional en Proyecto Montegrande en modificación del Currículo a través de la Capacidad Emprendedora)

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2003

Población objetivo y coberturas: Equipo directivo, docentes y alumnas del establecimiento. (En el universo de alumnas del Establecimiento existe un grupo de beneficiarias que pertenecen al Programa Puente)

Duración: 7 meses

Localización: Copiapó, Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: Liceo Politécnico Belén; Proyecto Montegrande \$ 9.000.000

Proyecto N° 77

Nombre del proyecto: Estudio Estrategia de Trabajo para Sectores Productivos Indígena Multiétnicos de la Región de Atacama, SERCOTEC

Objetivos: Catastro de actividades productivas indígenas de la Región de Atacama, realizar estrategia de intervención para la sustentabilidad de las actividades productivas indígenas de la Región

Principales resultados o productos: Catastro de iniciativas productivas, entrega de estrategias de intervención a futuro, CD interactivo, FODA de las actividades productivas, entre otros
Años en que ha desarrollado las experiencias: 2003
Población objetivo y coberturas: Indígenas de la Región de Atacama Duración:
4 meses
Localización: Comunas de Copiapó, Caldera, Tierra Amarilla, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen, Freirina, Huasco. (Región de Atacama)
Fuentes financiamiento y montos involucrados: SERCOTEC \$ 4.000.000

AMBITO DE LA INTERVENCIÓN : RESPONSABILIDAD SOCIAL EMPRESARIAL
AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL ÁMBITO : 6 AÑOS DE EXPERIENCIA
REGIÓN QUE POSEE EXPERIENCIA : III REGIÓN DE ATACAMA

Proyecto N°1

Nombre del proyecto: Estudio de Proveedores Nueva Unión Principales resultados o productos: Realizar un catastro de los potenciales proveedores de Nueva Unión y medir sus brechas, con el objetivo de implementar un plan de trabajo para estos sean un grupo de interés en los próximos trabajos a desarrollar por dicha empresa Años en que ha desarrollado las experiencias: 2017-2018 Población objetivo y coberturas: 30 emprendedores, empresarios, líderes locales, comuna de Vallenar, Huasco, Freirina y Alto del Carmen Duración: 5 meses
 Localización: Vallenar, Huasco, Freirina y Alto del Carmen Fuentes financiamiento: Nueva Unión
 \$20.000.000.-

Proyecto N°2

Nombre del proyecto: Planificación y Diagnóstico Proyectos CAT – Carmen de Andacollo
 Duración: 4 meses
 Población objetivo: Mas de 100 Organizaciones de la comuna de Andacollo reciben capacitación en diseño de proyectos, son evaluados y presentados a la Mesa CAT.
 Localización: Comuna de Andacollo
 Fuentes financiamiento: Compañía Minera Carmen de Andacollo
 Nueva Unión \$40.000.000.-

Proyecto N°3

Nombre del proyecto:
 Principales resultados o productos Desarrollar Capital Social en actores claves, en el Valle de Copiapó y en la comuna de Tierra Amarilla urbana y su valle rural, para favorecer la creación de un Entorno Emprendedor e Innovador, a través de la generación de competencias de Liderazgo, Motivación y Redes de Colaboración para el fortalecimiento de sus emprendimientos productivos, organizacionales y sociales
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016
 Población objetivo y coberturas: 80 emprendedores, empresarios, líderes locales, comuna de Tierra Amarilla, Valle de Copiapó
 Duración: 9 meses
 Localización: Copiapó, Tierra Amarilla
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 60.000.000.- Compañía Minera CASERONES - INNOVA CORFO

Proyecto N°4

Nombre del proyecto: "Fomento al Deporte Local y Cultura Dieguina", Fondo Concursables 2016.-Principales resultados o productos: Incentivar en la Comunidad de Diego de Almagro, Región de Atacama, la postulación de proyectos o iniciativas que beneficien a los habitantes de dicha Comuna, habiéndose identificado como prioritarios, los ámbitos del deporte y la cultura. Años en que ha desarrollado las experiencias: 2016

Población objetivo y coberturas: 25 Organizaciones sociales de la Comuna de Diego de Almagro (400 personas app)

Duración: 9 meses

Localización: Diego de Almagro, El Salvador, Inca de Oro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 15.000.000.- TEN (Transmisora Eléctrica del Norte)

Proyecto N°5

Nombre del proyecto: Proyecto Atacama Impulso

Principales resultados o productos Los Empresarios proveedores de la Minería logran Competencias Emprendedoras Desarrolladas, que generan valor agregado a sus propuestas de Negocio y son socialmente responsables.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014 -2015

Población objetivo y coberturas: 80 personas

Duración: 9 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 68.000.000.- Compañía Minera CASALE - INNOVA CORFO

Proyecto N° 6

Nombre del proyecto: Fondos Concursables, Corporación para el Desarrollo, Provincia de Chañaral, AngloAmerican.

Principales resultados o productos: Apoyo metodológico, legal, logístico y financiero en elaboración de planes de negocios a postulantes a los fondos Concursables, financiamiento, asesoría y puesta en marcha de proyectos sociales, microempresas y habitabilidad.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2014

Población objetivo y coberturas: Compañía Minera Angloamerican, División Mantos Verdes.

Duración: 5 meses

Localización: Provincia de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 280.000.000.- Compañía Minera Anglo American – División Manto Verde

Proyecto N°7

Nombre del proyecto: Programa Concursable FONDO AVANZA, Compañía minera Barrick, Pascua Lama.

Principales resultados o productos: Proveedores logran encadenarse en la cadena de valor de la Compañía minera Barrick Pascua Lama y a los proveedores del sector Minero de la provincia del Huasco

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013

Población objetivo y coberturas: 70 emprendedores

Duración: 7 meses

Localización: Vallenar, Huasco, Freirina, Alto del Carmen.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$50.000.000.- Compañía Minera CASALE CORFO

Proyecto N°8

Nombre del proyecto: Programa Emprendimientos Locales, Sector Proveedores de la Minería PEL 48

Principales resultados o productos: Proveedores logran encadenarse en la cadena de valor de la Compañía minera Barrick Cerro CASALE y a los proveedores del sector Minero de la provincia de Copiapó

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013

Población objetivo y coberturas: 15 personas

Duración: 7 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$34.000.000.- Compañía Minera CASALE – CORFO

Proyecto N°9

Nombre del proyecto: Programa Emprendimientos Locales, Sector Proveedores de la Minería PEL 49

Principales resultados o productos: Proveedores logran encadenarse en la cadena de valor de la Compañía minera Barrick Cerro CASALE y a los proveedores del sector Minero de la provincia de Copiapó.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013

Población objetivo y coberturas: 15 personas

Duración: 7 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$32.000.000.-Compañía Minera CASALE CORFO

Proyecto N°10

Nombre del proyecto: Programa Concursable Ideas Abiertas, provincia de Copiapó, comunas de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera

Principales resultados o productos: Brindar oportunidades de postulación a Fondos Concursables de Compañía Minera Barrick Cerro CASALE a cerca de 230 emprendedores de la provincia de Copiapó, comunas de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013

Población objetivo y coberturas: 47 emprendedores

Duración: 7 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$30.000.000.-Compañía Minera CASALE

Proyecto N°11

Nombre del proyecto: Programa Concursable FONDO AVANZA, Compañía minera Barrick, Pascua Lama.

Principales resultados o productos: Proveedores logran encadenarse en la cadena de valor de la Compañía minera Barrick Pascua Lama y a los proveedores del sector Minero de la provincia del Huasco

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2013

Población objetivo y coberturas: 37 emprendedores

Duración: 7 meses

Localización: Vallenar, Huasco, Freirina, Alto del Carmen.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$50.000.000.-Compañía Minera Barrick

Proyecto N°12

Nombre del proyecto: Fortaleciendo las capacidades y habilidades emprendedoras de proveedores de Barrick Proyecto Cerro Casale de la provincia de Copiapó.

Principales resultados o productos Los Empresarios proveedores de la Minería logran Competencias Emprendedoras Desarrolladas, que generan valor agregado a sus propuestas de negocio y son socialmente responsables.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012 -2013

Población objetivo y coberturas: 30 personas

Duración: 9 meses

Localización: Copiapó, Tierra Amarilla, Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 60.000.000.- Compañía Minera CASALE - INNOVA CORFO

Proyecto N° 13

Nombre del proyecto: Fondos Concursables, Corporación para el Desarrollo, Provincia de Chañaral, AngloAmerican

Principales resultados o productos: Apoyo metodológico, legal, logístico y financiero en elaboración de planes de negocios a postulantes a los fondos concursables.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: Compañía Minera Angloamerican, División Mantos Verdes.

Duración: 3 meses

Localización: Compañía Minera Angloamerican Provincia de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 15.000.000.- Compañía Minera Angloamerican

Proyecto N° 14

Nombre del proyecto: Estudio Medición de Línea Base y Línea de Salida del Programa Fondos Concursables IDEAS ABIERTAS

Principales resultados o productos: Medición de línea de entrada y línea de salida, medición de indicadores de gestión de stakeholders en las comunas de impacto directo, esto es; Caldera, Copiapó y Tierra Amarilla.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 56 organizaciones de las comunas de Copiapó, Caldera y Tierra Amarilla financiados por Compañía Minera CASALE.

Duración: 3 meses

Localización: Comuna de Caldera, Tierra Amarilla, Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$12.000.000.- Compañía Minera CASALE

Proyecto N° 15

Nombre del proyecto: Fondos Concursables IDEAS ABIERTAS

Principales resultados o productos: Apoyo Profesional y logístico a la compañía Minera CASALE en la detección de los stakeholders en las comunas de impacto directo, esto es; Caldera, Copiapó y Tierra Amarilla.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2012

Población objetivo y coberturas: 200 organizaciones aproximadamente de las comunas de Copiapó, Caldera y Tierra Amarilla y a Compañía Minera CASALE.

Duración: 2 meses

Localización: Comuna de Caldera, Tierra Amarilla, Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$12.000.000.- Compañía Minera CASALE.

Proyecto N° 16

Nombre del proyecto: "Estudio De Pre-Inversión Centro De Desarrollo Diaguita En La Región De Atacama".

Principales resultados o productos: Evaluar la factibilidad técnico económico y el plan de inversiones requeridos para la instalación de un Centro de Desarrollo del Rescate Cultural de las actividades y tradiciones económicas y sociales de la etnia diaguita.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: Compañía Minera Barrick

Duración: 4 meses

Localización: Comuna de Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$35.000.000.- Compañía Minera Barrick

Proyecto N° 17

Nombre del proyecto: Fondos Concursables, Corporación para el Desarrollo, Provincia de Chañaral, AngloAmerican

Principales resultados o productos: Apoyo metodológico, legal, logístico y financiero en elaboración de planes de negocios a postulantes a los fondos concursables.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: Compañía Minera Angloamerican, División Mantos Verdes.

Duración: 1 meses

Localización: Provincia de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$12.000.000 Compañía Minera Angloamerican

Proyecto N° 18

Nombre del proyecto: Fortaleciendo Emprendimiento; Para Mejorar La Competitividad De Microempresarios/As De Las Comunas De Tierra Amarilla, Copiapó Y Caldera.

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico en Asesorías Especializadas a microempresarios y emprendedores que desarrollan actividades económicas y productivas de Comercio, Minería, Servicios, Turismo, para el mejoramiento y competitividad de sus negocios, encadenamiento productivo.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 30 microempresarios de las comunas de Copiapó, Caldera y Tierra Amarilla

Duración: 6 meses

Localización: Comuna de Caldera, Tierra Amarilla, Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$60.000.000 Compañía Minera Barrick Cerro CASALE

Proyecto N° 19

Nombre del proyecto: Mejorando La Empleabilidad, A Través De La Capacitación En Oficios, En Las Comunas De Copiapó Y Tierra Amarilla

Principales resultados o productos: Capacitación en Oficios de Electricidad y Soldadura a 30 hombres y mujeres de las comunas de Tierra Amarilla y Copiapó, quienes a través de estas competencias incorporar valor a sus oficios. Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 30 hombres y mujeres de las comunas de Copiapó y Tierra Amarilla

Duración: 6 meses

Localización: Comuna de Tierra Amarilla, Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$30.000.000.- Compañía Minera Barrick Cerro CASALE

Proyecto N° 20

Nombre del proyecto: Fondos Concursables IDEAS ABIERTAS
 Principales resultados o productos: Apoyo Profesional y logístico a la compañía Minera CASALE en la detección de los stakeholders en las comunas de impacto directo, esto es; Caldera, Copiapó y Tierra Amarilla.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011
 Población objetivo y coberturas: 200 organizaciones aproximadamente de las comunas de Copiapó, Caldera y Tierra Amarilla y a Compañía Minera CASALE.
 Duración: 2 meses
 Localización: Comuna de Caldera, Tierra Amarilla, Copiapó
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$60.000.000.- Barrick Cerro CASALE

Proyecto N° 21

Nombre del proyecto: "GENERANDO Y FORTALECIENDO UNIDADES PRODUCTIVAS DE LAS COMUNAS DE HUASCO, FREIRINA, VALLENAR Y ALTO DEL CARMEN"
 Principales resultados o productos: Apoyo Técnico en Asesorías Especializadas a microempresarios y emprendedores que desarrollan actividades económicas y productivas de Comercio, Minería, Servicios, Turismo, para el mejoramiento y competitividad de sus negocios, encadenamiento productivo.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009 - 2010
 Población objetivo y coberturas: 125 microempresarios de las comunas de Alto del Carmen, Vallenar y Freirina
 Duración: 9 meses
 Localización: Comuna de Alto del Carmen, Vallenar y Freirina
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$150.000.000.- Barrick Pascua Lama

Proyecto N° 22

Nombre del proyecto: Estudio del Componente Turismo en el marco de la tramitación del Estudio de Impacto Ambiental del Proyecto "Planta Desaladora para el Valle de Copiapó"
 Principales resultados o productos: Dar respuesta a las consultas emitidas por SERNATUR y por la ciudadanía, a partir de un estudio que incorpore el análisis fundamentado del valor turístico del área de influencia del proyecto, en el sector comprendido entre Puerto Viejo y Playa La Virgen.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011
 Población objetivo y coberturas: Empresa Aguas Andina - AGBAR
 Duración: 2 meses
 Localización: Comuna de Caldera
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$6.000.000.- AGBAR – Aguas Andinas

Proyecto N° 23

Nombre del proyecto: Estudio Línea Base de la actividad Turística en la zona cordillerana de la provincia de Copiapó
 Principales resultados o productos: Realizar un análisis fundamentado asociado al valor turístico de la zona cordillerana de la Provincia de Copiapó, que considere al menos el Parque Nacional Nevado Tres Cruces y sus Alrededores, Laguna Santa Rosa, Laguna Verde, sector de Piedra Pómez, sector de Pedernales, Volcán Incahuasi, Volcán Ojos del Salado, Salar de Maricunga y Laguna del Negro Francisco.
 Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011
 Población objetivo y coberturas: Empresa Consultora ARCADIS-CMC
 Duración: 2 meses
 Localización: Comuna de Copiapó
 Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$6.000.000.- AGBAR – Aguas Andinas

Proyecto N° 24

Nombre del proyecto: Estudio Línea Base de la actividad Turística en la localidad de Caldera y Bahía Inglesa.

Principales resultados o productos: Realizar un análisis fundamentado asociado al valor turístico de las localidades de Caldera y Bahía Inglesa. Se entenderá por el territorio que conforma cada una de estas localidades indicadas, lo que el Instituto Nacional de Estadísticas define como tal.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: Empresa Consultora ARCADIS-CMC

Duración: 2 meses

Localización: Comuna de Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$6.000.000.- AGBAR – Aguas Andinas

Proyecto N° 25

Nombre del proyecto: “GENERANDO Y FORTALECIENDO UNIDADES PRODUCTIVAS DE LAS COMUNAS DE FREIRINA, VALLENAR Y ALTO DEL CARMEN”

Principales resultados o productos: Apoyo Técnico en Asesorías Especializadas a microempresarios y emprendedores que desarrollan actividades económicas y productivas de Comercio, Minería, Servicios, Turismo, para el mejoramiento y competitividad de sus negocios, encadenamiento productivo.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009 - 2010

Población objetivo y coberturas: 125 microempresarios de las comunas de Alto del Carmen, Vallenar y Freirina

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Alto del Carmen, Vallenar y Freirina

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$150.000.000.- Barrick Pascua Lama

Proyecto N° 26

Nombre del proyecto: Evaluación de las alternativas significativas del sistema de vida y costumbre de la comunidad de Tierra Amarilla, dentro del área de influencia del proyecto, con una perspectiva de Participación Ciudadana”

Principales resultados o productos: Elaboración e implementación de un plan de participación ciudadana. Elaboración de un informe de impacto que se generó en la comunidad, debido al flujo de camiones. Informar a la comunidad involucrada en el proyecto de expansión de la planta de Cerrillos y los beneficios que esto implica. Generar espacios de discusión participativos para una sensibilización positiva de la comunidad ante el proyecto de expansión de la Planta Cerrillos. Motivar a la comunidad a ser partícipes activos de las discusiones y soluciones frente a la intervención. Elaboración de un plan de contingencia frente a la polución psicosocial.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: Comuna de Tierra Amarilla, Universidad de Atacama y Minera COEMIN

Duración: 4 meses

Localización: Comuna de Tierra Amarilla

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$6.200.000

AMBITO DE LA INTERVENCIÓN : SOCIAL - ORGANIZACIONAL
AÑOS DE EXPERIENCIA EN EL ÁMBITO : 15 AÑOS DE EXPERIENCIA REGIÓN
QUE POSEE EXPERIENCIA : III REGIÓN DE ATACAMA

Proyecto N°1

Nombre del proyecto: Emprendimientos Sociales

Principales resultados o productos: El Programa de Fortalecimiento de Apoyo a Emprendimientos Sociales se orienta hacia el aumento de ingresos y desarrollo de las actividades económicas, avanzando desde el nivel de subsistencia al de estabilización con capacidad para aprovechar las oportunidades del mercado.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011

Población objetivo y coberturas: 24 mujeres

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó y Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 24.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N°2

Nombre del proyecto: Programa Preparación para el Trabajo

Principales resultados o productos: Reducir la probabilidad de una precaria inserción en el mundo laboral, situación que resulta de la inequidad que existe en cuanto al acceso a una educación de calidad, así como a oportunidades de capacitación y formación laboral que consideren las particulares características sociales, económicas y culturales que presentan los/as usuarios/as. El propósito es contribuir al desarrollo y fortalecimiento de las competencias de empleabilidad (psicosociales y sociolaborales) de hombres y mujeres, que facilitan buscar o integrarse a un empleo, apoyando además la visualización de estrategias para acceder a oportunidades del mercado laboral.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2011 Población

objetivo y coberturas:

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó, Vallenar, Tierra Amarilla y Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 49.000.000.- FOSIS Atacama

Proyecto N° 3

Nombre del proyecto: Programa Desarrollo Social Componente Servicios Especializados, Línea Prestación de Servicios, Ámbito Integración Social Familiar en la Región de Atacama.

Principales resultados o productos: Las familias participantes fortalecen sus habilidades sociales e individuales. Las habilidades esperadas son: toma de decisiones y capacidad de llegar a acuerdo. Las familias participantes constituyen redes sociales significativas en su territorio. lo que se expresa en prácticas de apoyo mutuo. Las familias participantes desarrollan una acción conjunta planificadas por ellas y gestionadas con el apoyo de GEDES Consultores Objetivo: Favorecer la integración social de familias en su entorno local.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2010

Población objetivo y coberturas: Familias en situación de pobreza y/o vulnerabilidad social de unas las comunas de Vallenar, Freirina y Huasco, donde se espera que al menos el 70% de las familias participantes corresponden del Programa Puente.

El 30% restante debe ser parte del mismo territorio a intervenir; es decir, a la misma unidad vecinal o eje de intervención.

Duración: 7 meses

Localización: Comuna de Copiapó.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 7.250.000.-

Proyecto N° 4

Nombre del proyecto: Programa de Participación para el Trabajo Objetivos:

Objetivo General:

Mejorar las condiciones de inclusión social y laboral de los beneficiarios y beneficiarias. / Objetivo Específico: Contribuir a que los beneficiarios y beneficiarias mejoren sus condiciones de empleabilidad, a través de la certificación de sus capacidades.

Principales resultados o productos:

Años en que ha desarrollado las experiencias:

Población objetivo y coberturas: Personas –hombres y mujeres- en situación de vulnerabilidad , y que cumplan con cada uno de los siguientes requisitos: Que sean Internos hombres y mujeres que cumplen pena de privación de libertad en el Centro de Cumplimiento Penitenciario Copiapó./Personas de ambos sexos, de 18 a 59 años, que estén cursando o tengan aprobado el 3er nivel de enseñanza básica (7º y 8º básico) comprobable./Lo anterior, sin perjuicio de la excepción explicitada en el 9,4, Etapa 1 de las Bases Generales.

Duración: 9 meses

Localización: Comuna de Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 27.100.000

Proyecto N° 5

Nombre del proyecto: Integración Socioeducativa

Objetivos: “Mejorar la integración socioeducativa de niños y niñas a través del desarrollo de una intervención integral en tres niveles: Alumno/a, Escuela y Familia.”

Principales resultados o productos: Fortalecimiento del rol de aprendiz de los niños/as y /o adolescentes; es decir el 80% de los beneficiarios / as directos demuestra avances en sus competencias educativas y habilidades sociales de acuerdo a los objetivos esperados en el plan de trabajo individual acordado en la etapa 2. / El 60% de los adultos significativos demuestran un mayor interés y adquieren prácticas de apoyo al proceso educativo de sus hijos, (por ejemplo, facilitando espacios de estudio y cumplimiento de tareas) / El establecimiento educacional identifica áreas de mejoramiento en sus prácticas educativas a partir de la implementación del servicio y son incorporadas en su gestión.

Años en que ha desarrollado las experiencias:

Población objetivo y coberturas: 50 son niños / as con alta vulnerabilidad social y educativa en situación de pobreza, pertenecientes a establecimientos educacionales con un alto índice de vulnerabilidad social.

Duración: 10 meses

Localización: Comunas de Tierra Amarilla y Caldera

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 6.100.000

Proyecto Nº 6

Nombre del proyecto: Proyecto Piloto Familias Jóvenes Puente “Proyecta tu Vida”, Caldera.

Objetivos: Desarrollar los proyectos de vida de 15 Familias Jóvenes Puente

Principales resultados o productos: Elaboración de una iniciativa familiar, capacitación y asearías en terreno a las 15 familias del Programa Puente. Años en que ha desarrollado las experiencias: 2003-2004

Población objetivo y coberturas: 15 Familias Jóvenes del Programa Puente

Duración: 5 meses

Localización: Caldera, Región de Atacama.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS \$ 6.100.000

Proyecto Nº 7

Nombre del proyecto: Programa de Desarrollo Social para Niños y Niñas de la Comuna de Copiapó.

Principales resultados o productos: De la Línea Prestación de Servicios:

- El 80% de las niñas y niños de 6 a 14 años adquieren o refuerzan hábitos de estudios, a tres meses de iniciada de la propuesta.
- 90% de los niñas y niños reciben atención interdisciplinaria profesional psicólogo y psicopedagogo Diagnóstico de niñas y niños en riesgo de deserción a los 20 días de iniciada la intervención. ▪ El 80 % en riesgo de deserción continúan sus estudios en el sistema formal.
- El 60 % de los Padres y/ o Apoderados del grupo beneficiado aumentan un 50% su participación en las actividades realizadas por establecimiento educacional.
- De la Línea de Fondo de Iniciativas:
- El 80 % del grupo de beneficiarios desarrollan iniciativas autogestionadas, financiadas con la Línea de Iniciativas Autogestionadas.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: 12 Niños y Niñas de 6 a 14 años de la Escuela Las Brisas, comuna de Copiapó

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Copiapó

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS Atacama, \$3.243.923

Proyecto Nº 8

Nombre del proyecto: Programa de Desarrollo Social para Jóvenes y Adultos Mayores de la Comuna de Freirina

Principales resultados o productos: De la Línea de Prestación de Servicios:

Para adultos mayores:

29 adultos mayores participan en al menos dos actividades recreativas al mes durante el período de intervención.

- El 80 % del grupo recibió apoyo sicosocial de un profesional psicólogo
- El 80 % del grupo de beneficiarios pertenece a alguna organización de adultos mayores en la cual desarrolla actividades sociales en forma permanente.
- El 50 % del grupo de beneficiarios participa en actividades destinadas a minimizar el deterioro de sus capacidades vitales mediante hábitos de lectura y escritura, juegos o expresiones artísticas.
- El 80 % de los adultos mayores incorporados y participando en programas de actividades de recreación y esparcimiento.
- Para jóvenes: Diagnóstico de jóvenes en riesgo de desarrollar conductas inadecuadas de uso del espacio público a los 20 días de iniciada la intervención.
- El 80% de los jóvenes de 19 a 24 años participan y desarrollan relaciones significativas en algún grupo u organización de pares.

- 60% de los jóvenes recibieron atención interdisciplinaria profesional de Psicólogo.
- De la Línea de Fondo de Iniciativas: Para adultos mayores:
- El 80 por ciento del grupo de beneficiarios desarrollan iniciativas autogestionadas, financiadas con la Línea de Iniciativas Autogestionadas.
- Para jóvenes: El 80 por ciento del grupo de beneficiarios desarrollan iniciativas autogestionadas, financiadas con la Línea de Iniciativas Autogestionadas.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: 12 Jóvenes y 22 Adultos Mayores

Duración: 8 meses

Localización: Comuna de Freirina

Proyecto Nº 9

Nombre del proyecto: “Desarrollo y Fortalecimiento de la Capacidad Emprendedora, Liceo Politécnico Belén, Copiapó”

Objetivos: Desarrollar y Fortalecer la Capacidad Emprendedora al Liceo Politécnico Belén de Copiapó. (Equipo Directivo, Equipo Docente, Gobierno Estudiantil)

Principales resultados o productos: Asesoría y capacitación al Equipo Directivo, Equipo Docente, Gobierno Estudiantil, en Capacidad Emprendedora, elaboración de redes, Modificación y asesoría en la incorporación de la Capacidad Emprendedora a través de la Metodología CEFE al PEI y Currículo. (Liceo electo entre los 8 primeros a nivel nacional en Proyecto Montegrando en modificación del Currículo a través de la Capacidad Emprendedora)

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2003

Población objetivo y coberturas: Equipo directivo, docentes y alumnas del establecimiento. (En el universo de alumnas del Establecimiento existe un grupo de beneficiarias que pertenecen al Programa Puente)

Duración: 7 meses

Localización: Copiapó, Región de Atacama

Fuentes financiamiento y montos involucrados: Liceo Politécnico Belén; Proyecto Montegrando \$ 9.000.000

Proyecto Nº 10

Nombre del proyecto: Prestación de servicios y Fondo de Iniciativas para Familias Preferentemente Chisol y Jóvenes de 15 a 18 años de la comuna de Alto del Carmen.

Principales resultados o productos: Para familias Chile Solidario:

- 16 familias del Chile Solidario de la comuna de Alto del Carmen reciben al menos dos prestaciones en bienes y/o servicios no disponibles a nivel local, a través de un intermediario, que les permita mejorar una o más condiciones mínimas de habitabilidad.

Para jóvenes de 15 a 18 años:

- El GEDES presenta a la Mesa de Trabajo Comunal un Plan de Trabajo, quince días después que ésta haya sancionado el listado de 35 jóvenes a beneficiar con la intervención
- 20 jóvenes participan en al menos dos actividades grupales al mes durante el período de intervención.
- El 90 % del grupo recibe apoyo sicosocial de un profesional siquiatra, neurólogo, sicólogo o sicopedagogo
- El 80 % del grupo de beneficiarios pertenece o ingresa a una organización juvenil, en la cual desarrolla actividades sociales en forma permanente.

Objetivo: Mejorar las condiciones de habitabilidad de 16 familias preferentemente del Chile Solidario de la comuna de Alto del Carmen. Fortalecer la integración social y solución colectiva de problemas de vulnerabilidad social para 20 jóvenes de 15 a 18 años de la comuna de Alto del Carmen.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: Familias del Chile Solidario de la comuna de Alto del Carmen. Jóvenes de 15 a 18 años de la comuna de Alto del Carmen.

Duración: 7 Meses

Localización: Comuna de Alto del Carmen

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 14.040.000.-

Proyecto Nº 11

Nombre del proyecto: "Proyecto Piloto TRAVESÍA"

Objetivos: Desarrollar una intervención integral e innovadora con 100 Jóvenes en situación de extrema pobreza de las comunas de Copiapó y Vallenar, orientada a la integración y fortalecimiento del capital humano y social.

Principales resultados o productos: 100 jóvenes intervenidos en las líneas de Empleabilidad y Emprendimiento: Capacitación en Emprendimiento, inserción escolar, y Línea Apoyo Psicosocial.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2004 - 2005

Población objetivo y coberturas: 100 jóvenes pertenecientes al Programa Puente **Duración: 12 meses (1 año)**

Localización: Comunas de Vallenar y Copiapó (Región de Atacama)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: 32.000.000 FOSIS Atacama

Proyecto Nº 12

Nombre del proyecto: Capacitación a jóvenes Líderes y dirigentes de organizaciones sociales vecinales.

Principales resultados o productos: El objetivo principal de la Consultoría fue capacitar a un número específico de jóvenes de la región (cobertura en tabla adjunta artículo 16), de entre los 14 y 18 años de edad y que sean miembros o dirigentes de organizaciones sociales vecinales; lo anterior teniendo como objetivo el fortalecimiento de sus competencias de liderazgo y gestión organizacional, aportando con ello a su efectiva inclusión en los ámbitos de decisión de las organizaciones en las cuales participan (Estos jóvenes serán identificados y convocados por las Direcciones Regionales del INJUV).

Promover y fomentar, en el marco de las modificaciones a Ley 19. 418, (que establecen reducción de edad para participar en juntas de vecinos), la incorporación de jóvenes a las organizaciones.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007-2008

Población objetivo y coberturas: 60 jóvenes de la Región de Atacama

Duración: 2 meses

Localización: Comunas de Copiapó y Caldera, Región de Atacama.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$2.000.000, INJUV

Proyecto Nº 13

Nombre del proyecto: Programa Desarrollo Social Componente Servicios Especializados, Línea Prestación de Servicios, Ámbito Integración Social Familiar en la Región de Atacama.

Principales resultados o productos: Las familias participantes fortalecen sus habilidades sociales e individuales. Las habilidades esperadas son: toma de decisiones y capacidad de llegar a acuerdo. Las familias participantes constituyen redes sociales significativas en su territorio. lo que se expresa en prácticas de apoyo mutuo. Las familias participantes desarrollan una acción conjunta planificadas por ellas y gestionadas con el apoyo de GEDES Consultores Objetivo: Favorecer la integración social de familias en su entorno local.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2009

Población objetivo y coberturas: Familias en situación de pobreza y/o vulnerabilidad social de las comunas de Vallenar, Freirina y Huasco, donde se espera que al menos el 70% de las familias participantes corresponden del Programa Puente.

El 30% restante debe ser parte del mismo territorio a intervenir; es decir, a la misma unidad vecinal o eje de intervención.

Duración: 5 meses

Localización: Comuna de Vallenar, Freirina y Huasco

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$ 7.975.000.-

Proyecto N° 14

Nombre del proyecto: Prestación de Servicios y Fondo de Iniciativas para Familias, Adultos Mayores y Comunidad de la comuna de Vallenar

Principales resultados o productos: Para familias con CM 1, 2,3 y 4 a trabajar: Informe Diagnóstico con perspectiva de género por familia, Para familias con CM6 a trabajar: Informe Diagnóstico con perspectiva de género por familia, que identifique los problemas en las relaciones intrafamiliares.

Objetivo: Fortalecer las relaciones familiares y apoyar y derivar casos de violencia intrafamiliar en 21 familias preferentemente del Chile Solidario de la comuna de Vallenar. Fortalecer la integración social y solución colectiva de problemas de vulnerabilidad social para 12 adultos mayores de la comuna de Vallenar. Fortalecer la participación y el desarrollo organizacional de una organización territorial o funcional de la comuna de Vallenar.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2008

Población objetivo y coberturas: -Familias de Vallenar con CM 1,2,3,4 y 6 no cumplidas - Adultos mayores de Vallenar en situación de vulnerabilidad.

-Organización territorial o funcional de Vallenar (Comunidad)

Duración: 7 meses

Localización: Comuna de Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$26.416.000.

Proyecto N° 15

Nombre del proyecto: Juntos Ganamos

Principales resultados o productos: Organización de tres Encuentros Provinciales de evaluación FOSIS

Objetivo: Organizar Eventos Juntos Ganamos y Sistematizar las Jornadas

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: 400 beneficiarios/as del Programa Puentes de la Región de Atacama.

Duración: 2 meses

Localización: Provincias de Huasco, Chañaral y Copiapó.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$15.000.000. FOSIS.

Proyecto N° 16

Nombre del proyecto: Promoción para la Participación, FOSIS 2007

Principales resultados o productos: "Contribuir a aumentar el Capital Social de los grupos, organizaciones y/o comunidades apoyadas por el Programa a través de su intervención"

Objetivo específico del Componente N°1:

Fortalecer la forma asociativa de la agrupación focalizada, a través del apoyo técnico y profesional necesario para generar iniciativas financiables, destinadas a solucionar y/o prevenir expresiones de riesgos.

Objetivo específico del componente N°3:

Fortalecer estilos de liderazgo positivo atendiendo aspecto como la autoestima, la motivación, la integración e implicación social y la adquisición de habilidades sociales, dirigido a generar en el corto y mediano plazo, cuadros dirigenciales a nivel funcional y territorial.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007-2008

Población objetivo y coberturas: 100 jóvenes entre 18 y 29 años de las comunas de Freirina, Huasco y Vallenar y una Junta de Vecinos de la comuna de Vallenar.

Duración: 11 meses

Localización: comunas de Freirina, Huasco y Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$15.000.000.- FOSIS

Proyecto Nº 17

Nombre del proyecto: Estudio para el Desarrollo del Plan de Gestión del Contrato de Barrio Principales resultados o productos: Recuperar espacios públicos deteriorados. Mejorar condiciones de entorno. Fortalecer la asociatividad organizacional. Desarrollar la capacidad de autogestión comunitaria. Propiciar barrios más integrados socialmente

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007

Población objetivo y coberturas: 344 familias del Barrio Sargento Aldea, comuna de Vallenar, Región de Atacama. Duración: 4 meses

Localización: Barrio Sargento Aldea, comuna de Vallenar, Región de Atacama.

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$25.000.000.-Ministerio de Vivienda y Urbanismo (MINVU) Región de Atacama.

Proyecto Nº 18

Nombre del proyecto: Programa de Habitabilidad, Chile Solidario

Principales resultados o productos: Prestación de servicios y asesorías profesionales y entrega del 100% de los bienes, en calidad y cantidad comprometida en la propuesta técnica, que permitieron el cumplimiento de las siguientes condiciones mínimas:

H5: Que la familia cuente con un sistema de eliminación de excretas adecuado

H6: Que la casa no se llueva, no se inunde y esté bien sellada

H7: Que la vivienda cuente al menos, con dos piezas habitables

H8: Que cada miembro de la familia tenga su cama con equipamiento básico

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: Familias del Programa Puente

Duración: 8 meses

Localización: Comunas de Huasco, Freirina y Vallenar

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS Atacama; \$66.140.000

Proyecto Nº 19

Nombre del proyecto: Ingreso y Geoubicación RPI

Objetivos: Ingresar y Geoubicar 667 casos para regularización de terrenos al Ministerio de Bienes Nacionales

Principales resultados o productos: 667 casos ingresados al sistema

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2006

Población objetivo y coberturas: Familias de la Región de Atacama

Localización: Comunas de Freirina, Huasco, Copiapó, Caldera, Tierra Amarilla, Chañaral, Diego de Almagro, Vallenar, Alto del Carmen. (Toda la Región de Atacama)

Fuentes financiamiento y montos involucrados: Seremía de Bienes Nacionales 2.001.000.-

Proyecto Nº 20

Nombre del proyecto: Dinámica Familiar

Principales resultados o productos: Fortalecer el desarrollo organizacional mediante la prestación de servicios especializados a una organización territorial o funcional de la comuna de Tierra Amarilla. Fortalecer las Relaciones Familiares de Familias Puente en situación de extrema pobreza, abordando las condiciones de Dinámica Familiar (DF1 a DF4)". Apoyar a Familias Puente en situación de extrema pobreza, abordando la Condición Mínima 6 de Dinámica Familiar, fortaleciendo redes de apoyo y derivaciones para casos de Violencia Intrafamiliar.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2007-2008

Población objetivo y coberturas: 9 Familias del Programa Puente y una organización de Junta de Vecinos Duración: 9 meses

Localización: Tierra Amarilla

Fuentes financiamiento y montos involucrados: \$6.420.000, FOSIS

Proyecto Nº 21

Nombre del proyecto: Programa de Desarrollo Social, Dinámica Familiar de la comuna de Diego de Almagro

Principales resultados o productos: Componente: Servicios Especializados: Línea de Intervención: Prestación de Servicios Para el Objetivo a):

1) Informe Diagnóstico con perspectiva de género por familia, que incluyó:

- Estado habitual de las prácticas cotidianas de conversación al interior de la familia (sobre temas como hábitos, horarios y espacios para la recreación).
- Mecanismos con que contaba la familia para enfrentar y resolver conflictos en general (internos y externos).
- Normas de convivencia que existían al interior de la familia.
- Formas de distribuir las tareas del hogar (entre todos los integrantes de la familia, independientemente del sexo de sus miembros y de acuerdo a la edad de cada uno de ellos).

2) Estrategia de Intervención con perspectiva de género, que consideró aspectos identificados en el diagnóstico y que dieron cuenta de una modalidad de intervención por Familia en las temáticas de la convocatoria (carencias identificadas en el diagnóstico relacionadas directamente con el ámbito de intervención).

3) Estrategia de carácter colectivo con perspectiva de género, que abordó temáticas comunes identificadas en el diagnóstico y que dieron cuenta de una modalidad de intervención grupal en las temáticas de la convocatoria (carencias identificadas en el diagnóstico relacionadas directamente con el ámbito de intervención).

4) Familias que evidenciaban trastornos mayores, identificadas en diagnóstico, contaron con un plan de intervención, derivación y articulación con perspectiva de género, que se operativizó con la red pública y privada.

Para el Objetivo b):

- Informe Diagnóstico con perspectiva de género por grupo familiar, que identificó como mínimo: Estado de las prácticas y hábitos de estudio de los hijos en el hogar (sobre temas como hábitos, horarios y espacios para estudio).
 - Existencia de un adulto responsable (apoderado) al interior de la familia para apoyar y favorecer el proceso educativo.
 - Nivel de participación de los educandos en actividades extra programáticas propias del establecimiento al que asistía.
 - Nivel y tipo de participación de los apoderados en las instancias propias del curso y el colegio de sus hijos.
 - Nivel de escolaridad de los apoderados y adultos de la familia
 - Cuantificar y cualificar la existencia de desertores de sistema educativo al interior de la familia.
- 2) Estrategia de Intervención con perspectiva de género, que consideró aspectos identificados en el diagnóstico y que dé cuenta de una modalidad de intervención por Familia en las temáticas de la convocatoria (carencias identificadas en el diagnóstico relacionada directamente con el ámbito de intervención).
- 3) Estrategia de carácter colectivo con perspectiva de género, que abordó temáticas comunes identificadas en el diagnóstico y que dé cuenta de una modalidad de intervención grupal en las temáticas de la convocatoria (carencias identificadas en el diagnóstico relacionada directamente con el ámbito de intervención).
- 4) Educandos y Adultos al interior de las familias que evidenciaban trastornos mayores, identificados en diagnóstico, cuentan con un plan de derivación y articulación con perspectiva de género, que se operativizó con la red pública y privada.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: Familias del Programa Puente

Duración: 10 meses

Localización: Comuna de Diego de Almagro

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS Atacama, \$15.748.211

Proyecto N° 22

Nombre del proyecto: Programa de Desarrollo Social, Dinámica Familiar y Educación de la comuna de Chañaral

Principales resultados o productos: Componente: Servicios Especializados: Línea de Intervención: Prestación de Servicios

1) Informe Diagnóstico con perspectiva de género por familia, que identificó como mínimo:

- Estado habitual de las prácticas cotidianas de conversación al interior de la familia (sobre temas como hábitos, horarios y espacios para la recreación).
- Mecanismos con que contaba la familia para enfrentar y resolver conflictos en general (internos y externos).
- Normas de convivencia que existen al interior de la familia.
- Formas de distribuir las tareas del hogar. (entre todos los integrantes de la familia, independientemente del sexo de sus miembros y de acuerdo a la edad de cada uno de ellos)

2) Estrategia de Intervención con perspectiva de género, que consideró aspectos identificados en el diagnóstico y que dieron cuenta de una modalidad de intervención por Familia en las temáticas de la convocatoria.

3) Estrategia de carácter colectivo con perspectiva de género, que abordó temáticas comunes identificadas en el diagnóstico y que dé cuenta de una modalidad de intervención grupal en las temáticas de la convocatoria.

4) Familias que evidenciaban trastornos mayores, identificadas en diagnóstico, cuentan con un plan de derivación y articulación con perspectiva de género, que se operativizó con la red pública y privada.

Años en que ha desarrollado las experiencias: 2005-2006

Población objetivo y coberturas: 21 Familias del Programa Puente de la comuna de Chañaral

Duración: 10 meses

Localización: Comuna de Chañaral

Fuentes financiamiento y montos involucrados: FOSIS Atacama, \$ 7.750.428



2. OFERTA TÉCNICA DEL OFERENTE

2.1. PROPUESTA DE LA ACCIÓN DE FOMENTO A DESARROLLAR POR EL OFERENTE



SERCOTEC

Empresa



Certificada



Red Chile
APOYAMOS



ACCION
EMPRESAS
Por un Desarrollo Sostenible

G100
Grupo de Los 100

1. IDENTIFICACIÓN	3
2. CAPACIDADES TÉCNICAS DEL OFERENTE	4
2.1. MISIÓN	4
2.2. OBJETIVOS Y PRINCIPALES ACTIVIDADES DE GEDES	4
2.3. CAPACIDADES Y EXPERTICIA TÉCNICA DE GEDES	5
2.4. ÁREA DE ESPECIALIZACIÓN	6
2.5. KNOW Y EXPERIENCIA DE GEDES	7
2.6. GEDES EMPRESA B	7
2.7. GEDES SIGNATARIO DE PACTO GLOBAL	8
2.8. ACCIÓN EMPRESAS	9
2.9. G 100	9
2.10. NUESTROS CLIENTES	10
2.11. NUESTRO EQUIPO	13
3. CURRÍCULO CON LOS PRINCIPALES PROYECTOS E INICIATIVAS DESARROLLADAS ELACIONADAS EN RESPONSABILIDAD SOCIAL Y COMUNIDADES	14
4. DESARROLLO DE LA PROPUESTA	15
4.1. AMBITO DE INTERVENCIÓN (COBERTURA REGIONAL, SECTOR PRODUCTIVO)	16
4.2. CONOCIMIENTO DE LOS INSTRUMENTOS DE FOMENTO PRODUCTIVO CON FOCO EN LAS EMPRESAS DE MENOR TAMAÑO, EMPRESARIOS, EMPRENDEDORES/AS Y ENTORNO	20
5. PROPUESTA DE LA ACCIÓN DE FOMENTO A DESARROLLAR POR GEDES	24
5.1. OBJETIVO	24
5.2. CARACTERIZACIÓN DE LOS BENEFICIARIOS	24
5.3. METODOLOGÍA ESPECÍFICA DE TRABAJO	26
6. RESUMEN GENERAL DE LA OPERACIÓN DE PROYECTOS	30
6.1. PLAN DE PROMOCIÓN Y DIFUSIÓN DE LOS PROGRAMAS	35
6.2. DESCRIPCIÓN DE LA INFRAESTRUCTURA FÍSICA Y TECNOLÓGICA QUE SE PONDRÁ A DISPOSICIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS ACTIVIDADES	37
6.3. DESCRIPCIÓN DE LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL Y DE LOS RECURSOS HUMANOS	39
7. INNOVACIÓN Y VALOR AGREGADO	45

• 1. IDENTIFICACIÓN INSTITUCIONAL

1.- Identificación		
Nombre o Razón Social: GEDES		
R.U.T.: 77.928.160-4		
Casa Matriz: Yumbel N° 236, Copiapó		
Sucursal: Psje Carrera N° 885, Antofagasta		
Teléfono: 52-2217952	FAX: 52-2217952	E-Mail: atacama@gedes.cl
Nombre del representante(s) Legal(es):	Roberto Cervela Hernández	
R.U.T:	13.078.647-2	
Dirección:	Yumbel 236, Copiapó	
Teléfono:	52-2217952	
E-Mail:	rcervela@gedes.cl	
Página Web	www.gedes.cl	

• 2. CAPACIDADES TÉCNICAS Y EXPERIENCIA DEL OFERENTE

2.1. MISIÓN

GEDES es una organización orientada hacia el desarrollo económico y social, bajo el enfoque de desarrollo local y con una concepción humanista de la sociedad, a través de lo cual se dan respuesta a demandas técnicas y de gestión en el ámbito territorial y económico.

Se dedica principalmente a diagnosticar, asesorar y capacitar a organismos públicos y privados; apoyo en el financiamiento de emprendimientos, micro, pequeños y medianos empresarios a través de la implementación de políticas públicas en torno al emprendimiento y la innovación, generando un triple impacto, ya sea en lo económico, social o medio ambiental, en los territorios y entidades empresariales, comprometiéndose con sus valores, potenciando sus objetivos e identidad, contribuyendo a mejorar sus servicios y productos en el área en la cual se desempeña, tanto en el ámbito local, nacional e internacional.

En GEDES buscamos constantemente constituirnos en un equipo humano multidisciplinario de técnicos y profesionales comprometidos con el desarrollo económico y social de la Región de Atacama.

2.2. OBJETIVOS Y PRINCIPALES ACTIVIDADES DE GEDES

- 1) Aportar con nuestra experiencia al desarrollo económico de la Región de Antofagasta
- 2) Desarrollar, implementar y mantener una metodología de trabajo en equipo, que fortalezca y potencie las acciones que se realicen.
- 3) Capacitar y educar en conceptos y acciones de calidad, innovación, emprendimiento, responsabilidad social, capital humano y social.
- 4) Realizar, crear y programar metodologías innovadoras y actividades con el fin de destacarnos y adelantarnos de la competencia.
- 5) Analizar continuamente y dar cumplimiento a los requisitos de nuestros clientes, tanto internos como externos e incluir los requisitos legales y reglamentarios exigibles por la autoridad competente.

2.3. CAPACIDADES Y EXPERTICIA TÉCNICA DE GEDES

Gedes cuenta con más 60 profesionales de distintas áreas, tanto económica, productiva y social. Con una cobertura en toda la Región de Atacama, Región de Coquimbo, y Región de Antofagasta.

La necesidad de crear esta organización nace del interés de profesionales provenientes de diversas áreas, tanto del ámbito económico y social, con experiencia en el ámbito público, empresarial, universitario, de consultorías y asesorías técnicas y en terreno, de clínica y trabajo social de base en distintas organizaciones de la Región de Coquimbo, Región de Atacama y Región de Antofagasta, Chile. Se constituye en el mes de octubre de 2002 y se funda jurídicamente en el mes de mayo de 2003, Rut N° 77.928.160-4. Es decir, cuenta con experiencia por más de 17 años en la Región de Atacama.

Nuestra Casa Matriz está ubicada en Yumbel N° 236, en la ciudad de Copiapó, Región de Atacama.

Fono-Fax: 52-2217952, 52-2213516.

Nuestra sucursal 1, en la Región de Antofagasta, está ubicada en Pasaje Carrera N° 885, ciudad de Antofagasta, Fono 55-2897661.

Nuestra sucursal 2, en la Provincia del Huasco, Región de Atacama está ubicada en Brasil N° 960, comuna de Vallenar, Fono 51-2618895.

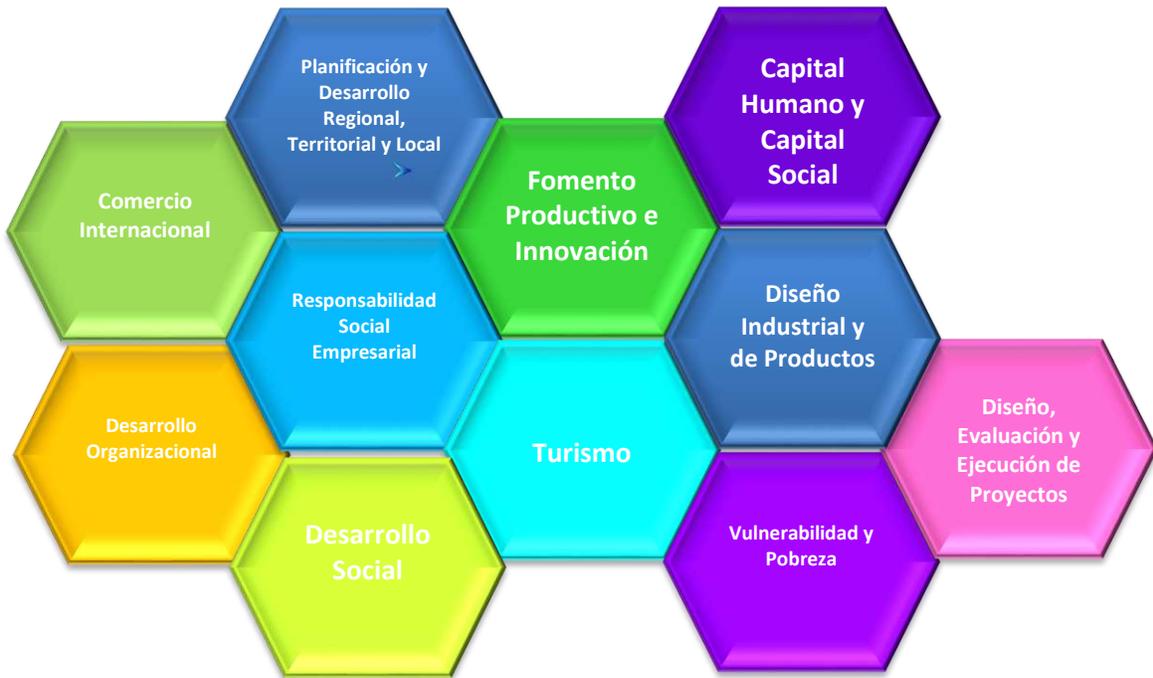
Nuestra sucursal 3, en la Región de Coquimbo, Región de Atacama está ubicada en calle García Huidobro N° 960, ciudad de La Serena, Fono 51-2674500.

Nuestra sucursal 4, en la Provincia del Límari, Región de Coquimbo, ubicada en Independencia N° 257, ciudad de Ovalle, Fono; 53-2652370

Desde nuestra creación, hemos atendido a más de 13.000 empresarios y emprendedores en el Norte de Chile. Conocemos ampliamente toda la región y sus redes, instituciones de Fomento tales como CORFO, SERCOTEC, FOSIS, SENCE, INDAP, SERNAMEG y diferentes SEREMIAS y Gobierno Regional de Antofagasta.

Somos **Agentes Operadores Intermediarios de CORFO y SERCOTEC** para todo el territorio nacional. Conocemos ampliamente todos los instrumentos de fomento que están disponibles para emprendedores y empresarios y nos corresponde realizar su implementación y accountability.

2.4. ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN.



2.5. KNOW HOW Y EXPERIENCIA DE GEDES

Desde el año 2003 que GEDES cree firmemente en el trabajo colaborativo y en el poder de las alianzas para alcanzar objetivos comunes en el territorio. Siempre con el foco en el emprendimiento y la innovación, **siendo un puente entre** la Red de Fomento y su implementación de políticas públicas enfocadas al emprendimiento y empresa y los emprendedores, empresas de menor tamaño, grandes empresas e instituciones nacionales e internacionales que tengan como foco la sustentabilidad. Es en esta línea que hemos adherido y certificado como;

- Empresa B Certificada
- Adherentes de Pacto Global
- Socios de Acción Empresas
- Miembros del G100

Todo lo anterior, será puesto a disposición de los emprendedores y empresas de menor tamaño de la Región de Antofagasta.

A continuación, se explica en forma concreta el objetivo de cada institución y el valor agregado que esto significará;

2.6. GEDES EMPRESA B

GEDES se certificó como **Empresa B** el año 2016 y recientemente el año 2019 se Re-Certificó. Sistema B es un movimiento global presente en Latinoamérica y en mundo, que existe desde el 2012 y que busca una nueva "genética económica que permita que los valores y la ética inspiren soluciones colectivas sin olvidar, al mismo tiempo, necesidades particulares encontrando trascendencia, sentido y propósito".

La propuesta de Sistema B apunta a una economía que pueda crear valor integral para el Mundo y la Tierra, promoviendo formas de organización económica que puedan ser medidas desde el bienestar de las personas, las sociedades y la Tierra, de forma simultánea y con consideraciones de corto y largo plazo.

GEDES es representante de Sistema B en la zona norte de Chile, asumiendo un papel activo como Multiplicador B, dado el trabajo que desempeñamos y las redes que poseemos, nos consideramos un agente de cambio para Chile. **Enfocarnos a promover el triple impacto;** Conciliar el desarrollo económico, el social y la protección del ambiente, desarrollando una actividad que, desde su esencia, busca beneficios **económicos, sociales y ambientales** de manera integrada.

2.7. GEDES SIGNATARIO DE PACTO GLOBAL

GEDES – Agencia de Planificación y Desarrollo Territorial- cuenta entre sus ejes de trabajo la Responsabilidad Social, Innovación, Emprendimiento, Capital Humano y Social, y además apoya a Emprendedores y Empresarios de diferentes tamaños en todo el Norte de Chile como Agente Operador de CORFO y SERCOTEC.

Debido a su trayectoria es que se hizo parte de la red mundial de impacto global, es decir, **es parte de 10.000 empresas en todo el mundo, habiéndose convertido así en la primera organización internacional abocada a examinar los temas críticos relacionados con la Sostenibilidad, en el mundo.** Pacto Global nace oficialmente el año 2000, previo llamado del entonces secretario general de Naciones Unidas, Koffi Annan, en el Foro Económico de Davos en Suiza, en 1999. Gedes, además es parte del **Comité Ejecutivo de Pacto Global en Chile.**

Pacto Global, es una iniciativa de la Organización de las Naciones Unidas (ONU) y quienes se adhieren a esta institución internacional asumen el compromiso de integrar el concepto de sostenibilidad en su estrategia corporativa, mediante la implementación de 10 Principios, los cuales están centrados en cuatro ámbitos: derechos humanos, relaciones laborales, medio ambiente y anticorrupción.

En ese contexto, el Pacto Global de la ONU es un puente estratégico entre el mundo empresarial y Naciones Unidas para así ser el principal catalizador de las transformaciones que se llevan a cabo en estos temas, a través del diseño de planes y poniendo en marcha programas concretos, que contribuyan a una sociedad más sostenible.

Las directrices están dadas por la Oficina del Pacto Global en Nueva York, que a su vez trabaja en estrecha coordinación con otros organismos de Naciones Unidas. En ese sentido, cada país prioriza sus áreas de trabajo, en función de la agenda mundial, hoy establecida en la Agenda 2030 junto a los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). Para lo cual Pacto Global tiene un mandato de Naciones Unidas respecto de la promoción, de estos lineamientos, en las empresas.



Pacto Global
Red Chile



2.8. ACCIÓN EMPRESAS

A contar del año 2019 Gedes es socio de Acción Empresas, representantes en Chile del World Business Council for Sustainable Development (WBCSD), la institución que lidera en Chile los temas de Sostenibilidad y Economía Circular, siendo estos temas de vanguardia a nivel mundial. Adhiriendo a los principios de Acción Empresas, para Gedes, la Responsabilidad Social Empresarial (RSE) debe estar estrechamente conectada al core business de la compañía e integrar las expectativas de los grupos de interés, para que pueda agregar valor económico, social y ambiental tanto al negocio, como a la sociedad en la cual se inserta. De esta manera, la empresa asegura su éxito y sustentabilidad, al mismo tiempo que contribuye al desarrollo de la comunidad, en el entendido de que no existen compañías exitosas en sociedades fracasadas.

Junto a lo anterior, **Gedes es miembro del Comité Ejecutivo de Economía Circular** de Acción Empresas, liderando estas temáticas a nivel nacional.



2.9. G 100

El G100 es un grupo de emprendedores que, con un poco más de experiencia y en forma desinteresada, **colabora con otros que están recién empezando. Quienes convencidos que a través del emprendimiento Chile va a cambiar.**

La misión del G100 es **inspirar, conectar y transformar a los emprendedores.**

En concreto, se busca materializar el apoyo a través de sus miembros para **entregar visibilidad, consejo y/o capital a los emprendedores** que recién comienzan y que tengan impacto social y económico para nuestro país. **El Gerente General de Gedes, es miembro de este selecto grupo.**

G100

Grupo de los 100

2.10. NUESTROS CLIENTES

Gedes a lo largo de sus años de experiencia, ha experimentado una mayor participación en el mercado, contando con la preferencia de diferentes tipos de clientes, primando aquellos que están en la Red de Fomento a Nivel Nacional. A continuación, se detalla los clientes actuales;







2.11. NUESTRO EQUIPO

Nuestra empresa se ha especializado en contar con profesionales con grados académicos con un alto nivel de profesionalismo, primando en ellos la excelencia académica y su experiencia, con una sólida formación universitaria en universidades de nuestro país así como también, en especializaciones en instituciones extranjeras. A través de los perfiles de nuestros profesionales pretendemos dar respuestas creativas e innovadoras a las organizaciones, estando a la vanguardia en la prestación de servicios profesionales. A continuación se entregan los profesionales que cuenta nuestra empresa.



**3. CURRÍCULO CON LOS PRINCIPALES PROYECTOS E INICIATIVAS
DESARROLLADAS RELACIONADAS EN RESPONSABILIDAD SOCIAL Y COMUNIDADES**

SE ADJUNTA CURRÍCULUM INSTITUCIONAL



• 4. DESARROLLO DE LA PROPUESTA

A lo largo de nuestra experiencia, GEDES ha desarrollado diferentes estudios económicos encargados por diversas instituciones de fomento y empresas privadas, participamos activamente de dos Programas Territoriales Integrados de Antofagasta, Energía y Logística, lo que nos permite tener una radiografía actualizada de la actividad económica en nuestra región. A continuación, entregaremos, a modo de introducción, una síntesis de la realidad regional.

En la Región de Antofagasta, la actividad económica principal es la minería, la cual representa, en promedio, más del 57% de la actividad económica regional, llegando incluso a valores cercanos al 65%. Refuerza la vocación minera de esta Región el hecho de que más del 45% del PIB minero del país se genera en esta. Es líder en la producción de cobre, molibdeno, apatita, carbonato y cloruro de litio, nitratos, sulfato de sodio anhídrico y yodo. La producción minera está destinada a la exportación y es desarrollada por grandes empresas privadas y una estatal (CODELCO), con tecnología avanzada y altos niveles de productividad.

La Región aporta entre el 25% y 30% de las exportaciones totales del país. El sector de la minería representa el 95% de las exportaciones regionales siendo el cobre el producto más importante, seguido del salitre. En el 5% restante el principal producto es la harina de pescado.

Según el boletín de sectores económicos emitido en el mes de marzo de 2020 por el INE, el cual aborda el mes de enero 2020, se observó un aumento del 2,7% del índice de producción minera en doce meses. El índice de ventas de supermercados (ISUP) a precios constantes decreció en 2,1% en doce meses y la distribución de energía eléctrica bajó en 0,2% y la generación subió 32%.

INACER establece a la región de Antofagasta en el segundo lugar nacional el 2018, con un PIB que alcanzó los \$ 17.787 miles de millones.¹

Según GEM ANTOFAGASTA (2007-2016) la tasa regional de actividad emprendedora en etapa iniciales arrojó una tasa de 26% al 2016 y sucede principalmente porque en Antofagasta se perciben más oportunidades para iniciar un negocio. Se ha observado una evolución en la edad de la edad promedio de los emprendedores en etapas iniciales desde los 39 años en el 2007 a 41 años en el 2016. Además, hay un incremento de emprendedores con educación Superior y de continuar esta tendencia se espera que al corto plazo mejoren la calidad de los emprendimientos y sean más sostenibles en el tiempo.

Los indicadores que usa el GEM para medir las aspiraciones emprendedoras tienen que ver con la competitividad e innovación y el deseo de hacer crecer el negocio. Un aspecto importante de la dinámica emprendedora está relacionado con la capacidad de generar innovación, competitividad y sustentabilidad. Estas innovaciones pueden hacer más competitivo el mercado y a su vez ampliar las posibilidades de eficiencia y productividad. Así, la innovación es un medio por el cual los emprendedores pueden contribuir al crecimiento económico.

¹ Fuente: www.observatoriologistico.cl

Existe una oportunidad de acelerar aún más la aparición y consolidación de nuevos emprendimientos, y se dará si implementamos el Nadie Te Detiene, utilizando este programa de tv y su fuerte penetración en las RRSS con sus ejes de impacto positivo económico, social y ambiental. Existe una valoración social positiva hacia el emprendimiento, un 73,8% de la población adulta considera que el emprendimiento es una opción de carrera deseable, el 2016 era un 65,6%. Un 62,9% considera que los emprendedores exitosos son respetados y gozan de buen prestigio y un 62% considera que hay una alta cobertura mediática asociada al emprendimiento. En Antofagasta existe un acercamiento en generar capital humano capacitado en temas de innovación, en los últimos 3 años se ha invertido con recursos del FIC para la Competitividad de la Región de Antofagasta.

4.1. ÁMBITOS DE INTERVENCIÓN (COBERTURA REGIONAL, SECTOR PRODUCTIVO)

4.1.1. Focalización Territorial

La Región es de características monoexportadora de recursos naturales no renovables (básicamente minerales), con gran incidencia en el presupuesto y desarrollo nacional, y hasta ahora no ha generado encadenamientos productivos que consoliden una diversificación productiva. El desarrollo de las pequeñas y medianas empresas ha sido muy débil, a pesar de los esfuerzos emprendidos a través de instrumentos de fomento del estado y de las propias empresas mineras.

Las dos principales ramas de actividad de la región son actualmente el comercio y las actividades inmobiliarias y empresariales, con un aumento de 7 puntos porcentuales en la participación de este sector. El sector minero, que en 1992 era la principal fuente de trabajo de la región, cedió pasó al sector comercio y dejó de estar entre las dos primeras actividades laborales de la región.

Los sectores más dinámicos, que han crecido por sobre el promedio regional son: energía, gas y agua; construcción y servicios financieros. Todos ellos han aumentado su participación en el decenio, derivado del gran impulso que ha tenido la producción minera. No ha pasado lo mismo con el sector industria manufacturera, la cual si bien ha tenido crecimiento ha sido muy por debajo del promedio de la Región.

La actividad silvoagropecuaria es poco gravitante en términos regionales debido a la escasez de recursos hídricos y a la calidad de los suelos que son eminentemente salinos de gran aridez. Sin embargo, tiene una gran importancia para las comunidades de los valles y oasis del interior, para los cuales más que una actividad económica es una forma de vida y el establecimiento de una economía de subsistencia².

Respecto a la focalización en función de un área geográfica específica, donde sus límites están bien definidos, tales como provincia/s, comuna/s, cuenca, valle o territorio definido. Por ejemplo, un programa de apoyo a las comunas rurales de la Región de Antofagasta.

² Fuente: www.goreantofagasta.cl

No se discriminarán comunas ni territorios, privilegiándose unos sobre otros dependiendo del programa a ejecutar. Sin embargo, quedará sujeta a definición descentralizada durante cada periodo.

En atención a que las realidades de las 9 comunas de la Región son muy distintas, y las distancias entre cada una de ellas es importante, se priorizarán según lineamientos descentralizados.

Se plantea un modelo de atención, de acuerdo con la evaluación permanente a la respuesta y realidad de cada territorio.

4.1.2. Focalización Sectorial

Se Focalizará en función de un sector de la actividad económica que engloba o reúne a las empresas que actúan en una misma área. Principalmente en los focos definidos en la Estrategia de Desarrollo Regional de Antofagasta, siendo ellos el Sector Turismo (de intereses especiales y de negocios), Sector asociado a la minería (proveedores de minería y pequeña minería), Sector Energía (industria no convencional) y Sector alimentario (acuícola, pesca artesanal, agricultura y ganadería)

Son las principales actividades económicas, asociadas a los ejes estratégicos de desarrollo regional y en las que se ha concentrado SERCOTEC en los últimos años.

Los Programas o Servicios en el marco de la focalización sectorializada que defina por la Dirección Regional.

4.1.3. Focalización Por Perfil De Clientes

Las pequeñas y microempresas en la región que son cerca de 36.524,³ si bien paulatinamente han mejorado sus posibilidades de acceso a financiamiento y otras alternativas de crecimiento, todavía no presentan un nivel suficiente de equidad que posibilite el desarrollo del potencial empresarial. Así mismo para los emprendedores que recién comienzan a desarrollar un negocio y que necesitan formalizarse y crecer. Lo anterior, opera además bajo una lógica de la demanda, pero no de generar valor, innovación y de aumento de oferta, sino más bien su reacción es a lo que demanda en el mercado.

Nuestra propuesta considera a Micro y Pequeñas empresas establecidas o en etapa incipiente, con ventas anuales hasta las 25.000 UF (procurando a lo menos el 40% de empresas pertenecientes a mujeres), y emprendedores/as sin inicio de actividades en el SII, con un negocio, o informal con negocio funcionando con iniciación de actividades en segunda categoría.

Se considera focalizar la intervención hacia las empresas de menor tamaño formales y emprendedores/as que hoy se enfrentan a una oportunidad de mercado y que por diversas razones no pueden aprovechar.

Programas o Servicios en el marco de la focalización de clientes que defina por la

³ http://www.sii.cl/sobre_el_sii/estadisticas_de_empresas.html

Dirección Regional.

Nuestra focalización, apunta a un grupo de clientes que cumplen con una característica común (grupo objetivo o público objetivo) y que determina un tipo de destinatario específico sobre el cual la Dirección Regional de SERCOTEC, pretende impactar. La clasificación considerará diversos aspectos, como por ejemplo;

- Género (hombres o mujeres)
- Etnia (diaguitas, collas, atacameño, aimara, mapuche, etc.)
- Grupo etario (jóvenes, personas mayores), entre otros.
- Hombres y mujeres, con negocios establecidos o en etapa incipiente (de 0 a 25.000 UF de ventas totales)

Respecto a la cobertura en cantidad de potenciales beneficiarios, nuestra apuesta apunta a atender a lo menos a 700 emprendimientos y microempresas diagnosticadas, en razón de 1 a 3, para posteriormente pasar a las etapas de acompañamientos, asesoría y apoyo en el proceso de compras.

4.1.4. Proceso De Selección.

Para el proceso de Selección de los usuarios, GEDES a través de sus más de 18 años de experiencia, ha diseñado diversas herramientas, por lo cual cuenta con una batería de instrumentos validados, con los que buscará seleccionar a los mejores candidatos, estos instrumentos son:

- **Diagnóstico de Brechas:** Con esto se realizará una medición de diferentes brechas, a saber;

	Historia del negocio	•
	Ingresos	•
	Disminución de costos	•
	Generación de empleos	•
	Cantidad de encadenamientos	•
	Cantidad y/o aumento de Proveedores	•
	Proyección Futura	•
	Viabilidad del proyecto	•

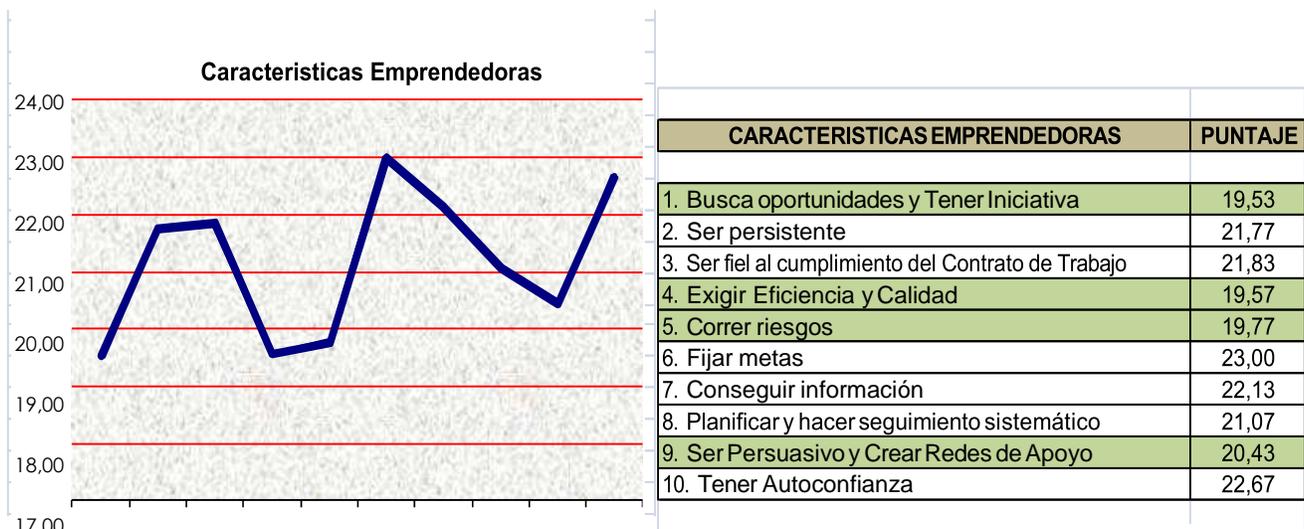
Esta medición permitirá evaluar la línea de entrada y una línea de salida, profundizando en trabajo de campo y de asesoría en cada brecha, con el objetivo de que, al finalizar el proceso estas, tengan un avance positivo en cada uno de ellos.

- **Aplicación CEPs**

De requerirse por parte de SERCOTEC, GEDES podría aplicar instrumentos adicionales, para disminuir las brechas existentes en los emprendedores y microempresarios. En este sentido

se podría aplicar el **diagnóstico** de la **Competencias Emprendedoras Personales (CEP)** ya probados exitosamente, para detectar las brechas de las capacidades emprendedoras y poder diseñar los contenidos de la metodología de acuerdo a las problemáticas detectadas, competencias por reforzar, y mejorar el entorno emprendedor. Este diagnóstico surgió por los años sesenta en diversas investigaciones encabezadas por Mc Lellan y Mc Ber, que se dedicaron a estudiar qué características personales se repetían cuando estudiaban a diversos emprendedores de diferentes lugares del mundo y de variadas disciplinas. De esta forma comenzaron a distinguirse las competencias emprendedoras como características emprendedoras personales de estos emprendedores. Así como el conocimiento técnico específico y el conocimiento técnico de gestión, las competencias del emprendedor juegan un rol central en el éxito del emprendimiento. Estas competencias son medidas a través de un Diagnóstico aplicado por profesionales certificados en estas materias, a los cuales GEDES Cuenta con 3 profesionales formados en esta metodología (TOT Trainers of Trainers). Las competencias medidas son trabajadas posteriormente, considerando reforzar aquellas que se presentan más débiles y fortalecer aquellas que son más fuertes. Cabe señalar que las Competencias, van en directa relación con las competencias técnicas de gestión.

Las Competencias Emprendedoras Personales que se miden son las siguientes:



Ejemplo: Fuente Confección propia, GTZ

Adicionalmente a lo anterior, Gedes diseñó el año 2019 un instrumento único a nivel nacional, que mide línea de entrada, intermedia y salida, con datos cuantificables y que sirven para generar estadísticas sobre datos concretos, tales como;



Lo anterior, además permite lograr un impacto mayor al requerido, superando las expectativas de intervención con foco en un Desarrollo Económico Sostenible

4.2. CONOCIMIENTO DE LOS INSTRUMENTOS DE FOMENTO PRODUCTIVO CON FOCO EN LAS EMPRESAS DE MENOR TAMAÑO, EMPRESARIOS, EMPRENDEDORES/AS Y ENTORNO.

GEDES a través del tiempo ha ido trabajando con variados servicios públicos, por lo cual, ha desarrollado diferentes programas, asociados a diferentes tipo de empresas y emprendedores. En nuestros inicios se trabajó fuertemente con FOSIS y SERCOTEC, con el correr del tiempo fuimos incorporando nuevos clientes, tanto del ámbito público como privado, potenciando el trabajo fuertemente con SERCOTEC y CORFO, pero siempre bajo el mismo denominador, el emprendimiento, empresas de menor, mediano y gran tamaño y la innovación. Durante estos cinco últimos años, hemos trabajado fuertemente con SERCOTEC como Agente Operador Intermediario en todos sus programas, sean estos; Juntos, Crece, Semilla, Semilla Abeja, Barrios Comerciales, Mejoranegocios – Página web, Fondo Asesorías empresariales, Redes de oportunidades de negocios, Promoción y canales de comercialización.

En ese sentido hemos fortalecido nuestra experiencia como Agente Operador de SERCOTEC en la Región de Antofagasta, lo que nos da un know how que ponemos a disposición de la Región.

Por otra parte, también nos hemos constituido como **Agente Operador de CORFO, lo que nos permite encadenar los proyectos de SERCOTEC con instrumentos CORFO, lo que sin lugar a dudas potenciará los resultados de la intervención. En esta misma lógica encadenamos proyectos con las grandes empresas que son socias de nuestras Alianzas, tales como Proveedores directos o proveedores de proveedores de las Empresas Socias de Pacto Global, Acción Empresas, Empresas B, G100.**

Todos los años se desarrollan diferentes proyectos de fomento con SERCOTEC, lo que nos permite atender a más de 1000 o más emprendedores al año en todo el Norte de Chile, entre el proceso de evaluación hasta el proceso de seguimiento y cierre de estos. En caso de CORFO, hemos sido **Patrocinadores de Capital Semilla**, siendo la única empresa del Norte de Chile con esta categoría y que además es **Empresa B**. También hemos realizado y ejecutado proyecto de Responsabilidad Social Empresarial, para grandes Compañías de diferentes sectores de la industria, tanto de la minería como de energía. En este punto es importante destacar, que bajo la lógica de la RSE hemos apalancado recursos con empresas, lo que ha significado duplicar o triplicar la inversión y los beneficios para los empresarios, enfocados en generación de planes de negocios y el fortalecimiento de las capacidades blandas de estos, siendo este el único Instrumento en el mercado del Fomento Productivo que une inversión y fortalecimiento empresarial. En resumen tenemos experiencia en instrumentos individuales y asociativos, pero además hemos diseñado nuevos instrumentos, los cuales han sido validados y han tenido un resultado positivo. Esto con emprendedores, micro y empresas de menor tamaño, a saber;

- **SERCOTEC**

- Capital Semilla
(Emprendedores y Empresarios)
- Crece
- Asociativos (Fortalecimiento de Asociaciones Gremiales)
- Juntos, Fondo para Negocios Asociativos
- Redes de Oportunidades de Negocios
- Formación Empresarial
- Mejora Negocios, Fondo de Asesorías Empresariales
- Fondo de Desarrollo de Ferias Libres
- Promoción y Canales de Comercialización

- **CORFO**

- Patrocinadores Capital Semilla
- Programas de INNOVA
- Consultorías
- Programa de Apoyo al Entorno Emprendedor.
- Desarrolla Inversión (IPRO)
- PRAE
- SSAF
- RED Mercados
- RED Asocia
- RED Proveedores
- RED GTT+
- PIR
- PDT
- PTT
- PTI
- PAR
- Semilla Inicia
- Semilla Expande

- **EMPRESA PRIVADA
PROGRAMAS RSE**

- Programa de Apoyo a Proveedores
- Programas de Fomento Productivo
- Programas de inversión
- Asesoría Especializada
- Programas de Mentoría en Micronegocios
- Programas de Encadenamiento a la Industria



El gráfico anterior muestra la lógica y metodología de trabajo de GEDES, en donde vamos encadenando los emprendedores y empresarios para que potencien sus negocios y darle fuerzas para posicionarlos en el mercado regional y nacional. Durante nuestra intervención como AOI Sercotec los 3 años anteriores, muchos de los empresarios apoyados por instrumentos Sercotec, fueron encadenados a diferentes actividades y proyectos realizados con otras instituciones.

• 5. PROPUESTA DE LA ACCIÓN DE FOMENTO A DESARROLLAR POR GEDES

Nuestra **propuesta de Acción** es trabajar con emprendedores y empresarios de menor tamaño, de los diferentes sectores de la economía y de manera multisectorial. de forma de dar respuesta a las numerosas necesidades de estos, tantos de las zonas urbanas como rurales y de alta dispersión geográfica

A los emprendedores y empresarios los definimos como hombres y mujeres con ideas de negocios o negocios en desarrollo pero que les falta fortalecer sus iniciativas, ya sea formalizando su actividad o mediante el mejoramiento de sus procesos o la incorporación de tecnología a su negocio, de forma que sean capaces de tomar las oportunidades que les ofrece el mercado.

Cabe señalar que la dinámica de negocios en nuestra región apunta en gran parte a la demanda existente, pero que no existen instancias de incorporación de valor agregado, ya sea a los procesos productivos, administrativos y de gestión

5.1. OBJETIVO

Entregar un servicio integral a emprendedores y empresas de menor tamaño, organizaciones productivas para el fortalecimiento de sus unidades productivas, a través de los siguientes servicios;

- Apoyo a la postulación
- Evaluación
- Asesoría
- Acompañamiento
- Supervisión
- Seguimiento
- Rendición de recursos

Junto a lo anterior, nuestra propuesta también apunta a generar valor agregado así como también a que sus productos y/o servicios sean parte de la cadena de valor de otros negocios. Con esto no solo toma una diferenciación de estos negocios, sino que también permite que se genere competitividad en el mercado. Como elemento diferenciador, proponemos incorporar temas como **Minería Verde, Sostenibilidad, Economía Circular, Empresas B, Cuarta Revolución Industrial, Negocios en Tiempos de Crisis**. Cabe señalar que GEDES a lo largo de sus 18 años de experiencia en la ejecución y administración de recursos y proyectos de Fomento

Productivo, por lo que cuenta con experiencia comprobable y con un equipo de alta experiencia en trabajo y programas de políticas públicas en torno al emprendimiento, micronegocios y MiPymes por lo que contamos con información e insumos importantes para plantear una propuesta que sea Sustentable. Junto a lo anterior, es importante considerar que GEDES cuenta con **una metodología probada y flexible** la cual ha arrojado resultados exitosos. El equipo que ejecutará los programas de SERCOTEC, cuenta con experiencia en el público objetivo.

5.2. CARACTERIZACIÓN DE LOS BENEFICIARIOS

La caracterización de los beneficiarios a atender, apunta a un grupo de clientes que cumplen con una característica común (grupo objetivo o público objetivo) y que determina un tipo de destinatario específico sobre el cual la Dirección Regional de SERCOTEC de Antofagasta, pretende impactar. Estará dirigida a

- hombres y/o mujeres
- De diferentes Etnias (diaguitas, collas, atacameño, aimara, mapuche, etc.)
- De diferentes Grupo etario (jóvenes, personas mayores), entre otros.
- Hombres y mujeres, con negocios establecidos o en etapa incipiente (de 0 a 25.000 UF de ventas totales)

Respecto a la cobertura en cantidad de potenciales beneficiarios, nuestra apuesta apunta a atender a lo menos a 700 emprendimientos y microempresas diagnósticadas, en razón de 1 a 3, para posteriormente pasar a las etapas de acompañamientos, asesoría y apoyo en el proceso de compras.

GEDES focalizará sus esfuerzos en las tres provincias y nueve comunas. Contamos con un equipo de trabajo permanente, con un alto grado de conocimiento del territorio y experiencia en fomento productivo, además de una importante red de apoyo, que facilita los procesos con los emprendedores y empresarios.

Además es importante señalar que mediante la metodología que GEDES emplea con los emprendedores y empresarios que son atendidos, a través de un seguimiento de estos y las redes que se han construido en el tiempo, buscamos ir encadenando a los beneficiarios en nuevos programas con empresas privadas y con la Red de Fomento, lo que les permite acceder a la red de proveedores de la industria, especialmente de la minería, turismo y comercio. Esto es un sello distintivo de nuestra gestión, lo que ha significado importantes premios a nivel nacional.

5.3. METODOLOGÍA ESPECÍFICA DE TRABAJO

En GEDES creemos en nuestra experiencia y capital, el cual ha sido resultado de años de implementación de diferentes metodologías y marcos referenciales, lo que nos ha llevado a diferentes conclusiones, pero apuntando siempre hacia un mismo objetivo. En primer lugar, creemos que no existe una metodología universal para el trabajo con emprendedores y empresarios, sino más bien empresarios con características distintas en donde hay que buscar instrumentos que se adapten a las necesidades de los empresarios y del entorno, para que estas tengan un real resultado. En segundo lugar, creemos que debe existir una combinación de metodologías y técnicas que sean versátiles y que vayan en sintonía con los tiempos actuales y con las necesidades manifestadas por los empresarios. Es por ello que hemos creado una Metodología propia llamada “**Main Doctor**”, la cual se compone por 3 pilares, los cuales se pasan a detallar:

5.3.1. Business Potentiating:

- GEDES cuenta con una unidad denominada Business Potentiating o Potenciadora de Negocios, la cual busca localizar, incentivar y concretar nuevas oportunidades de negocios relacionados con la incorporación de mejoras, disminución de brechas, aperturas de nuevos mercados, mejoramiento del capital humano, incorporación de innovación y nuevas tecnologías, entre otros, que permitan generar un alto impacto en las empresas y negocios. Esta unidad se sustenta por sí sola y ya contamos con su fase de desarrollo a través de los diferentes programas que hemos presentado a distintas instituciones de fomento. No obstante, nosotros creemos que podemos capitalizar esta experiencia y más allá de tener una actitud que actúe frente a la demanda, es decir, no pretendemos ser un AOI que nos busquen para presentar proyectos, sino más bien ser reactivos y generar oferta, es decir, capturar las **oportunidades, demandas y las posibilidades existentes**. En este sentido nuestra metodología apunta a ser protagonistas del dinamismo y desarrollo económico a través de diferentes instancias, a saber:
- El **Espiral del Comportamiento Empresarial**, de por sí ya es una oportunidad, ya que contamos con información de emprendedores que se han transformado en empresarios prósperos de nuestra región y que han pasado por todas las instancias, sin embargo, llega un momento en que “quedan en tierra de nadie”. No obstante, en GEDES creemos que podemos capturar esa oferta y potenciar el desarrollo de negocios.
- **AOI SERCOTEC: GEDES** es Agente Operador Intermediario desde enero de 2015, administrando recursos públicos y ejecutando programas de políticas públicas para el fomento productivo de negocios, encadenamiento de gremios, barrios comerciales, entre otros, a través de Programas tales como Programas Capital Semilla, Crece, Mejora Negocios, Gremios, Juntos, Capital Semilla Abeja, Programas de Emergencia. Esto se constituye en un capital importante ya que se cuenta con una base de datos interesante para obtener empresarios para generar escalamiento en sus unidades de negocios, disminuir sus brechas, mejorar sus procesos productivos, incorporación de tecnología, transferencia tecnológica, búsqueda de nuevos mercados, generación de empleos, reducción de costos, mejoramiento del diseño y prototipos, entre otros.
- **Alianzas Corporativas:** El hecho de que GEDES tenga diversas alianzas, permite que pertenezcamos a diferentes movimientos nacionales y globales, que generan diferentes

impactos, y en lo más inmediato, significa que nuestro equipo profesional está en constante capacitación a nivel nacional e internacional, lo que se traduce en que esa formación se transfiere a los empresarios atendidos, es decir, se eleva el nivel de la consultoría. Por otra parte, permite que empresarios que cuenten con el perfil, apoyarlos a encadenarse en estas redes y sentir un real apoyo como hasta el momento se ha dado, lo que les permitirá posicionarse en un mercado más específico, ampliar su radio de acción, ingresar a nuevos mercados, pertenecer a estos movimientos globales y generar nuevas alianzas a nivel nacional e internacional, lo que significa ampliar sus fronteras de mercado, traduciéndose en mejorar sus ventas, debido a que el mercado premia a este tipo de empresas, prefiriéndolas y aumentando su consumo.

- **Responsabilidad Social Empresarial:** Poseemos una experiencia amplia en este ámbito. Trabajamos con las empresas con mayor presencia en la Región y el norte de Chile que cuentan con proyectos de envergadura y que desarrollan proyectos de Responsabilidad Social Empresarial para sus Stakeholders relacionados con su cadena de proveedores y proveedores de proveedores, apuntando a mejorar su cadena de valor. Si bien actualmente hay varios proyectos que están detenidos debido a la situación coyuntural que atraviesa el país, no obstante, estos programas se desarrollan igualmente todos los años, y prevemos que una vez que se vuelva a la normalidad económica, se reactivarán nuevamente este tipo de programas, lo que significa, que se apalancan recursos entre instituciones públicas y empresas privadas (Mineras, Empresas de Energía o Inversoras) Para lo cual GEDES cuenta con las redes necesarias, para apalancar recursos y poner en marcha este tipo de proyectos. Prueba de ello, se puede apreciar en nuestro CV Institucional.
- **Red Regional:** Contamos con una amplia Red Regional avalada por los casi 18 años de experiencia que llevamos como GEDES, además de la experiencia individual de los miembros del equipo, lo que se constituye en un importante capital humano que estará a disposición de la AOI. En este ámbito juega un rol preponderante la Red de Fomento de la Región, con quien GEDES cuenta con relaciones fluidas y constantes debido a que permanentemente estamos ejecutando proyectos para ellos, ya sea directamente o bien a través de colaboraciones mutuas que van en directo beneficio de los empresarios de la Región.

5.3.2. Comité Técnico

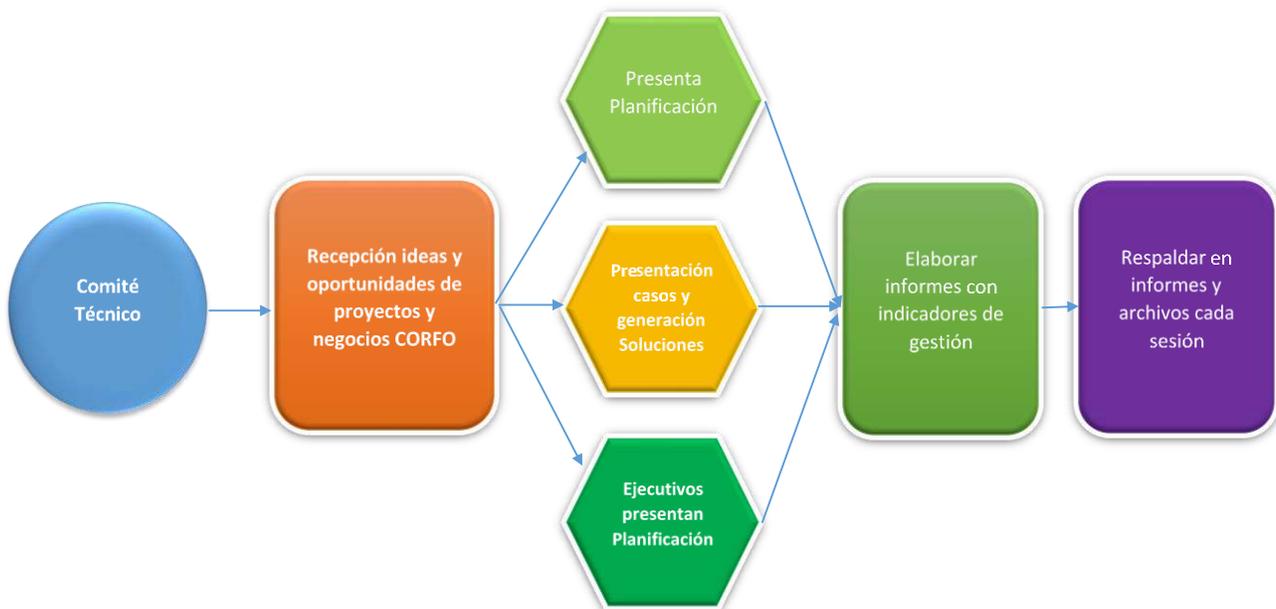
Adicionalmente a lo anterior, GEDES cuenta con un **Comité Técnico**, cuyo objetivo general es analizar y evaluar los procesos operativos y de gestión cada proyecto, para de esta manera involucrar a la gerencia y a todo el equipo profesional en la agilización de los procesos, así como también en diseño de soluciones. Además, permite a cada miembro de la organización tener una vista completa del avance de cada proyecto. Como eje central en nuestras intervenciones, GEDES aplica su metodología propia, llamada **Main Doctor**, la cual es transversal en todas las etapas de los Programas. Esta metodología permite;

- Realizar inducción general de las bases de los programas, para unificación de criterios frente a usuarios finales. (estandarizar procesos)
- Definición de metodologías de trabajos y asignación de tareas específicas a los ejecutivos
- Realizar revisión de los procesos de trabajo y establecer los puntos conformes y no conformes
- Elaborar informe detallado de las observaciones para que se realicen las respectivas correcciones

5.3.4. Alcances

- Sesionar en forma semanal, todos los lunes en la tarde, en horario 10:00 – 12:00 horas.
- Captura de nuevas oportunidades de programas y negocios
- Presentación por parte de cada ejecutivo, de sus casos específicos
- Análisis y aportes de todo el equipo técnico

5.3.5. Flujo de Procesos Comité Técnico



5.3.6. Comité de Control y Auditoría

Paralelamente al Comité Técnico, GEDES cuenta con un Comité de Control y Auditoría. Este comité está integrado por 3 profesionales del área de administración, contable y auditoría, que tienen como misión llevar la trazabilidad y realizar el seguimiento y control en el cumplimiento de todos los procesos, con sus respectivos medios de verificación de cada programa. Dicho Comité es el encargado de hacer llegar las observaciones y reportes finales a la Gerencia General, para el control correctivo correspondiente. El Objetivo General es mitigar al máximo las fallas o errores de procesos y que exista un compromiso real de cada Ejecutivo por la mejora continua, así como evaluar los procesos administrativos y operativos para garantizar la calidad de los mismos.

Objetivos Específicos:

- Evaluar los procesos operativos y administrativos de gestión y consultoría de la organización. Esto de acuerdo a formato predefinido, orientado a controlar de la forma más objetiva posible los resultados
- Definición de formatos entre todos los integrantes del comité. A fin de cubrir todas las aristas necesarias para realizar una auditoría profesional

Alcances

- Se generan auditorías internas cada 15 días, cuyos resultados se informan (reportes) posteriormente a gerencia y comité técnico
- Elaborar las correcciones necesarias para mejorar el producto final
- Mejorar la productividad de los procesos.
- Disminuir el índice de errores en la ejecución de las tareas por parte de los ejecutivos.
- Finalmente, archivar auditorías una vez cumplidas todas sus fases y las mejoras correspondientes.
- Aumentar la productividad y calidad de los servicios.

Este comité está integrado por 3 profesionales del área de administración, contable y auditoría, que se encargan de verificar que se cumpla con todo el proceso y medios de verificación del Programa. Es el encargado de hacer llegar las observaciones a la Gerencia General, para que desde ahí se evacúe a cada Ejecutivo. El objetivo es mitigar al máximo las fallas o errores y que exista un compromiso real de cada Ejecutivo.



• 6. RESUMEN GENERAL DE LA OPERACIÓN DE PROYECTOS



Para GEDES el proceso de Comunicación con Clientes, es una instancia clave en la trazabilidad de los programas, entendiendo que este proceso marca un hito de entrada y de feedback entre el AOI y el Cliente. Debido a lo anterior, es que GEDES ha establecido un proceso interno que consiste en tres pasos, a saber;

- **Contacto Inicial:** En esta etapa se realiza el contacto inicial con el beneficiario. En cada instancia se dejará un registro como medio de verificación, que certifique dicho contacto. Las instancias de contacto son las siguientes:
 - a) **Contacto telefónico:** Desde la Secretaría se realizará llamado telefónico, para dar el contacto inicial, quien a la vez derivará al Ejecutivo a cargo. En esta instancia se procederá a completar un instrumento llamado “Trazabilidad Telefónica”, en donde quedará registro del nombre de la persona que realizó el llamado telefónico, día, hora y la derivación, según corresponda.

TRAZABILIDAD TELEFONICA			
NOMBRE	DÍA	HORA	EJECUTIVO DERIVADO

b) Correo electrónico: Cada Ejecutivo cuenta con Correo Corporativo propio y Teléfono Institucional, lo que permite que haga gestión en todo momento. Los correos electrónicos quedan registrados en una central con cobertura virtual, que custodia la seguridad y confidencialidad de la información. Adicionalmente, si es requerido, el correo electrónico, podría ser impreso para anexarlo a la carpeta.

c) Contacto en Gabinete: Una vez realizado el contacto telefónico y por correo electrónico, se procede a realizar el contacto o citación en gabinete, lo que permite tener el primer acercamiento personalmente con el empresario. Para dicha instancia GEDES cuenta con oficinas propias en la comuna de Copiapó y Vallenar. (Se adjunta certificado de Infraestructura) Para el caso de Chañaral, se atiende en el Sindicato de Estibadores de Chañaral.

d) Visita en Terreno: La Visita de Terreno, es una instancia clave, que ya permite el contacto "Cara a cara" con el/la empresario/a. En todas las actividades de terreno, el Equipo de Ejecutivos cuenta con ropa corporativa, que lo hace distintivo inmediatamente, dejando en claro que, si bien GEDES ejecuta, esto es por mandato de SERCOTEC. Cada Ejecutivo cuenta con Tarjetas de Presentación, lo que en caso de ser necesario se hará entrega, para mantener un contacto personalizado. No obstante, como instrumento principal GEDES completará un registro llamado "Hoja de Trabajo", que es un verificador que se plasma el objetivo, las actividades, compromisos y comentarios de la visita. El beneficiario queda con una copia de dicho documento, en donde además lleva los teléfonos y correos corporativos de la Mesa Central de GEDES. Adicionalmente, se deja un registro fotográfico de la actividad, que permanece en nuestra custodia virtual. Por último, es importante señalar que cada Ejecutivo cuenta con Celular institucional, que tiene como objetivo hacer gestión en cada momento del programa, teniendo como meta, que el 100% de sus beneficiarios, estén contactados por esta vía.



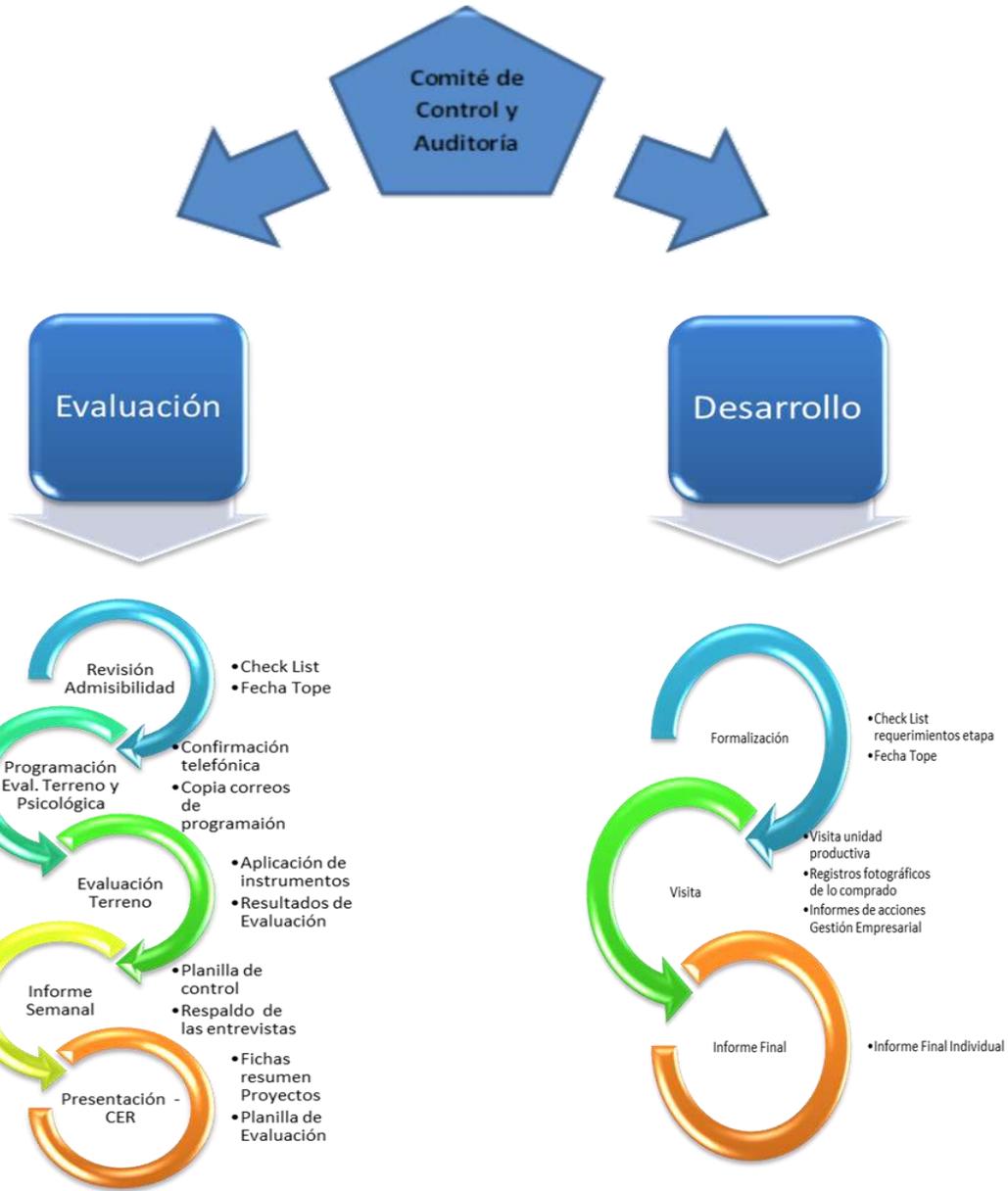
GEDES Consultores
Gestión y Desarrollo
HOJA DE TRABAJO

Nº 027908*

Proyecto:	
Dirección:	Lugar:
Fecha:	Hora:
Informante:	Profesional:
Actividades y/o sugerencias:	
Comentarios:	
Acuerdos tomados:	
Firma Beneficiario(a)/Informante	Firma Profesional

Yumbel N° 236 - Copiapó - Fono/Fax: 52-2217952
 Brasil 960 - Vallenar - Fono 51- 2618895
www.gedesconsultores.cl - atacama@gedesconsultores.tie.cl

- **Comité Técnico:** GEDES cuenta con un Comité Técnico, que es una instancia de retroalimentación del Equipo en donde sesiona una vez a la semana y participan todos los Ejecutivos. En esta instancia se exponen los casos complejos, o casos especiales, pero también se exponen todos los casos que administra cada Ejecutivo, con el propósito de tener una mirada grupal, integral y a la vez para aunar criterios de evaluación y de resultados exitosos. Aquí se desarrolla una Metodología Propia de GEDES, llamada “**Main Doctor**” o “**Doctor de Cabecera**” que tiene como propósito tomar a un empresario desde su inicio del proceso hasta su egreso del programa. No obstante, también cuenta con el apoyo de consultores especializados que son del mismo equipo de trabajo y/o otros externos, en caso de ser necesario. Esta metodología es transversal en todas las etapas de los Programas.
- **Comité de Control y Auditoría:** Este comité está integrado por 3 profesionales del área de administración, contable y auditoría, que se encargan de verificar que se cumpla con todo el proceso y medios de verificación del Programa. Es el encargado de hacer llegar las observaciones a la Gerencia General, para que desde ahí se evacúe a cada Ejecutivo. El objetivo es mitigar al máximo las fallas o errores y que exista un compromiso real de cada Ejecutivo.
- **Respuesta o Feedback:** GEDES entregará una respuesta formal a cada caso, esto es vía correo electrónico o carta certificada o carta con entrega personalizada. Los mecanismos anteriores, aseguran, que quede un medio de verificación para cada caso. Este verificador, es guardado e informado en el caso que corresponda.
- **Cierre de Caso:** Una vez que hay recepción de respuesta, se entiende que el proceso siguiente, es que el cierre. De haber disconformidad por parte del empresario, se evaluará si es o no necesaria, una respuesta por parte de SERCOTEC.

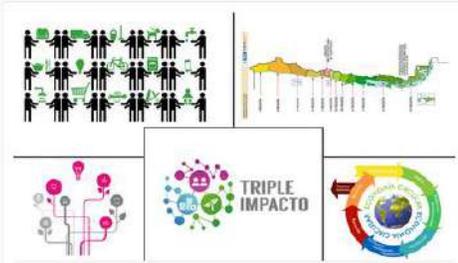


6.1.- PLAN DE PROMOCIÓN Y DIFUSIÓN DE LOS PROGRAMAS

El presente **plan de difusión – promoción**, contiene los objetivos, metodologías orientación a la acción, medios a utilizar y resultados esperados; sus objetivos capturar la demanda existente de emprendedores y empresas de menor tamaño, que pretender fortalecer y promover la consolidación de sus negocios y que se encuentran imposibilitadas de dar por sí mismas el salto de competitividad que les permita capturar una oportunidad de mercado a través del desarrollo de nuevos negocios, diversificar los existentes, incorporar valor agregado e incorporar la innovación de productos, servicios y/o procesos, desarrollo de nuevos mercados y consolidación en los actuales.

GEDES plantea un Plan Estratégico de Comunicación y Difusión que contempla varias acciones, que se detallan a continuación.

- **El plan de difusión radial:** Se planea difundir los programas a nuestro cargo con un mensaje radial, de manera diaria, que invite a la postulación de los programas.
- **Difusión Territorial:** Se realizará difusión personalizada de los programas a nuestro cargo en todas las comunas de la Región de Antofagasta y en las localidades de alta dispersión geográfica, para que pueda llegar con dicha difusión a todos los sectores de la Región.
- **Diario regional:** Se sugiere realizar insertos periódicamente, promocionando los instrumentos que GEDES como AOI pondrá a disposición de la comunidad, dejando en claro que son aportes del Gobierno de Chile, a través de SERCOTEC.
- **Página Web Institucional de GEDES:** Se pondrá a disposición la página corporativa, con un banner especial con los instrumentos de fomento que tendrá a disposición, empleando una página especial para estos casos.
- **Folletería:** Se diseñará y confeccionara papelería de alta calidad, para entregar directamente a los potenciales beneficiarios, así como también se entregarán en lugares de afluencia de público y en donde exista una presencia permanente de potenciales usuarios, a saber oficinas de Servicios Público, Ferias, instituciones de educación superior, entre otras.



Gedes y Sercotec Antofagasta se reúnen para potenciar proyectos con Impacto

Este encuentro tiene como objetivo, crear una sinergia entre instituciones con miradas locales que beneficien en conjunto al desarrollo de la matriz económica regional. Gedes Empresa B con oficina en Antofagasta, sostuvo una reunión con el área directiva [...]



Ya puedes postular al Capital Semilla y Capital Abeja!!!! (Antofagasta)

A las 15:00 horas de este miércoles 7 de marzo se abrieron las postulaciones a los instrumentos de fomento del Comité de Desarrollo Productivo Regional de Antofagasta, integrado por Corfo y Sercotec, entidad que permite promover el fomento de [...]

¡ATENCIÓN! Si estas pensando en postular tu proyecto a los concursos de Sercotec Antofagasta esta es una excelente herramienta. Inscríbete en este link [👉](#) para la CHARLA ONLINE Inacap Antofagasta!!!
[👉👉👉](#)
 m1.cvks85
[@cdnaantofagasta](#)
[@SachaRazmilic](#)



GEDES
 Publicado por @ Poly Pérez Flores (1) · 17 de octubre de 2019
 #EquipoGedes de la #RegióndeAntofagasta estuvo presente en el reconocimiento para 90 beneficiarios de los fondos Capital Semilla y Abeja de sercotecantofa que se llevó a cabo en pleno Paseo Prat 🎉 Felicitaciones 🎉
 Red Pacto Global Chile Sistema B Acción Empresas G100 - Grupo de los 100



OCTUBRE 2018
 17 | Tacama
 18 | Calama
 19 | San Pedro de Atacama
 23 | Maitines
 24 | Taltal
 25 | Antofagasta

Inscripción sin costo llamando al +56552351573. Cupos limitados.

2ª Versión Ciclo de Formación Empresarial
MARKETING Y VENTAS PARA EMPRENDEDORES EN LA ERA DIGITAL

Cooperación con:
 CORFO | SERCOTEC

Más información en [www.fomentantofagasta.cl](#)

Comenzaron las inscripciones para los Seminarios "Marketing Digital y Ventas para Emprendedores en la Era Digital"

Esta mañana el Director de Sercotec Sacha Razmilic junto al SereMI de Economía Romé Navarrete lanzan el Programa #DigitalizaTuAlmacén 2020 en el Almacén "La Florida Market" [📱](#) [📺](#) [📺](#)
 @SereMIConoz2
 @SachaRazmilic



GEDES
 Publicado por @ Poly Pérez Flores (1) · 21 de noviembre de 2019
 #EquipoGedes de la #RegióndeAntofagasta se reúne en las dependencias del Puerto de Antofagasta para un taller de Prácticas de Gestión Operacional y Medio Ambiente.
 Acción Empresas Sistema B G100 - Grupo de los 100



Café del Desierto de la #RegióndeAntofagasta está en la etapa final de la #selecciónnacionaldepymes. Apoya este u otro emprendimiento en [www.selecciónnacionaldepymes.cl](#)
 Sercotec Chile Sercotec Antofagasta



YA PUEDES POSTULAR AL PROGRAMA CRECE PROVINCIAL

A las 15:00 horas de este miércoles 7 de marzo se abrieron las postulaciones a los instrumentos de fomento del Comité de Desarrollo Productivo Regional de Antofagasta, integrado por Corfo y Sercotec, entidad que permite promover el fomento de

GEDES
 Publicado por @ Poly Pérez Flores (1) · 7 de noviembre de 2019
 #EquipoGedes de la #RegióndeAntofagasta y #Coquimbo, participan de la actividad "Arriba mi Pyme" de Corto Corto G100 - Grupo de los 100 Sistema B Acción Empresas Sercotec Antofagasta Sercotec Coquimbo



GEDES
 Publicado por @ Poly Pérez Flores (1) · 15 de noviembre de 2019
 Hoy #EquipoGedes de la #RegióndeAntofagasta participó de la segunda capacitación Emprende 2019, donde también se premiaron a los beneficiarios de Capital Semilla 2019 de Taltal sercotecantofa Acción Empresas Sistema B G100 - Grupo de los 100



GEDES
 Publicado por @ Poly Pérez Flores (1) · 2 de octubre de 2019
 #EquipoGedes presente en la 3era sesión de formación del Programa de Mentorías para regiones.
 Acción Empresas Red Pacto Global Chile Sistema B Corto Corto Sercotec Atacama Sercotec Antofagasta Sercotec Coquimbo #mentoriasimpacto



6.2.- DESCRIPCIÓN DE LA INFRAESTRUCTURA FÍSICA Y TECNOLÓGICA QUE SE PONDRÁ A DISPOSICIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS ACTIVIDADES

GEDES Consultores cuenta con Infraestructura propia en las comunas de Copiapó y Vallenar, las cuales cuentan con todas las condiciones apropiadas para realizar las tareas como Agente Operador Intermediario.

Propiedad Propia, ubicada en Pasaje Carrera N° 885, Región de Antofagasta.

La mencionada infraestructura cuenta con las siguientes especificaciones.

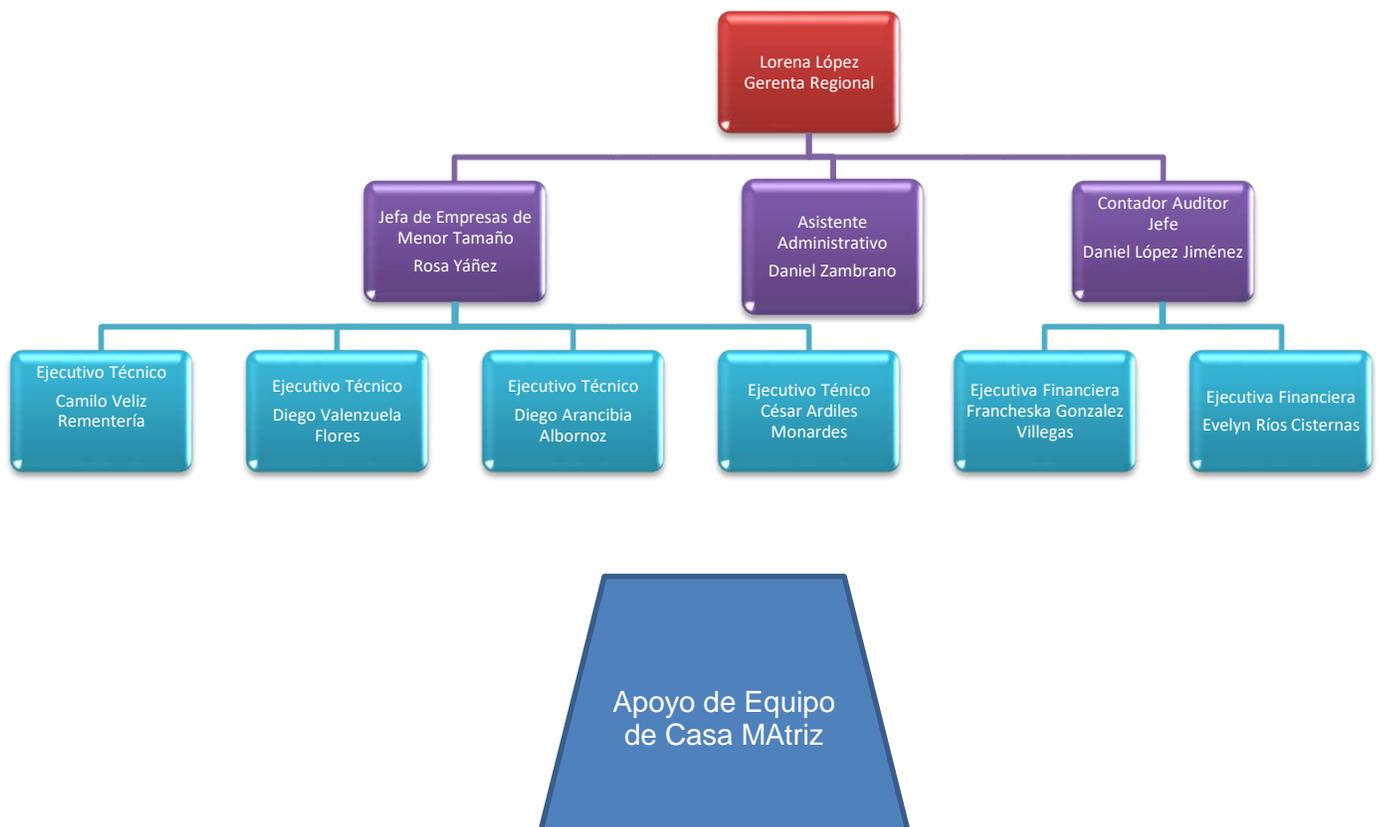
Descripción	Detalle/Cantidad
Oficina Atención de Público	01
Oficina de Gerencia	01
Oficina de Área Empresas de Menor Tamaño	01
Oficina de Área Fomento e Innovación	01
Oficina de Área de Finanzas	01
Sala de Reuniones y Multiuso Videoconferencia	01
Salón Multiuso Completamente equipado	Completamente equipado, con capacidad para realizar reuniones y videoconferencias, pizarra acrílica, ventilación.
Casino	01
Bodega	01
Baños	02
Patio	02
Data Show	01
Telón de Proyecciones	01
Computadores	02
Notebook	10
Teléfonos	03 líneas
Internet	Sistema en Red y Wi-Fi
GPS	01
Maquinas Fotográficas	03
Accesibilidad	Oficina Central, en pleno centro de la ciudad, locomoción colectiva a la puerta
Estructura	Edificio con estructura moderna, buena presencia, oficinas completamente equipadas y cómodas.
Atención	Horario de Atención desde las 08.30 a 14.00 horas y desde las 14.30 a 18.00 horas. Atención de Secretaria Ejecutiva y por la Gerencia.

	Disposición de profesionales diariamente, tanto de las áreas productivas, económicas y sociales.
Vehículo	Se cuenta con una camioneta 4x4 con capacidad para 6 personas, para el trabajo de terreno y para el traslado de los/as beneficiarios/as os/as en caso de ser necesario.

6.3. DESCRIPCIÓN DE LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL Y DE LOS RECURSOS HUMANOS

De acuerdo a lo anterior y con una mirada holística, Gedes plantea un organigrama moderno basado en el Enfoque Sistémico el cual considera una interacción entre todos los actores y el ambiente. De esta manera permite en la intervención una retroalimentación y observación constante de los procesos asumidos, por lo tanto, tomar decisiones inmediatas y acordes con elementos emergentes que vayan sucediendo en la intervención. Al interactuar como equipo nos permite crear sinergia, así como también tener mayor y mejor intercambio de información.

Así mismo se programarán reuniones semanales de equipo con el propósito de realizar una coordinación y entrega de información oportuna a cada miembro del equipo. Cabe señalar que en todo momento nuestros profesionales permanecerán con equipos celulares y un equipo de radio de frecuencia.



EQUIPO PROFESIONAL				
NOMBRE	PROFESION	AÑOS DE EXPERIENCIA	ESPECIALIZACIÓN	ROL O FUNCIÓN
EQUIPO TECNICO DEL PROYECTO				
1. Lorena López Roco	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero Comercial • Licenciado en las Ciencias de la Administración de Empresas • Multiplicador B • Facilitadora en Metodologías Participativas y de Triple Impacto 	<ul style="list-style-type: none"> • 18 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Economía • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Inversión • Estrategia y prospección de nuevos mercados • I+D • Procesos productivos y layout • Empleabilidad • Economías Colaborativas • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	Gerente Regional Control general de los Proyectos Sercotec
2. Rosa Yáñez Pereira	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Administración de Empresas • Licenciado en la Administración de Empresas • Facilitadora en Metodologías Participativas y de Triple Impacto 	<ul style="list-style-type: none"> • 10 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Economía • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Estrategia y prospección de nuevos mercados • Procesos productivos y layout • Empleabilidad • Innovación Social • Economías Colaborativas • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento 	<ul style="list-style-type: none"> • Jefa de Empresas de Menor Tamaño (EMT) / Ejecutivo Técnico

			Productivo y Desarrollo Social	
3. Camilo Veliz Rementería	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Administración de Empresas • Licenciado en la Administración de Empresas 	<ul style="list-style-type: none"> • 4 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Estrategia y prospección de nuevos mercados • Procesos productivos y layout • Empleabilidad • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutivo de Fomento y EMT
4. Diego Arancibia Albornoz	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Administración de Empresas • Licenciado en la Administración de Empresas 	<ul style="list-style-type: none"> • 3 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Estrategia y prospección de nuevos mercados • Procesos productivos y layout • Empleabilidad • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutivo de Fomento y EMT
5. Diego Valenzuela Florez	<p>6. Ingeniero en Administración de Empresas</p> <p>7. Licenciado en la Administración de Empresas</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 3 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Estrategia y prospección de nuevos mercados • Procesos productivos y layout • Empleabilidad 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutivo de Fomento y EMT

			Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social	
6. Cesar Ardiles Monardes	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero Comercial • Licenciado en Ciencias de la Administración de Empresas • Contador 	4 años de experiencia	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Estrategia y prospección de nuevos mercados • Procesos productivos y layout • Empleabilidad • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutivo de Fomento y EMT
7. Daniel Zambrano	<ul style="list-style-type: none"> • Técnico en Administración de Empresas 	<ul style="list-style-type: none"> • 4 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Apoyo administrativo • Envío y recepción de correspondencia • Contactos telefónicos con los beneficiarios • Atención de público • Sistematización de la información 	<ul style="list-style-type: none"> • Apoyo Administrativo
8. Daniel López Jimenez	<ul style="list-style-type: none"> • Contador Auditor 	<ul style="list-style-type: none"> • 20 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Rendición de cuentas y accountability a instituciones públicas • Contabilidad • Auditoría interna 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutivo Financiero
9. Francheska González V	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Finanzas 	<ul style="list-style-type: none"> • 5 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Rendición de cuentas y accountability a instituciones 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutiva Financiera

			<p>públicas</p> <ul style="list-style-type: none"> • Contabilidad • Auditoría interna 	
10. Evelyn Ríos C	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Administración, mención Finanzas 	<ul style="list-style-type: none"> • 4 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Rendición de cuentas y accountability a instituciones públicas • Contabilidad • Auditoría interna 	<ul style="list-style-type: none"> • Ejecutiva Financiera
• APOYO GERENCIAL CASA MATRIZ				
11. Roberto Alejandro Cervela Hernández	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero Comercial • Licenciado en Ciencias de la Administración de Empresas • T.U. en Comercio Internacional • Licenciado en Cultura • MBA en Administración de Empresas • Magíster en Ciencias, Tecnología e Innovación • Diplomado en Responsabilidad Social • Diplomado en Innovación Social y Emprendimiento • Diplomado en Innovación y Emprendimiento • Diploma en Desarrollo Local 	<ul style="list-style-type: none"> • 23 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Economía • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Responsabilidad social • Inversión • Estrategia y prospección de nuevos mercados • I+D • Procesos productivos y layout • Tecnología, Ciencias e Innovación • Empleabilidad • Innovación Social • Economías Colaborativas • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	<ul style="list-style-type: none"> • Gerente General • Casa Matriz
12. Claudio Albrecht Ossandón	<ul style="list-style-type: none"> • Administrador Turístico • Licenciado en Turismo • Diploma en Desarrollo local • Diplomado en Innovación y emprendimiento 	<ul style="list-style-type: none"> • 20 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Desarrollo territorial y local • Empresas de Menor Tamaño • Inversión • Estrategia y prospección de nuevos mercados • I+D 	<ul style="list-style-type: none"> • Subgerente • Casa Matriz

			<ul style="list-style-type: none"> • Empleabilidad • Economías Colaborativas • Turismo • Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social 	
13. Katherine Godoy P	<ul style="list-style-type: none"> • Técnico en Administración de Empresas • Ingeniero en Administración • Técnico grícola 	<ul style="list-style-type: none"> • 12 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Rendición de cuentas y accountability a instituciones públicas • Auditoria interna 	<ul style="list-style-type: none"> • Jefa de Accountability • Casa Matriz
• APOYO ADMINISTRATIVO - CONTABLE				
14. Nelson Dorador Bruna	<ul style="list-style-type: none"> • Ingeniero en Informática • Licenciado en Informática 	<ul style="list-style-type: none"> • 7 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Redes • Soluciones informáticas • Web • RRSS 	<ul style="list-style-type: none"> • Encargado de Informática • Casa Matriz
15. Gianina Iribarren Cortés	<ul style="list-style-type: none"> • Contador General • Ingeniero en Administración y Finanzas 	<ul style="list-style-type: none"> • 6 años de experiencia 	<ul style="list-style-type: none"> • Rendición de cuentas y accountability a instituciones públicas • Contabilidad • Auditoria interna 	<ul style="list-style-type: none"> • Contadora General • Casa Matriz

• 7. INNOVACIÓN Y VALOR AGREGADO

Con el propósito de optimizar los resultados de la consultoría, GEDES Consultores propone desarrollar las acciones complementarias que se describen a continuación:

1. GEDES Cuenta con un amplio **conocimiento de la red de fomento pública como privada**, ya sea con CORFO, SERCOTEC, FOSIS, INDAP, PRODEMU, SERNAMEG, entre otros. Así mismo cuenta con una amplia red de contacto a nivel privado, esto es, empresas del sector minero, energía, portuario y de extracción, con quienes ha generado alianzas para concatenar recursos públicos y privados para el logro de un mejor objetivo en sus intervenciones bajo la RSE.
2. GEDES es **Agente Operador Intermediario de CORFO** lo que significa que, para los casos productivos, que cumplan con los requisitos, se podrán asesorar para conocer la oferta disponible en estas instituciones y encadenarlos para participar de la oferta de esta institución, tal como se ha realizado desde el año 2017 a la fecha, siendo un número importante el apoyado por Corfo en la Región de Antofagasta, lo que significa que el trabajo de Sercotec, tiene un impacto mayor, al concatenarse con otras iniciativas de apoyo a sus beneficiarios.
3. GEDES es tiene un sinumero de alianzas, a saber; **Empresa B, Signatario de Pacto Global – ONU, socio Acción Empresas, G100**; es la única Agencia en el norte de Chile, que cuenta con este tipo de alianzas que van en beneficio de los beneficiarios directos, sean emprendedores y empresarios de diferentes tamaños. En este sentido apuntamos hacia un Desarrollo Sostenible de las empresas en el ámbito económico, social y medio ambiental y acercar a las Mipymes de la Región a grandes empresas o alianzas para que se puedan transformar en sus proveedores o proveedores de proveedores y que sean parte de su Cadena de Valor.
4. GEDES ha desarrollado programas y proyectos con un **amplio reconocimiento a nivel nacional e internacional**, premios como; **ICARE 2011 al Mejor Proyecto de Emprendimiento** (Proyecto del Convenio de Barrick Pascua Lama, FOSIS y MIDEPLAN) **Premio al Mejor Proyecto de Responsabilidad Social y Sustentabilidad a nivel mundial** en empresas Barrick Gold, Proyecto PAE 2012 CORFO Como uno de los 100 más innovadores a nivel nacional, entre otros. (Se detallan en CV Institucional y en certificados de experiencia)
5. GEDES **cuenta con infraestructura en la Región de Antofagasta**. Esto no sólo permite el desplazamiento expedito de los profesionales, sino también brindar apoyo profesional en caso que los/as postulantes planteen requerimientos antes y post-proyecto, así como contar con una disposición horaria de atención de público de lunes a viernes, desde las 09:00 a 13:00 horas y desde las 14:00 a 18:00 horas.

6. GEDES, cuenta con **Tecnología y Medios Locales**, a saber; 1 vehículo para el rápido traslado de sus profesionales de terreno, así como también cuenta con la logística necesaria para el desarrollo eficiente de las labores. Asimismo, cuenta con notebook conectados a wi-fi, sistemas de radio comunicación, GPS, video grabadora, máquinas fotográficas, equipos de telefonía móvil con disposición total para el proyecto, que se pondrán a disposición, lo cual se traduce en una disminución de los costos operativos y una mejor distribución de los recursos para el desarrollo del proyecto.
7. GEDES cuenta, entre su equipo de consultores, **con más de 60 profesionales de las diferentes áreas**: económicas, productivas, administrativas, sociales, etc., quienes se caracterizan por el desarrollo de trabajo en terreno, con amplio conocimiento de cada comuna y localidad de la región, lo que se traduce en un capital humano y social que es puesto a favor del proyecto. Asimismo, en caso que sea necesario, podrán prestar apoyo otros profesionales que no están propuestos en este equipo. Por otra parte, GEDES cuenta con un **know how** característico en la Macro Zona Norte de Chile.
8. GEDES Cuenta a lo largo de **nuestra experiencia con una gran cadena de proveedores, con los cuales tenemos acceso a precios preferenciales**, lo que permite orientar a los potenciales beneficiarios a acceder a estos beneficios.
9. Es importante destacar que GEDES **Cuenta con diversas alianzas** y convenios con instituciones académicas, mentoría y consultoría, como, por ejemplo;
 - ✓ Universidad Santo Tomás
 - ✓ Universidad de Atacama
 - ✓ IPLACEX
 - ✓ Universidad de Coquimbo
 - ✓ Universidad de Playa Ancha Valparaíso
 - ✓ Universidad de Chile (Unidad de Responsabilidad Social Universitaria)
 - ✓ Universidad Adolfo Ibáñez (Departamento de Post Grados y E-Class)
 - ✓ Plataforma Áurea (Representantes para Latinoamérica de CEFÉ International - GTZ Agencia de Cooperación alemana GTZ)
10. Con miras de motivar la participación y asistencia de los/as usuarios/as a las actividades convocadas y de consulta, Gedes cuenta con un espacio de **Guardería Infantil**, de modo que padres y/o madres usuarios/as puedan tener igual oportunidad de acceso al Servicio, siendo esta una infraestructura adecuada y personal preparado para el cuidado de los/as niños/as.
11. GEDES pondrá a disposición una sala multimedia con accesos a internet, video conferencia y teleconferencia, equipada para generar redes de negocios in situ, entre clientes y proveedores, apoyados por un profesional de GEDES. Así como también generar alianzas y búsqueda de motores de apoyo a través de instituciones públicas.
12. GEDES cuenta con Alianzas con Empresas Privadas en programas de Responsabilidad Social Empresarial, los cuales son ejecutados y puestos a disposición en la Región de Coquimbo. Estos programas buscan potenciar y/o apalancar recursos con instituciones públicas o privadas, para fortalecer emprendedores y empresarios, que estén encadenados en la industria de la Minería u otros rubros con potencialidades en la región, con inversores internacionales. Estos recursos potencian las intervenciones del

Estado, las cuales van en directo beneficio de los emprendedores y empresarios de la Región de Coquimbo. En este sentido GEDES pondrá a disposición estas alianzas para generar sinergia en las intervenciones.

2.2. CURRICULUM VITAE DE LOS DIRECTIVOS/AS, EJECUTIVOS/AS, PROFESIONALES Y ADMINISTRATIVOS QUE PARTICIPARAN EN ORGANIZACIÓN OFERENTE

Cel.: 9-40068910
 e-mail: llopez@gedes.cl
 Pasaje Carrera N°885
 Antofagasta

Lorena Elisa López Roco
Ingeniero Comercial
Licenciado en Ciencias de la Administración

Gerenta Región de Antofagasta

Ingeniera Comercial, Licenciado en Ciencias de la Administración, Analista comercial con experiencia en la elaboración de estrategias y planes comerciales, estudios de mercado y análisis de variables de ventas, implementación y monitoreo de planes de marketing. Amplia experiencia en el Diseño y evaluación presupuestaria, manejo de herramientas de control (SAP) Consultor de Amplia Experiencia en el ámbito productivo, ejecutiva del área microempresa en el sector crediticio. Se ha desempeñado en cargos de jefatura en empresas de retail con conocimiento en manejo de inventarios, reclutamiento y capacitación de personal. Implementadora de Políticas Públicas en el Ámbito del Fomento Productivo y Economía Local.

<p>Antecedentes Generales</p>	<p>Fecha de Nacimiento: 10 de Febrero 1979 RUT: 13.634.166-9 Estado Civil: Soltera Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: clase B</p>
<p>Formación</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 1990-1992 Educación Básica Liceo Sagrado Corazón Copiapó - Región Atacama • 1993-1996 Educación Media Escuela Técnico Profesional Copiapó - Región Atacama • 1997 - 2002 Educación Superior Licenciada Ciencias de la Ingeniería Egresada de Ingeniería Comercial Universidad Católica del Norte Coquimbo

<p>Cursos de Perfeccionamiento</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2019 La R-evolución Emprendedora destinado a fortalecer el ecosistema emprendedor, a través de la formación de líderes y mentores del emprendimiento, que se convertirán en el principal canal que lo impulsa y difunde. Facilitadora en metodologías participativas y de triple impacto • 2014 Lineamientos estratégicos para elaboración presupuestaria, Dictado por Embotelladora Andina. • 2013 Comunicación efectiva. Dictado por Burgos • 2012 Liderazgo y Supervisión, Dictado por Burgos. • 2010 Excel avanzado, Área de capacitación de Coca Cola Polar. • 2006 Atención al cliente, manejo de conflictos, trabajo en equipo, técnicas comerciales y liderazgo. Dictado por el Área de Capacitación de Santander. • 2005 “Introducción a los conceptos de Empleabilidad”, dictado por Fundación Trabajo Para un Hermano. • 2004 Curso “Comercio Exterior y acuerdos comerciales “patrocinado por PROCHILE, dictado por la Universidad de Atacama,
<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Febrero 2016 – A la fecha GEDES Gerente Regional Gedes Antofagasta GEDES es Empresa B, Signataria de Pacto Global y Socia de Acción Empresas. Es Agente Operador de Corfo y Sercotec, con presencia en las Regiones de Antofagasta, Atacama y Coquimbo Consultor Especializado en Diseño, implementación de políticas públicas, en la Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo, Emprendimiento, Social, Jóvenes, Habitabilidad, entre otros, para el Gobierno de Chile a través de las siguientes instituciones. • CORFO • COMITÉ • SERCOTEC • FOSIS

- Gobierno Regional de Antofagasta
- **Septiembre 2012 – Septiembre 2016 Embotelladora Andina S.A**

Jefa de Canal.

Elaboración del presupuesto mensual para el área comercial, seguimiento diario de los avances presupuestarios y detección de desviaciones

Recopilación, análisis y reporte de datos para incrementar la productividad del área de ventas

Creación de informes estandarizados de ventas para la toma de decisiones presupuestarias anuales

Informes y estudios de Mercados para la medición de variables de productividad

Preparación de comités de ventas semanales para la elaboración de estrategias comerciales

- **Junio 2009 – Agosto 2012 Embotelladora Coca Cola Polar**

Analista de Inteligencia de Mercado

Contabilización del presupuesto de Marketing asignado al área comercial, cotizaciones para compras e ingreso de gastos, análisis mensuales de las distintas cuentas y rendiciones a la gerencia de Marketing

Generación de diagnósticos comerciales para el área de ventas

Administración de la información comercial generando reportes diarios y mensuales necesarios para la toma de decisiones

Encargada del sistema de medición interna de variables de ejecución y participación de mercado, a través de encuestas realizadas a clientes de la empresa

Participación en la realización del plan comercial estratégico de la compañía

- **Diciembre 2006 – Febrero 2009 Santander Banefe**

Ejecutiva Comercial

Encargada de la atención integral de clientes nuevos y mantención de cartera asignada.

Colocación de créditos y diferentes productos asociados a la Banca

Generación de negocios en el área de Microempresas

Realización de labores de caja y cobranza

- **Marzo 2005 – Abril 2006 Falabella S.A**

Jefe de Ventas

Realizar la verificación y análisis de ventas diarias del departamento asignado

Atención de requerimientos de clientes

Seleccionar y capacitar al nuevo personal

Revisión y gestión de la mercadería de inventario

Cumplimiento de las metas asignadas al departamento

Controlar asistencia y rutinas del personal a cargo

- **Junio 2004 – Septiembre 2004 GEDES**

Asesora

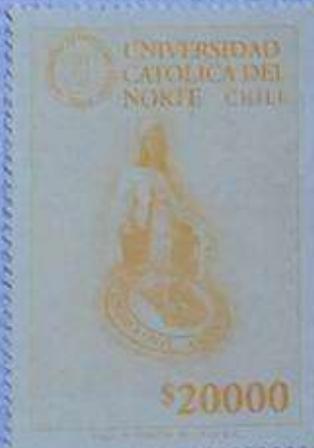
Asesora en el proyecto "Fortalecimiento y Desarrollo de la capacidad Emprendedora" Liceo Politécnico Belén

Asesora en el "Curso de Gestión Administrativa, dirigido a 25

	<p>Microempresarios de la ciudad de Chañaral”</p> <ul style="list-style-type: none">• Septiembre 2003-Diciembre 2003 GEDES <p>Asesora Participación en la ejecución y elaboración del estudio “Catastro y Diagnostico de actividades productivas Indígenas en la Región de Atacama “estudio solicitado por SERCOTEC y CONADI Elaboración de estadísticas para CD interactivo de este estudio Asesora en el proyecto “Juntos Ganamos-Participación en Movimiento “solicitado por FOSIS</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none">•Formulación, Desarrollo y Evaluación de Proyectos de Fomento Productivo.•Consultor de Alta Experiencia en Emprendimiento•Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.•Diseño y ejecución de Talleres orientados a empresarios/as, profesionales y comunidad en general.•Manejo de Ingles: Nivel Intermedio.• Microsoft Office: Avanzado (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook).• Usuario basic en la plataforma SAP

UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

CHILE



Certifico que la Universidad Católica del Norte, por acuerdo N° 18557

de fecha **trece de octubre de dos mil tres**

Otorgó a Doña **Lorena Elisa López Roco**

El Título de **Ingeniero Comercial**

Con calificación aprobado **Por Unanimidad.-**

Dado en la ciudad de Antofagasta, a **trece de marzo de dos mil**

diecisiete.

R.U.T. 13.634.166-9

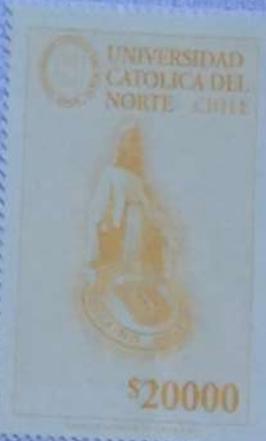



Fernando Andrés Orellana Torres
Secretario General de la Universidad



UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE

CHILE



Certifico que la Universidad Católica del Norte, por acuerdo N° 18557 de fecha trece de octubre de dos mil tres

Otorgó a Doña Lorena Elisa López Roco

El Grado de Licenciado en Ciencias en la Administración de Empresas

Con calificación aprobado Por Unanimidad.-

Dado en la ciudad de Antofagasta, a quince de marzo de dos mil diecisiete.

R.U.T. 13.634.166-9



Fernando Andrés Orellana Torres
Secretario General de la Universidad

Cel.: 9-54008539
 55-2897661
 e-mail: ryañez@gedes.cl
 Pasaje Carrera N°885
 Antofagasta

Rosa Yañez Pereira
Ingeniero en Administración de Empresas
Mención en Gestión de Personas

Ejecutiva de Fomento E Innovación

Ingeniera en Administración de Empresas Gestión de personas, con experiencia en fomento productivo, asesoría especializada en gestión empresarial y comercial a Micro y pequeñas empresas. Experiencia en Formulación y Evaluación de Proyectos.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 28 de mayo de 1983 RUT: 15.690.067-2 Estado Civil: Soltera Nacionalidad: Chilena
Formación	<ul style="list-style-type: none"> • 1988 – 1995 Educación básica Escuela Humberto Gonzalez Hechegoyen, Antofagasta. • 1996 – 2000 Educación media Liceo de Estudios Contables y Administrativos, Antofagasta. Técnico en Administración. • 2010 - 2014 Universidad Tecnológica de Chile. Administración de Empresas, mención gestión de personas
Cursos de Perfeccionamiento	<ul style="list-style-type: none"> • 2019 La R-evolución Emprendedora destinado a fortalecer el ecosistema emprendedor, a través de la formación de líderes y mentores del emprendimiento, que se convertirán en el principal canal que lo impulsa y difunde. Facilitadora en metodologías participativas y de triple impacto

<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Julio 2017 – a la fecha GEDES LTDA. <p>Ejecutivo de Fomento e Innovación</p> <p>Asesoría especializada en gestión empresarial y comercial a Micro y pequeñas empresas. Experiencia en Formulación y Evaluación de Proyectos. Admisibilidad, evaluación, asesorías y ejecución de proyectos ejecutados por Gedes para Programas Sercotec Antofagasta.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Agosto 2008 – marzo 2016 BANCO BCI. <p>Área de Operaciones.</p> <ul style="list-style-type: none"> - Encargada de liderar el equipo de Cajas (realizando reuniones diarias, cumplimiento de metas, controlar (horarios, ambiente laboral, trabajo en equipo, etc.) Atribuciones para sancionar si fuese necesario. - Atención Cliente, (venta de talonarios, activar TC, entrega de V.V, atender requerimientos varios, etc.) Manejo sistema Banco Central y Atribuciones acceso a Bóvedas. - Cuadratura Oficina (canje, curse de créditos, talonarios de cheques, Boletas de garantía, etc.). - Encargada de recibir remesas de otras sucursales y posterior envió cuando se Solicitará, desde tesorería integral. - Comprar y vender dinero dentro de la plaza cuando fuese necesario. - Arqueos, cuadratura, cargas y descargas de cajeros Atm. - Arqueos Visuales, Sorpresivos y generales a los Cajeros. - Atención de Publico (solución de problemas por error del sistema, reclamos, Recepción de documentos, atender pedidos vía mails, etc.). - Comercio Exterior (compra y venta de divisas, depósitos a plazo, FFMM, remesas, Enviadas y Recibidas, recepción de documentos varios en divisas, canje, Cuadratura, etc.). - Revisión y autorización de cheques mayores. - Asistente Servicio al Cliente - Reemplazo como Asistente Comercial. - Colabore en área comercial durante 5 meses en: (vender créditos, adjuntar documentación que califique para abrir Cta. Cte., llamar Campañas de T.C, ingresar seguros, revisión de cobranza, etc.
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Formulación, Desarrollo y Evaluación de Proyectos de Fomento Productivo. • Consultor de Alta Experiencia en Emprendimiento • Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro. • Diseño y ejecución de Talleres orientados a empresarios/as, profesionales y comunidad en general. • Manejo de Ingles: Escrito y Hablado nivel medio. • Microsoft Office: Avanzado (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook).

2306614

CERTIFICADO DE TITULO

Certifico que con fecha 03 de septiembre de 2015 doña

Rosa Andrea Yáñez Pereira

Rut: 15.690.067-2

cumplió con los requisitos exigidos por La UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE INACAP

y ha obtenido el Título Profesional

*Ingeniero en Administración de Empresas Mención
Gestión de Personas*

Número 23471, del Registro General de Títulos y Certificados de esta Institución.

Santiago, 09 de septiembre de 2015


JACOELINE LISETTE CARVAJAL LÓPEZ
DIRECTORA DE REGISTROS ACADÉMICOS



Cel.: 9-86917654
Of.: 055-2897661
e-mail: dlopez@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Daniel Alejandro López Jiménez
Contador Público Auditor
Licenciado en Ciencias Contables

Ejecutivo Financiero Contable, Región de Antofagasta.

Contador Público Auditor, Licenciado en Ciencias Contables. Amplia experiencia en RRHH, Ley de subcontratación, rendición y auditorías financieras de recursos públicos, análisis de cuenta y diferentes tipos de libros contables y tributarios.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 15 de diciembre de 1977 RUT: 13.356.545-0 Estado Civil: Casado Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: Clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1984 – 1991 Educación Básica Escuela D-37 república de Bolivia, Calama.• 1992 – 1996 Educación Media Liceo A-23 Luis Cruz Martínez, Calama• 2001 – 2006 Educación Superior Contador Público Auditor y Licenciado en Ciencias Contables, Universidad Del Mar

**Antecedentes
Laborales**

- **Marzo 2019 – A la fecha. GEDES LIMITADA**

Ejecutivo Financiero Contable, Administrativo en el área de remuneraciones y recursos humanos, control interno de la empresa. Creación de estrategias de control y análisis de cuentas. Pago y seguimiento en control a proveedores. Apoyo técnico en rendiciones y auditorías con instituciones públicas como:

- Sercotec
- Corfo
- Comité de Desarrollo Productivo Regional

- **Octubre 2009- Diciembre 2019 CARABINEROS DE CHILE**

Cargo: Asesor de Riesgos - Contador Auditor II Zona de Carabineros de Antofagasta

- **Julio 2008 - Sept, 2009 LOCALIZA RENT A CAR**

Cargo: Jefe de Flota

- **Agosto 2007 - Mayo 2008 GRUPO MARCO ORTIZ C.**

Cargo: Encargado Área Finanzas-Proveedores de Empresas Mingeco, A100to Viejo, Marco Ortiz C, Buses Elqui – Bus

- **Enero 2007 - Julio 2007 REPTAL, ANTOFAGASTA**

Cargo: Administrativo de Ventas y Encargado de Bodega Suc. Bolívar.

- **Septiembre 2002 Diciembre 2006 ATLAS CITIBANK ANTOFAGASTA.**

Área Normalización

Cargo: Ejecutivo de Mantenimiento Área Plataforma Comercial

Cargo: Consejero De Clientes Área Evaluación

Cargo: Evaluador de Créditos Área Automotriz

Cargo: Supervisor de Canal

- **Abril 2004- Nov 2005 UNIVERSIDAD DEL MAR, ANTOFAGASTA**

Cargo: ayudante de cátedra Taller Contable I y II, Cátedra de Macroeconomía, cátedra de Introducción a la Economía.

- **Enero 2002 - Marzo 2002 SCOTIABANK SUDAMERICANO, ANTOFAGASTA.**

Pre- Practica Profesional.

- **Febrero-Marzo 2001 DOMINO'S PIZZA, ANTOFAGASTA**

Cargo: Producción

	<ul style="list-style-type: none">• Abril 2001- Nov 2004 UNIVERSIDAD JOSÉ SANTOS OSSA, ANTOFAGASTA <p>Cargo: ayudante de cátedra Taller Contable I y II, Cátedra de Macroeconomía, cátedra de Introducción a la Economía.</p> <ul style="list-style-type: none">• Abril -Diciembre 1998 INSTACOB CALAMA <p>Cargo: Cobrador de Terreno</p>
Otros Antecedentes	<ul style="list-style-type: none">• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta.• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro



CERTIFICADO

Certifico que según consta en el Registro General de Títulos y Grados de la Universidad del Mar, se ha conferido con fecha 24 de Septiembre de 2007 el Título de:

Contador Público Auditor

Aprobado con Distinción (5.5)

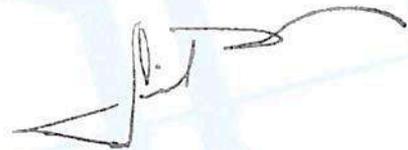
a D. Daniel Alejandro López Jiménez

Cédula de Identidad 13.356.545-0

Viña del Mar 29 de Octubre de 2007



Ministro de Fe



HÉCTOR ZÚÑIGA SALINAS
Rector
Universidad del Mar
Chile

PRF 4303

RGT y G N°

Cel.: 9-58960631
Of.: 55-2897661
e-mail: antofagasta@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Daniel Alejandro Zambrano Aguirre
Técnico de Nivel Superior en Administración de Empresas Mención Finanzas

Apoyo Financiero y Administrativo al proceso de implementación de Políticas Públicas relacionadas al Emprendiendo, Fomento y Desarrollo Social.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 13 de octubre de 1992 RUT: 25.062.434-4 Estado Civil: Soltero. Nacionalidad: Colombiana Licencia de Conducir: clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1997 – 2003 Educación básica Escuela Jose María Calvache Palmira – Colombia• 2004 – 2009 Educación media Instituto Nacional Técnico Empresarial “INTE” Palmira – Colombia• 2017 – 2019 Instituto Profesional AIEP Antofagasta Técnico de nivel superior en Administración de Empresas Mención Finanzas

**Antecedentes
Laborales**

- **Octubre 2019 – a la fecha GEDES Ltda**

Asistente Financiero

Amplio conocimiento de las Redes Locales y de la Región de Antofagasta. Atención de Público y Apoyo Administrativo en la Implementación de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social.

- **Julio 2019 – septiembre 2019 Hm Construcciones**

Supervisor obras civiles

Continuidad con mis funciones anteriores de control y gestión de presupuestos, supervisor de obras menores, manejo de personal en área determinadas con funciones específicas, asignación de funciones temporales.

- **Mayo 2019 – junio 2019 Corfo Antofagasta.**

Prácticas

Realice control, cobranza y ejecución de pólizas de garantías, aplique conocimientos básicos de gestión empresarial con énfasis en mejoramientos de procesos de control.

- **Enero 2017 – abril 2019 Hm Construcciones – Antofagasta.**

Supervisor Aprendiz obras Civiles

Realizaba Manejo de personal de no más de 5 personas, creación de presupuesto con evaluación de costos fijos y variables y gestión de obras menores, reemplazos de jefes en obras, entregaba y supervisaba la terminación de obra con clientes finales.

- **Enero 2015 – diciembre 2016 Hm Construcciones – Antofagasta**

Operario de la Construcción

Inicie como aprendiz de obras civiles desempeñando operaciones básicas, con el pasar del tiempo adquirí más experiencia con ello me desempeñe como coordinador de áreas de trabajo, manejo de personal con responsabilidades limitadas y manejo de presupuestos de bajo monto.

- **Enero 2011 – a diciembre 2014 Tiendas de Ropa Poética Cali – Colombia.**

Vendedor de Retail

Hacia parte del equipo de vendedores de Retail con un enfoque de captación de clientes nuevos, donde aprendí el desarrollo de las habilidades blandas, trabajar en equipo y cumplimientos de metas.

**Otros
Antecedentes**

- Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta.
- Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro
- Microsoft Office: Medio (PowerPoint, Word, Excel, Outlook).



Rut: 25.062.434-4.
Res.Título: 8335/2019.
Folio: 138593.

CERTIFICADO DE TÍTULO

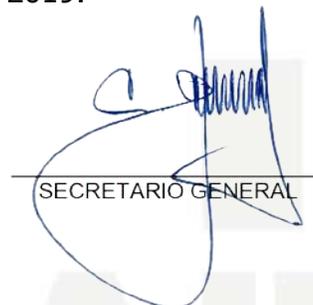
Instituto Profesional AIEP

EL SECRETARIO GENERAL DEL INSTITUTO PROFESIONAL AIEP CERTIFICA QUE
CON FECHA 26 DE JUNIO DE 2019, SE CONFIRIÓ A:

DANIEL ALEJANDRO ZAMBRANO AGUIRRE

EL TÍTULO DE **TÉCNICO DE NIVEL SUPERIOR EN ADMINISTRACIÓN DE
EMPRESAS MENCIÓN FINANZAS**, APROBADO POR UNANIMIDAD Y MÁXIMA
DISTINCIÓN (6,2) SEGÚN CONSTA EN EL N° **149959** DEL REGISTRO DE TÍTULOS
DE LA INSTITUCIÓN.

OTORGADO EN ANTOFAGASTA, A 26 DE JUNIO DE 2019.


SECRETARIO GENERAL

Cel.: 9-62940008
Of.: 055-2897661
e-mail: cveliz@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Camilo Veliz Rementeria
Ingeniero en Ejecución en Administración de Empresas

Ejecutiva Fomento e Innovación

Ingeniero en Administración de Empresas. Profesional con experiencia en evaluación de proyectos Implementación de políticas públicas relacionadas con el emprendimiento e innovación productiva.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 11 de Febrero 1992 RUT: 17.554.799-1 Estado Civil: Soltero Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: Clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1998 – 2005 Educación Básica Escuela Arturo Prat Chacón E-80• 2006 – 2009 Educación Media Colegio Técnico Industrial Don Bosco• 2010 – 2012 Educación Superior Instituto Profesional AIEP Ingeniería en administración de empresas, mención RR.HH.• 2015 - 2017 Educación Superior Universidad Santo Tomas Ingeniería en ejecución en administración de empresas

<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Febrero 2018 – A la fecha. GEDES LIMITADA <p>Elaborar, proponer, ejecutar y supervisar proyectos ligados a programas de emprendimiento, fomento e innovación del Comité Productivo Regional de Antofagasta, bajo las instituciones de CORFO y SERCOTEC. Diseñar, evaluar y ejecutar proyectos.</p> <p>Levantar base de datos de empresas, emprendedores y microempresas de la Región, junto a una alta vocación al trabajo territorial.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Junio 2013 – Diciembre 2014. SOFOFA Otic <p>Analista de Operaciones: Inscripción de cursos SENCE, capacitación a clientes sobre el sistema, contacto permanente con OTEC's y empresas. Captación de nuevos clientes, además de analizar las franquicias tributarias de los clientes y realizar asesoría en base a éstas.</p> <p>Confeccionar informe de resultados acerca de los cursos inscritos, según su área.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Agosto 2012 – Mayo 2013. Quorux Chile <p>Administrativo Logístico: Encargado del ingreso y salida de mercadería mediante un software de gestión, control de inventario, seguimiento a la entrega de los pedidos, servicio post – venta, visita a clientes y contacto permanente con proveedores, gestión de almacenes.</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta. • Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro • Manejo de Inglés: Escrito y hablado nivel Intermedio. • Microsoft Office: (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook) Nivel intermedio. • Conocimientos en SAP.

CERTIFICADO DE EGRESO

El Director Académico del Instituto Profesional Santo Tomás, sede Antofagasta, inscrita en el Folio C-22 del registro de Institutos Profesionales del Ministerio de Educación, autónoma según Acuerdo N°160/2000 del Consejo Superior de Educación.

Certifica que don(ña) **CAMILO ANTONIO VÉLIZ REMENTERÍA**

RUT **17554799-1**

Egresó en el periodo **2017 / 2**

de la carrera **INGENIERÍA DE EJECUCIÓN EN ADMINISTRACIÓN (D)**

Plan de estudio aprobado por decreto N°: **022/2010**

Se otorga a petición del interesado para los fines que estime pertinentes

Observaciones
NO HAY


GONZALO GÓMEZ LOBOS
Director Académico

kpo

Antofagasta, 04 de marzo de 2020



Cel.: 9-40192585
Of.: 055-2897661
e-mail: dvalenzuela@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Diego Valenzuela Flores
Ingeniero de Ejecución en Administración

Ejecutivo de Fomento e Innovación.

Ingeniero en Administración, Licenciado en la Administración de Empresas. Profesional con experiencia en evaluación de proyectos de emprendimiento y fomento productivo, implementación de políticas públicas relacionadas con el emprendimiento e innovación productiva. Amplio conocimiento territorial y multistakeholders.

Antecedentes Generales	<p>Fecha de Nacimiento: 10 de febrero de 1992 RUT: 18.014.423-4 Estado Civil: Soltero Nacionalidad: chilena Licencia de Conducir: En gestión</p>
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1998-2005 Instituto científico educacional José Maza Sancho• 2006 - 2010 Instituto Superior De Comercio Antofagasta (ISCA) mención Administración• 2012 – 2018 Santo Tomas Ingeniería en Administración
Antecedentes Laborales	<ul style="list-style-type: none">• Junio 2019 – A la fecha. GEDES LIMITADA Ejecutivo Fomento e Innovación, Pagó y seguimiento en control a proveedor, control de pago y Voucher para los beneficiarios de los distintos programas, relaciones públicas y control.• Sercotec• Corfo• Comité de Desarrollo Productivo Regional

Otros Antecedentes	<ul style="list-style-type: none">• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta.• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro• Manejo de Inglés: Escrito y hablado nivel Intermedio.• Microsoft Office: (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook) Nivel intermedio.
---------------------------	---



**SANTO
TOMÁS**
INSTITUTO PROFESIONAL



CERTIFICADO DE TÍTULO

DECRETO EXENTO N° 114/87-MINISTERIO DE EDUCACIÓN
AUTÓNOMO SEGÚN ACUERDO N° 160/99 DEL CONSEJO NACIONAL DE EDUCACIÓN

En conformidad a la reglamentación vigente por Decreto de Rectoría Nacional N° 3097/2018, de fecha 04 de Septiembre de 2018, certifico que se confirió a

Diego Javier Sebastián Valenzuela Flores

*Cédula de Identidad N° 18.014.423-4, el Título Profesional de **Ingeniero de Ejecución en Administración** con fecha 04 de Septiembre de 2018 y ha sido Aprobado con Distinción, bajo el Registro N° 29383. Sede Antofagasta.*

Santiago de Chile, 04 de Septiembre de 2018

Catalina Ugarte Amenábar
Secretaria General



Cel.: 9-54008584
Of.: 055-2897661
e-mail: darancibia@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Diego Arancibia Albornoz
Ingeniería de Ejecución en Administración
Técnico en Contabilidad

Ejecutivo de Fomento e Innovación

Ingeniero en Administración de Empresas. Profesional con experiencia en evaluación de proyectos de emprendimiento y fomento productivo, implementación de políticas públicas relacionadas con el emprendimiento e innovación productiva. Amplio conocimiento territorial y multistakeholders.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 29 de octubre 1992 RUT: 18.233.804-4 Estado Civil: Soltero Nacionalidad: Chileno Licencia de Conducir: si
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1999 - 2006 Educación Básica "Escuela General Manuel Baquedano F-78"• 2007 - 2010 Educación Media "Instituto superior de comercio Antofagasta, liceo comercial A-12, Técnico en Contabilidad.• 2016 - 2020 Educación Superior, Titulado de la carrera, Ingeniería de Ejecución en Administración, Instituto Profesional, Santo Tomas, Antofagasta.

<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Agosto 2019 – A la fecha. GEDES LIMITADA <p>Ejecutivo de fomento e innovación, en el área de fomento. Controlamos y ejecutamos los proyectos de los programas otorgados por corfo y sercotec, desde la etapa de admisibilidad hasta la ejecución propiamente tal, adoptando e implementando políticas públicas relacionadas con el emprendimientos y fomento productivo regional.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sercotec • Corfo • Comité de Desarrollo Productivo Regional <ul style="list-style-type: none"> • Diciembre 2015 – Febrero 2016. Vendedor tienda Block Antofagasta, mall plaza. <p>Vendedor de tienda, directamente relacionado con el cliente, entregando el mejor producto, según el deseo del consumidor.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Junio 2013 – Noviembre 2015. Reponedor empresa “Coca-Cola” <p>Proporcionar la mercadería a los supermercados y abastecer del producto en cuestión, exhibiendo precios y productos, controlando existencias y manteniendo limpio el lugar de exhibición.</p>
<p>Otros antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta. • Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro • Microsoft Office: (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook) Nivel usuario

CERTIFICADO DE EGRESO

El Director Académico del Instituto Profesional Santo Tomás, sede Antofagasta, inscrita en el Folio C-22 del registro de Institutos Profesionales del Ministerio de Educación, autónoma según Acuerdo N°160/2000 del Consejo Superior de Educación.

Certifica que don(ña) **DIEGO ALONSO ARANCIBIA ALBORNOZ**

RUT **18233804-4**

Egresó en el periodo **2019 / 2**

de la carrera **INGENIERÍA DE EJECUCIÓN EN ADMINISTRACIÓN (D)**

Plan de estudio aprobado por decreto N°: **022/2010**

Se otorga a petición del interesado para los fines que estime pertinentes

Observaciones

alumna rindió su examen y se encuentra a la espera de obtener su Certificado de Título.

kpo



GONZALO GÓMEZ LOBOS

Director Académico

Antofagasta, 02 de marzo de 2020



Cel.: 9-66792100
Of.: 055-2897661
e-mail: cardiles@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

César Ardiles
Ingeniero Comercial
Contador Técnico Nivel Medio

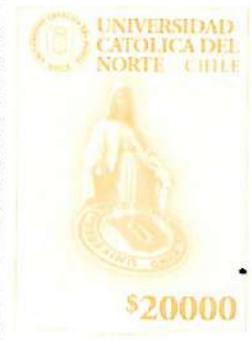
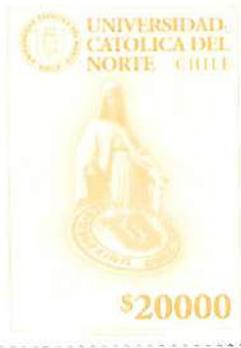
Ejecutivo Financiero Contable

Ingeniero Comercial, licenciado en ciencias de economía y administración de la Universidad Católica de Norte y Contador Técnico nivel medio, orientado en áreas de control de gestión y procesos internos. Experiencia en la industria de fomento productivo, específicamente en el seguimiento, contabilidad y rendición de cuentas de programas gubernamentales. Pago y seguimiento en control a proveedores. Apoyo técnico en rendiciones y auditorías con instituciones públicas.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 30/08/1989 RUT: 17.435.314-k Estado Civil: Soltero Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: No
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1995 - 2002 Educación Básica Escuela D-74• 2003 - 2007 Educación Media Liceo Comercial Santa Sara• 2009 - 2014 Educación Superior Universidad Católica del Norte

<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Julio 2018 – A la fecha. GEDES LIMITADA <p>Ejecutivo Financiero Contable, Administrativo en el área de remuneraciones y recursos humanos, control interno de la empresa. Creación de estrategias de control y análisis de cuentas. Pago y seguimiento en control a proveedores. Apoyo técnico en rendiciones y auditorias con instituciones públicas como:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sercotec • Corfo • Comité de Desarrollo Productivo Regional <ul style="list-style-type: none"> • Octubre 2015- Febrero 2018 Corporación del Desarrollo Social del Sector Rural (CODESSER). <p>Tesorero y asistente contable encargado de revisión de documentación y operación contable, administrador de operaciones en ERP SAP Business One, digitando operación contable y manejando presupuestos.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Febrero 2014- Octubre 2014. OTEC Capacitación Integral Atacama Limitada <p>Practicante y posterior Encargado de Gestión, generando modelo de control de gestión para medir situación operativa de la empresa y apoyando a diseñar ERP, para generar indicadores internos.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Marzo 2003 – Junio 2013. CONTABILIDADES VICENCIO <p>Contador técnico practicante, encargado de apoyar la operación contable en la oficina, generando libros contables y formularios 29 de diversos clientes PYMES.</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta. • Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro • Manejo de Inglés: Escrito nivel intermedio y hablado nivel Alto. • Microsoft Office: (PowerPoint, Word, Excel, Project, Outlook) Nivel intermedio. • Uso y manejo Software contable financiero Transtecnia.

UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL NORTE CHILE



Certifico que la Universidad Católica del Norte, por acuerdo N° 35136
de fecha **nueve de marzo de dos mil quince**

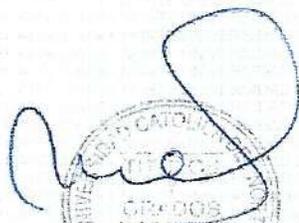
Otorgó a Don **Cesar Frank Ardiles Monardes**

El Título de **Ingeniero Comercial**

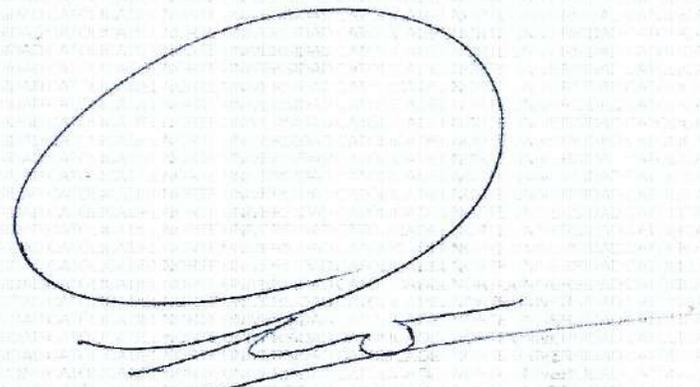
Con calificación aprobado **Por Unanimidad.-**

Dado en la ciudad de Antofagasta, a **diez de marzo de dos mil quince.**

R.U.T. 17.435.314-K



Revisado
Títulos y Grados


Fernando Andrés Orellana Torres
Secretario General de la Universidad

**** Este Certificado es válido solo si lleva el sello de agua de la Universidad ****



Of.: 55-2897661
e-mail: fgonzalez@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Francheska Andrea González Villegas
Ingeniera en Administración y Finanzas
Magister en Administración de Empresas

Ejecutiva Contable, Región de Antofagasta.

Ingeniera en Administración y Finanzas, experiencia como administrativa en el área de remuneraciones y recursos humanos, control interno de la empresa. Creación de estrategias de control y Análisis de Cuentas. Pago y seguimiento en control a proveedores. Apoyo técnico en rendiciones y auditorías con instituciones públicas

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 15 de agosto de 1992 RUT: 18.233.175-9 Estado Civil: Soltera Nacionalidad: Chilena
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1997 – 2005 Escuela básica F-60 Desarrollo Artístico.• 2006 – 2009 Instituto Superior de Comercio A-12, Título Técnico Nivel medio Secretariado• 2018 Universidad Santo Tomás Ingeniería en administración y Finanzas.• 2019 Universidad Santo Tomás Magister en Administración de Empresas MBA
Antecedentes Laborales	<ul style="list-style-type: none">• 2018 a la fecha Gedes Ltda. Ejecutiva Financiera Encargada de rendiciones y auditorías con instituciones públicas.

	<ul style="list-style-type: none">• 2016 – 2017 CAIMS LTDA. <p>Administradora de esta unidad de negocio, velando por el óptimo funcionamiento de la tienda, y la manera de generar más ingresos creando estrategias, 1 persona a cargo.</p> <ul style="list-style-type: none">• 2015 JUMBO <p>Cajera, además de prestar apoyo en servicio al cliente de la sucursal</p> <ul style="list-style-type: none">• 2010 – 2013 CONTABILIDADES VICENCIO <p>Secretaria, cumpliendo funciones en el área de remuneraciones y recursos humanos.</p>
Otros Antecedentes	<ul style="list-style-type: none">• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta.



**SANTO
TOMÁS**
INSTITUTO PROFESIONAL



*Por cuanto **Francheska Andrea González Villegas***

ha cumplido satisfactoriamente los requisitos para obtener el Título Profesional de

Ingeniero en Finanzas

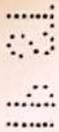
con fecha 31 de Octubre de 2018 y ha sido Aprobada con Distinción, bajo el Registro N° 30092

Sede Antofagasta

Se otorga este diploma en Santiago de Chile 31 de Octubre de 2018

Catalina Ugarte Amenábar
Secretaria General

Juan Pablo Guzmán Aldunate
Rector Nacional



Certificado emitido con Firma Electrónica Avanzada de acuerdo a lo establecido en la ley N° 19.799 del Ministerio de Economía. La institución o persona ante quien se presente este certificado podrá verificar su autenticidad por medio de la dirección <http://certificados.ipst.santotomas.cl> o bien escaneando el código QR. N° de Registro: 30092, N° documento: 97648735 y RUT N°: 18.233.175-9.



CERTIFICADO DE ALUMNO

El Director Académico de la Universidad Santo Tomás, sede Antofagasta, inscrita en el Folio C-16 del libro de registro de Universidades del Ministerio de Educación, autónoma según Acuerdo N°020/2003 del Consejo Superior de Educación.

Certifica que don(ña) **FRANCHESKA ANDREA GONZÁLEZ VILLEGAS**
RUT **18233175-9**
del programa **MAGÍSTER EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS (MBA) (V)**

Es alumno(a) regular en el periodo académico **2019**

Se otorga el presente certificado a petición del interesado con el objetivo de
LOS FINES QUE ESTIME PERTINENTES

Observaciones:

Alumna se encuentra cursando el primer año del Magister en Administración de Empresas año 2019.

UST
UNIVERSIDAD SANTO TOMÁS


JORGE TORRES HENRIQUEZ

Director Académico

kpo

Antofagasta, 13 de agosto de 2019



Cel.: 9-63489086
Of.: 55-2897661
e-mail: erios@gedes.cl
Pasaje Carrera N°885
Antofagasta

Evelyn Andrea Ríos Cisternas
Ingeniero en Administración de Empresas Mención Finanzas
Técnico en Administración de Empresas con mención en Comercio Exterior

Ejecutiva Financiera, Región de Antofagasta.

Ingeniera en Administración de Empresa con mención finanzas, Diplomado en Planificación y Control de Gestión, amplio conocimiento en el área administrativa contable y tesorería, facturación electrónica, dominio de contabilidad, análisis de cuentas, conciliación bancaria, administración y control eficaz de los recursos económicos. Conocimientos en administración y Gestión. Manejo de Software FIN700.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 14 de marzo de 1981 RUT: 14.110.545-0 Estado Civil: Casada. Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1997 – 2003 Educación básica Escuela D-68 José Radnic, Antofagasta• 2004 – 2009 Educación media Instituto Superior de Comercio Jerardo Muñoz Campos, Antofagasta• 2017 – 2019 Educación Superior Técnico en Administración de Empresas Con mención en Comercio Exterior. Ingeniería en Administración de Empresas con mención Finanzas. Instituto Profesional AIEP.

<p>Cursos de perfeccionamiento</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Diplomado en Planificación y Control de Gestión cursado en 2017. Instituto Les Halles. • Diplomado en Liquidación y Calculo de Remuneraciones cursado en 2017. Instituto Les Halles. • Curso "Manejo de Herramientas de Contabilidad General" cursado en 2017. Instituto Les Halles. • Actualmente, cursando MBA en Administración de empresas en Universidad Santo Tomás.
<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Octubre 2019 – a la fecha GEDES LTDA <p>Ejecutivo Financiero Contable, Administrativo en el área de remuneraciones y recursos humanos, control interno de la empresa. Creación de estrategias de control y análisis de cuentas. Pago y seguimiento en control a proveedores. Apoyo técnico en rendiciones y auditorias con instituciones públicas como:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sercotec • Corfo • Comité de Desarrollo Productivo Regional <ul style="list-style-type: none"> • Mayo 2013 – Abril 2019 ATI S.A <p>Analista Contable, en el departamento de Contabilidad</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mayo 2012 – Abril 2019 ATI S.A <p>Cajera Administrativa, en el departamento de Finanzas.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Julio 2012 – Abril 2013 ESCUELA E-87 <p>Secretaria de Dirección e Inspectoría General</p> <ul style="list-style-type: none"> • Noviembre 2008 – Enero 2009 COCA COLA POLAR S.A <p>Cajera Administrativa. A cargo de recepcionar los camiones Repartidores.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Marzo 2007 – Noviembre 2008 BRINKS <p>Cajera de procesos y ATM (Carga de cajeros Automáticos.)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Julio 2006 – Marzo 2007 RIPLEY <p>Funciones Administrativa en el Dpto. de Finanzas</p>

	<ul style="list-style-type: none">• Noviembre 2005 – Mayo 2006 ABC LTDA <p>Funciones Administrativas</p> <ul style="list-style-type: none">• 1999 EMPRESA PORTUARIA <p>Práctica Profesional efectuada en: Gerencia de Planificación y Negocios : Se realiza en las áreas de negocios, Concesiones y marketing, se adquieren Conocimientos en Word y Excel.</p> <p>Gerencia de Explotación Operacionales: Se realiza en área de Documentos En Importación y Exportación.</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none">• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Antofagasta.• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro• Microsoft Office: Medio (PowerPoint, Word, Excel, Outlook).



CERTIFICADO DE TÍTULO **Instituto Profesional AIEP**

EL SECRETARIO GENERAL DEL INSTITUTO PROFESIONAL AIEP CERTIFICA QUE
CON FECHA 3 DE JULIO DE 2014, SE CONFIRIÓ A DOÑA:

EVELYN ANDREA RÍOS CISTERNAS

EL TÍTULO DE INGENIERO DE EJECUCIÓN EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS
MENCIÓN FINANZAS, Y FUE APROBADA POR UNANIMIDAD Y MÁXIMA
DISTINCIÓN (6,3), SEGÚN CONSTA EN EL Nº 46372 DEL REGISTRO DE TÍTULOS
DE LA INSTITUCIÓN.

OTORGADO EN ANTOFAGASTA, A 3 DE JULIO DE 2014

SECRETARIO GENERAL

Diplomado

en "Planificación y Control de Gestión"

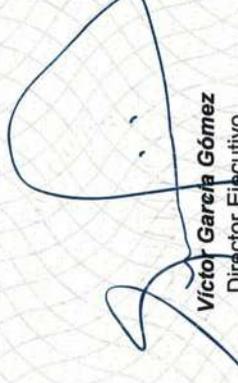
Se confiere a

EVELYN RÍOS CISTERNAS

el presente diploma por haber cumplido con todos
los requisitos exigidos en este programa de 150 horas
y aprobado satisfactoriamente
Santiago, 03 de febrero de 2017


María Elena Aburto-P.
Gerente Investigación y Desarrollo
Les Halles

ANTOFAGASTA TERMINAL INTERNACIONAL S.A.


Víctor García Gómez
Director Ejecutivo
Les Halles



Líder en Capacitación

Diplomado

en

"Liquidación y Cálculo de Remuneraciones"

Se confiere a

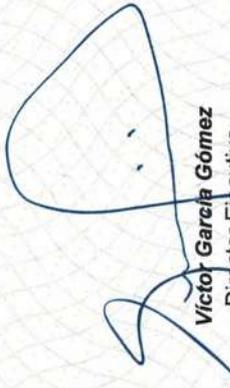
EVELYN RÍOS CISTERNAS

el presente diploma por haber cumplido con todos
los requisitos exigidos en este programa de 126 horas
y aprobado con distinción máxima
Santiago, 13 de marzo de 2017



María Elena Aburto P.
Gerente Investigación y Desarrollo
Les Halles

ANTOFAGASTA TERMINAL INTERNACIONAL S.A.



Víctor García Gómez
Director Ejecutivo
Les Halles



Líder en Capacitación

"Actividades de capacitación autorizadas por el Sence, no conducentes al otorgamiento de un título o grado académico"

Certificado



Se otorga a:

EVELYN RÍOS CISTERNAS

Por haber participado en el Curso:

"Manejo de Herramientas de Contabilidad General"

Versión E-Learning

Con una duración de 54 horas y aprobado con nota 91

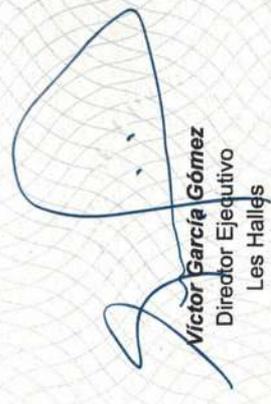
(Escala de 1 a 100)

Realizado entre el

30 de septiembre de 2016 y el 25 de febrero de 2017


Maria Elena Aburto P.
Gerente Investigación y Desarrollo
Les Halles

ANTOFAGASTA TERMINAL INTERNACIONAL S.A.


Victor Garcia Gomez
Director Ejecutivo
Les Halles



Líder en Capacitación

"Actividades de capacitación autorizadas por el Sence, no conducentes al otorgamiento de un título o grado académico"



Cel.: 09-98623707
Of.: 052-2217952
e-mail: rcervela@gedes.cl
Yumbel N°236
Copiapó

Roberto Alejandro Cervela Hernández
Ingeniero Comercial
Licenciado en Ciencias de la Administración de Empresas
Técnico Universitario en Comercio Internacional
Licenciado en Lengua y Cultura
Magíster en Innovación, Ciencias y Tecnología
Facilitador en Metodología CEFE
Magister en Administración de Empresas MBA
Diplomado en Responsabilidad Social Empresarial
Diplomado en Emprendimiento e Innovación Social
Diplomado en Innovación y emprendimiento

Gerente General

Consultor especializado con 20 años de experiencia en Economías Colaborativas, Empresa B, Triple Impacto, Economía Circular y Empresas Regenerativas, 4ta Revolución Industrial, Sostenibilidad, ODS, Movilidad Social, Coaching de Trabajo en Equipo, Auditor en Gestión de Calidad ISO 9001, Facilitador en Metodología CEFE por la GTZ-GFA. Facilitador en Metodología MIEMPRESX, CANVAS, PNL. Consultor especializado en economía, desarrollo territorial y local, responsabilidad social, inversión, estrategia y prospección de nuevos mercados, I+D, Empleabilidad, Innovación Social. Implementador de Políticas Públicas relacionadas al Emprendimiento, Fomento Productivo y Desarrollo Social. Ha realizado docencia en diferentes Casas de Estudios de la Región de Atacama y Speaker en Universidades Nacionales. Columnista de diferentes medios de comunicación regional.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 18 de Octubre de 1976 RUT: 13.078.647-2 Estado Civil: Casado Nacionalidad: chilena Servicio Militar: al día Licencia de Conducir: clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1982-1994 Educación Básica y Media Instituto Regional Federico Errázuriz Santa Cruz - VI Región• 1996 - 2002 Educación Superior Comercio Internacional Licenciado en Lengua y Cultura Francesa Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación - Valparaíso.

	<ul style="list-style-type: none"> • 2012 Diplomado en Responsabilidad Social Empresarial Universidad Adolfo Ibáñez • 2014 Diplomado en Innovación y Emprendimientos Sociales Universidad de Chile • 2016 Diplomado en Innovación y Emprendimiento Universidad Técnica Federico Santa María • 2016 - 2017 Ingeniero Comercial UNIACC • 2018 Magister en Ciencia, Tecnología e Innovación Universidad de Atacama
<p>Cursos de Perfeccionamiento</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2012 Diplomado en Responsabilidad Social, Universidad Adolfo Ibáñez • 2012 Coaching y Trabajo en Equipo, Universidad Adolfo Ibáñez • 2011 Evaluación de Proyectos Sociales, Universidad Adolfo Ibáñez • 2011 Gestión de Organizaciones sin Fines de Lucro, Universidad Adolfo Ibáñez • 2010 Gestión de Calidad en la Microempresa Chile Calidad – FOSIS • 2009 PREPARADO, Fundación Chile • 2005 Formador de Formadores en Temática de Género PRODEMU • 2005 Responsabilidad y Compromiso de la Dirección ante la Norma ISSO 9001.2000 ccaQualitas/Academia ATISAE, Copiapó • 2005 Jornada "Inducción y Fundamentos del Sistema de Gestión de Calidad" ISO 9001:2000 ccaQualitas/Academia ATISAE, Copiapó • 2004 Seminario "Planificación y Género" FOSIS Atacama y SERNAM Atacama, Copiapó • 2004 Seminario "La Planificación Productiva: Elementos para Potenciar las

- Estrategias de Desarrollo Local"
SERCOTEC Atacama - Asociación de Municipalidades de Atacama
- **2003**
Curso "Metodología CEFE con énfasis en Desarrollo Local"
Metodología Competencias de Economías. Formación Emprendedora (CEFE) con énfasis en Desarrollo Local
SERCOTEC Atacama - GFA Chile Consultores
 - **2002**
Curso "Conocimiento y Aplicación de Normas ISO 9000"
Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha
 - **2002**
Curso "Evaluación y Elaboración de Proyectos"
Facultad de Humanidades, Universidad de Playa Ancha
 - **2002**
Seminario "La Nueva Tecnología para el Comercio Exterior"
Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha
 - **2001**
Curso de Capacitación "Liderazgo y Técnicas Motivacionales en Grupos"
Universidad de Playa Ancha
 - **2001**
Curso "Comunicación Interpersonal en la Empresa"
Facultad de Humanidades, Universidad de Playa Ancha
 - **2001**
Curso "Tramitación Aduanera y Gestiones de Comercio Exterior"
Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha
 - **2000**
Taller "II Transferencia Tecnológica en Metodología para la Formación de Facilitadores en Metodología para el Desarrollo Económico Local"
FOSIS - GTZ - Luso Consultores
Cooperación Chile - Alemania
 - **2000**
Curso de Capacitación "Formador de Formadores en Metodologías Competencias de Economías Formación Emprendedora (CEFE) con énfasis en Planes de Negocios"
CECAP LTDA.
 - **2000**
Curso "Exportación de Mercaderías No Tradicionales"
Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha
 - **1998**
Seminario de Comercio Internacional
Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación Valparaíso
 - **1999**
Seminario de Comercio Internacional
Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación Valparaíso
 - **2000**
Seminario de Comercio Internacional
Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación Valparaíso

	<ul style="list-style-type: none">• 2001 Seminario de Comercio Internacional Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación Valparaíso
Antecedentes Laborales	<ul style="list-style-type: none">• 2003 a la fecha<ul style="list-style-type: none">- Director Ejecutivo de GEDES- GEDES es Empresa B, Signataria de Pacto Global y Socia de Acción Empresas. Es Agente Operador de Corfo y Sercotec, con presencia en las Regiones de Antofagasta, Atacama y Coquimbo.- A logrado interregionalizar la empresa y lograr un crecimiento en 10 veces desde el año 2015 a la fecha- Representante Legal- Representación Institucional- Planificación, Organización, Dirección y Control de la Consultora- Negociador Institucional ante entidades públicas, privadas, clientes y/o beneficiarios/as.- Búsqueda de nuevos negocios- Facilitador CEFE- Consultor en Emprendimiento- Consultor en Negocios Internacionales- Consultor en Gestión Empresarial- Consultor en Responsabilidad Social Empresarial- Director Gobernanza Atacama Florece- Director Pacto Gobal Chile- A llevado a GEDES a constituirse como Empresa B Recertificada, Signataria de Pacto Global y Socia de Acción Empresas <p>Consultor especializado en Implementación y Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo en Programa de SERCOTEC, tales como:</p> <ul style="list-style-type: none">• Reemprende Emergencia Atacama• Semilla Emprende• Crece• Mejora de Negocios, página web• Juntos• Barrios Comerciales <p>Consultor Especializado en Emprendimiento, Micronegocios en Proyectos de Responsabilidad Social Empresarial, Relacionamento Comunitario y en Proyectos de Controversias, para empresas de Extracción Minera, tales como;</p> <ul style="list-style-type: none">• Compañía Minera Barrick - Pascua Lama• Compañía Minera Barrick - Cerro Casale• Compañía Minera Anglo American• Compañía Minera Candelaria• Compañía Minera Caserones• Compañía Minera Barrick - Pascua Lama• Compañía Minera Barrick - Cerro Casale• Compañía Minera Anglo American• Compañía Minera Candelaria• Compañía Minera Caserones

	<ul style="list-style-type: none"> • Compañía Minera Nueva Unión <p>Consultor Especializado en Responsabilidad Social Empresarial, en Proyectos de Inversión y Prospección, para distintas empresas nacionales e internacionales, entre las que destacan;</p> <ul style="list-style-type: none"> • AGBAR (Aguas Barcelona) • BRUJULA (España) • Aguas Andinas • ARCADIS • Pisco Horcón Quemado • Liceo Politécnico Belén • Cámara de Turismo de Caldera • Asmicrovall <p>Consultor Especializado en Diseño, implementación de políticas públicas, en la Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo, Emprendimiento, Economía Circular, Triple Impacto, Economía Social, Jóvenes, Habitabilidad, entre otros, para el Gobierno de Chile a través de las siguientes instituciones.</p> <ul style="list-style-type: none"> • CORFO • SERCOTEC • FOSIS • SERNAM • INJUV • INDAP • CONADI • Gobierno Regional de Atacama, Coquimbo y Antofagasta • Ministerio de Bienes Nacionales • Ministerio de Obras Públicas • Ministerio de Vivienda y Urbanismo • Ministerio de Educación • Diferentes municipios de las Regiones de Antofagasta, Atacama y Coquimbo <ul style="list-style-type: none"> • CECAP LTDA desde el año 1999 a 2003 Encargado del Área de Fomento Productivo. En esta área se desarrollaron proyectos productivos en la V Región de Valparaíso para Programas del Gobierno de Chile, a través del FOSIS y SENCE, Región de Valparaíso.
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Formulación y Desarrollo de Propuestas para Licitación Pública. • Formulación, Desarrollo y Evaluación de Proyectos de Fomento Productivo. • Formulación, Desarrollo y Evaluación de Proyectos de Inversión • Articulador con la Red de Servicios Públicos y/o Privados. • Coordinador de Proyectos. • Consultor de Alta Experiencia en Emprendimiento • Consultor de Alta Experiencia en Responsabilidad Social Empresarial • Consultor de Alta Experiencia en Gestión Empresarial • Consultor de Alta Experiencia en Comercio Internacional • Consultor en Malla Curricular Carrera de Comercio Internacional,

	<p>Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación, Valparaíso</p> <ul style="list-style-type: none">•Ayudante Meritante para las Cátedras de a) Mercadotecnia y b) Administración General, para la Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación, Valparaíso (año 2000 - 2001)•Ayudante Académico en las Cátedras de a) Mercadotecnia, b) Marketing Internacional y c) Administración General, para la Carrera de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación, Valparaíso (año 2002)•Gestor y Organizador de Seminarios de Comercio Internacional, Universidad de Playa Ancha de Ciencias de la Educación, Valparaíso.•Diseño y ejecución de Talleres orientados a empresarios/as, profesionales y comunidad en general.•Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.•Expositor en distintas instituciones en Materias de Fomento Productivo, Emprendimiento, Capital Social, Capital Humano, Evaluación de Proyectos y Responsabilidad Social•Alta experiencia en el ámbito de gerencia, consultoría y ejecución de proyectos ligados al Desarrollo Económico Local y de Empresas.•Conocimientos sólidos en formulación de proyectos, control y seguimiento, diseño e implementación de iniciativas estratégicas regionales y un amplio conocimiento de la Región de Atacama
--	--

Certificado de Título Profesional

Universidad de Artes, Ciencias y Comunicación-UNIACC, conforme con lo dispuesto en sus Estatutos y en la Ley General de Educación, con fecha 24 de abril de 2018, confiere a Don

Roberto Alejandro Cervela Hernández

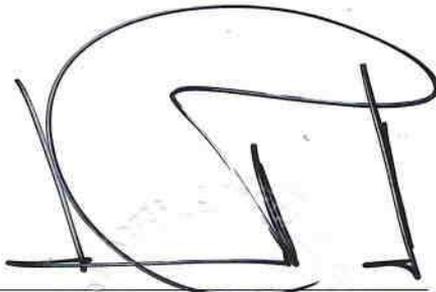
Cédula de Identidad N° 13078647-2

el Título Profesional de

Ingeniero Comercial

por cuanto ha cumplido satisfactoriamente los requisitos académicos contemplados en la carrera de Ingeniería Comercial, impartida por esta Universidad.

Santiago de Chile, 8 de mayo de 2018



Karin Chinchón Osorio
Secretario General



Bernardo Errázuriz Gatica
Rector

Certificado de Grado Académico

Universidad de Artes, Ciencias y Comunicación-UNIACC, conforme con lo dispuesto en sus Estatutos y en la Ley General de Educación, certifica que, con fecha 24 de abril de 2018, Don

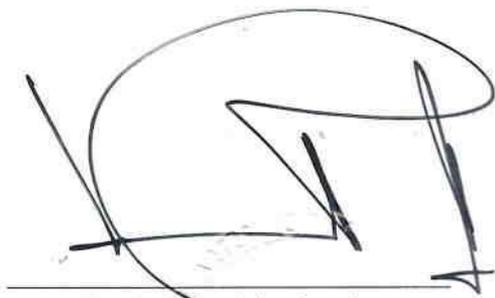
Roberto Alejandro Cervela Hernández

Cédula de Identidad N° 13078647-2

ha cumplido satisfactoriamente los requisitos académicos contemplados en la carrera de Ingeniería Comercial, impartida por esta Universidad, por lo que se le confiere el Grado Académico de

Licenciado en Ciencias de la Administración de Empresas

Santiago de Chile, 8 de mayo de 2018



Karin Chinchón Osorio
Secretario General



Bernardo Errázuriz Gatica
Rector



De conformidad con los reglamentos vigentes
la jefa de la oficina de títulos y grados
certifica que el 26 de abril de 2004
le fue conferido a don(ña):

ROBERTO ALEJANDRO CERVELA HERNÁNDEZ

**Técnico
Universitario en Comercio Internacional**

y fue aprobado con distinción


M. CRISTINA CIFUENTES SANTA MARÍA
Jefa de la Oficina de Títulos y Grados

R.U.T.: 13.078.647-2
Nº Registro Carrera: 19
Nº Resolución: 343/04
Expediente: 14.495

Valparaíso, 3 de mayo de 2004


CERTIFICO QUE EL PRESENTE DOCUMENTO ES
FOTOCOPIA DE LA COPIA
QUE SE TENIÓ A LA VISTA
02/05/2004
FRANCISCO MELME CARPANELLI
Notario Público
Copiapó - Chile



De conformidad con los reglamentos vigentes
la jefa de la oficina de títulos y grados
certifica que el 26 de abril de 2004
le fue conferido a don(ña):

ROBERTO ALEJANDRO CERVELA HERNÁNDEZ

El grado de Licenciado en Lengua y Cultura

y fue aprobado con distinción

M. CRISTINA CIFUENTES SANTA MARÍA
Jefa de la Oficina de Títulos y Grados

R.U.T.: 13.078.647-2
Nº Registro Carrera: 19
Nº Resolución: 343/04
Expediente: 14.495

Valparaíso, 3 de mayo de 2004

CERTIFICO QUE EL PRESENTE DOCUMENTO ES
FOTOCOPIA DE LA COPIA
QUE HE TENIDO A LA VISTA

02 MAY 2017

FRANCISCO NEHME CARPANETTI
Notario Público
Copiapó - Chile



REPUBLICA DE CHILE
UNIVERSIDAD DE ATACAMA

Certifico que, con fecha 09 de Enero de 2019, se confirió a don ROBERTO ALEJANDRO CERVELA HERNÁNDEZ, RUN N°13.078.647-2, el Grado de MAGÍSTER EN CIENCIAS, TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN, según consta del N°018574, en el Rol de Títulos y Grados de esta Corporación.



Extendido para acreditar la posesión del Grado respectivo.

COPIAPÓ, 11 de Enero de 2019



ALEJANDRO SALINAS OPAZO
Secretario General



**UNIVERSIDAD
DE ATACAMA**

La Universidad de Atacama confiere el presente certificado

a:

***Roberto Alejandro Cervela
Hernández***

por su participación en el

Magister en Ciencia, Tecnología e Innovación

Copiapó, diciembre de 2018

Dante Carrizo

**Dante Carrizo Moreno
Director Responsable**



Esta iniciativa ha sido financiada con recursos de la provisión
Fondo de Innovación para la Competitividad de la Región
de Atacama





UNIVERSIDAD TECNICA
FEDERICO SANTA MARIA

DI-1-DINF-1503001-010

Se confiere el:

Diploma en Innovación y Emprendimiento para la Región de Atacama

efectuado durante el periodo comprendido entre el 18 de marzo y 20 de agosto de 2016,
con una duración de 148 horas cronológicas.

A:

Roberto Alejandro Cervela Hernández

RUT N° 13.078.647-2

Por haber cumplido satisfactoriamente los requisitos de aprobación establecidos por la
Universidad, obteniendo una calificación final de 83.
(escala de nota de 0 a 100)

Valparaíso, noviembre de 2016

Director General de Asistencia Técnica

Vicerrector Académico

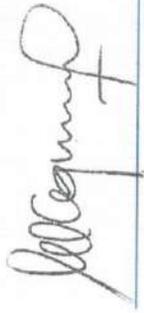


CERTIFICADO

La Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile, a través de su unidad Nexo Responsabilidad Social Universitaria (NEXORSU) confiere el siguiente certificado a:

Roberto Cervela Hernández

Por haber aprobado el "Programa de habilitación de Co-Facilitadores en Emprendimiento e Innovación social" con una duración de 60 horas, perteneciente al proyecto Nodos de Educación Superior para el Emprendimiento e Innovación social apoyado por Innova Corfo, entre Abril y Junio de 2014.


Manuel Agosin

Decano
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile


María José Bustos

Directora Nesis
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile


Francisco García

Director NexoRSU
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile

PATROCINADO POR:



PROYECTO APOYADO POR:



CERTIFICADO

Don **ROBERTO ALEJANDRO CERVELA HERNANDEZ**

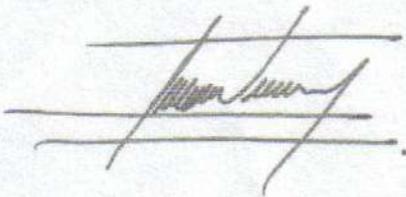
ha **Asistido** al **Curso**

**Inducción y Fundamentos del Sistema
de Gestión de Calidad ISO 9001:2000**

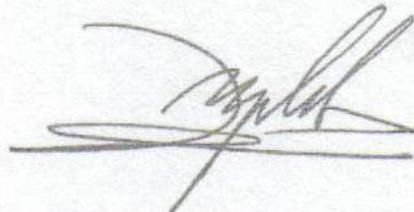
Duración **16** horas, realizado en **Copiapó**

el día **14 y 15 de Mayo del 2005**

Santiago, 15 de Mayo del 2005



Academia ATISAE



Gerencia General

ATISAE

CERTIFICADO

Don **ROBERTO CERVELA HERNANDEZ**

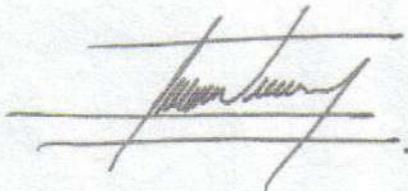
ha **Asistido** al **Seminario**

**Responsabilidad y Compromiso
de la Dirección ante ISO 9001:2000**

Duración **8** horas, realizado en **Copiapó**

el día **23 de Abril del 2005**

Santiago, 23 de Abril del 2005



Academia ATISAE



Gerencia General

ATISAE

CERTIFICADO

Copiapó 15 de Marzo de 2006

Amada Quezada Araya, Directora Ejecutiva Regional de Fundación Para la Promoción y Desarrollo de la Mujer, certifica mediante el presente documento que el Sr. Roberto Cervela Hernández, RUN: 13.078.647-2 ha participado en la Escuela Nacional de Formación de Formadores, especializándose en las siguientes materias:

- Equidad de Género
- Género y Autonomía
- Pobreza y Políticas Sociales
- Educación de Personas Adultas
- Habilidades de Facilitación

Además certificamos que el Sr. Roberto Cervela Hernández, ha sido el facilitador de materias de Desarrollo Organizacional en el Convenio INDAP - Prodemu, Gestión Empresarial en las Escuelas de Negocios.

Se extiende el presente certificado para fines que se estime conveniente.



AMADA QUEZADA
DIRECTORA EJECUTIVA REGIONAL
FUNDACION PRODEMU – III REGION





Gobierno de Chile
CABINETE DE LA SEÑORA
DEL PRESIDENTE

Creciendo
Juntas



prodemu
Fondos de la Mujer

La Fundación para la Promoción y Desarrollo de la Mujer, PRODEMU, certifica que

ROBERIO CERVELLA HERNANDEZ

ha participado en
ESCUELA DE FORMACIÓN DE FORMADORAS

CON UNA DURACIÓN DE 16 HORAS PEDAGÓGICAS

COPIAPO 02

JULIO

de 2005

Luís Durán de Legos

Luís Durán de Legos
Presidente Nacional

Virginia Rodríguez C.

Virginia Rodríguez C.
Vicepresidenta Ejecutiva Nacional



CORPORACIÓN DE PROMOCIÓN UNIVERSITARIA

DIPLOMA

Se otorga el presente diploma a don **Roberto Cervela Hernández**
por su participación en las Jornadas sobre “Desarrollo Local”,
efectuadas en la ciudad de Caldera durante el mes de agosto de 2008

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Eduardo Hill Merino'. The signature is written over a horizontal line that serves as a baseline.

Eduardo Hill Merino
Director Ejecutivo

Santiago, 13 de septiembre de 2008



FUNDACIONCHILE



Preparado



GOBIERNO DE CHILE
Ministerio de Planificación

FOSIS

CERTIFICADO

Por cuanto

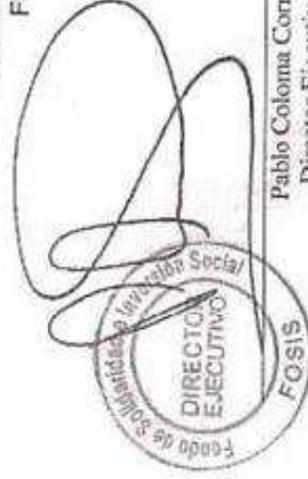
Roberto Cervela Hernández

HA PARTICIPADO EN EL CURSO

*'DESARROLLO DE CAPACIDADES PARA FACILITAR EL APRENDIZAJE DE COMPETENCIAS EMPLEABILIDAD',
DIRIGIDO A EJECUTORES Y PROFESIONALES DE LOS PROGRAMAS EMPLEABILIDAD JUVENIL Y
APOYO AL MICROEMPENDIMIENTO FOSIS.*

Hernán Araneda Díaz
Gerente Centro de Innovación en Capital Humano
Fundación Chile

Curso de 24 horas - 2008
Fundación Chile



Pablo Coloma Correa
Director Ejecutivo
Fondo de Solidaridad e Inversión Social, FOSIS

DIPLOMA

Por cuanto Don

Roberto Alejandro Cewela Hernández

Ha aprobado el curso

GESTIÓN DE ORGANIZACIONES SIN FINES DE LUCRO

Dictado por eClass de la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez
entre el 11 de octubre al 26 de diciembre 2010



Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva eClass

diciembre 2010



ChileCalidad
Centro Nacional de Productividad y Calidad

Se otorga el presente certificado a:

Roberto Ceruela Hernández

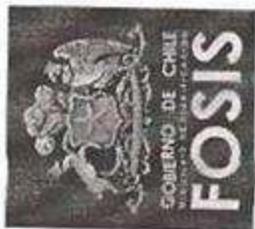
Por su aprobación en el curso:

**“MODELO DE GESTIÓN DE CALIDAD
PARA MICROEMPRESAS”**

Este curso tuvo una duración de 16 horas cronológicas
Se realizó en Copiapó, el 06 y 07 de julio de 2010



Andrés Jara Valdivia
Andrés Jara Valdivia
Director Ejecutivo
ChileCalidad





UNIVERSIDAD DEL MAR

CERTIFICADO ALUMNO REGULAR

El Director de Postgrados la Escuela de Ciencias Empresariales de la Universidad del Mar que suscribe, certifica que:

El señor **ROBERTO ALEJANDRO CERVELA HERNANDEZ** RUT: 13.078.647-2, es alumno regular del programa Magíster en Administración de Empresas, año 2007.

Se deja constancia que la Universidad del Mar, es Autónoma, y se encuentra inscrita con fecha 6 de junio de 1989, bajo el folio C Nro. 30 en el Registro de Universidades del Ministerio de Educación Pública, con reconocimiento oficial en virtud de lo dispuesto en el inciso primero del Art. 81 de la Ley Nro. 18.962 Orgánica Constitucional de Educación.

Se otorga el presente certificado a petición del interesado para los fines que estime conveniente.

Viña del Mar, 19 de Febrero, 2007

JORGE CARDEMIL BALZA
DIRECTOR
POSTGRADOS.



JCB/mac



CERTIFICADO

Otorgado a:

ROBERTO CERVELA HERNANDEZ

Por su participación en el Bootcamp de Emprendimiento **StartupEssentials Copiapo**, en el marco del Programa de Apoyo al Entorno Emprendedor (PAE) "Atacama IMPULSO", realizado en Copiapó, Chile, durante los días 13, 14 y 15 de Octubre de 2014.

Este proyecto es financiado con aportes del Fondo de Innovación para la Competitividad (FIC) del Gobierno de la Región de Atacama.

Sebastián Arias M.
Manager Chile Startup Essentials

Pedro Varas B.
Manager Sudamerica Startup Essentials





Por cuanto don

Roberto Alejandro Cewela Hernández

Ha dado término a sus estudios y rendido satisfactoriamente las pruebas prescritas por esta Universidad,
se le otorga el

DIPLOMADO EN RESPONSABILIDAD SOCIAL EMPRESARIAL

Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva
Programa de Negocios e-Clas

Agustín Antolía Díaz
Secretario General Universidad Adolfo Ibáñez

Claudia Mammela Sánchez Muñoz
Docente Escuela de Negocios
Universidad Adolfo Ibáñez

Santiago, abril 2013



CERTIFICADO

Luz María González Vidal, Directora Ejecutiva de eClass Business de la UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ.

Certifica,

Que el señor Roberto Alejandro Cervela Hernández, C.I 13.078.647-2 aprobó el curso Evaluación Social de Proyectos, en modalidad Semipresencial, durante el año académico 2011, con nota 4,7 (cuatro coma siete), impartido por eClass y la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez.

Se otorga el presente certificado a petición del Sr. Cervela, para los fines que estime conveniente.

*Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva eClass Business*

Santiago, Mayo 2012



CERTIFICADO

Luz María González Vidal, Directora Ejecutiva de eClass Business de la UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ.

Certifica,

Que el señor Roberto Alejandro Cervela Hernández, C.I 13.078.647-2 aprobó el curso Coaching y Trabajo en Equipo, en modalidad Semipresencial, durante el año académico 2011, con nota 6,1 (seis coma uno), impartido por eClass y la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez.

Se otorga el presente certificado a petición del Sr. Cervela, para los fines que estime conveniente.


Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva eClass Business

Santiago, Mayo 2012



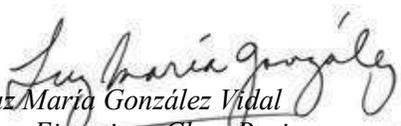
CERTIFICADO

Luz María González Vidal, Directora Ejecutiva de eClass Business de la UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ.

Certifica,

Que el(la) Alumno(a) Roberto Alejandro Cervela Hernández, C.I 13.078.647-2 está cursando el Diplomado en Responsabilidad Social Empresarial, impartido por eClass y la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez.

Se otorga el presente certificado a petición del Sr. Cervela, para los fines que estime conveniente.


Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva eClass Business

Santiago, Abril 2012



CERTIFICADO

Luz María González Vidal, Directora Ejecutiva de eClass Business de la UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ.

Certifica,

Que el señor Roberto Alejandro Cervela Hernández, C.I 13.078.647-2 aprobó el curso Responsabilidad Social Empresarial, en modalidad Semipresencial, durante el año académico 2012, con nota 5,9 (cinco coma nueve), impartido por eClass y la Escuela de Negocios de la Universidad Adolfo Ibáñez.

Se otorga el presente certificado a petición del Sr. Cervela, para los fines que estime conveniente.


Luz María González Vidal
Directora Ejecutiva eClass Business

Santiago, Julio 2012

CERTIFICADO

Se otorga el presente certificado a

Roberto Cervela

Por su participación en el Programa de "Fortalecimiento de las Capacidades Emprendedoras y su vinculación con el Desarrollo Económico Local en los Sistemas de Intervención SERCOTEC III Región de Atacama", realizado en la ciudad de Copiapó en las siguientes fechas:

17 al 19 de Junio 2003

07 al 09 de Agosto 2003

Los temas abordados en este Programa fueron:

- ▶ *Características Emprendedoras Personales basadas en Metodología CEFE: Conceptos, Ejercicios, Cuestionario y Elaboración de Perfil de Emprendedor.*
- ▶ *Diseño de Ejercicios y Réplica de las Características Emprendedoras Personales.*
- ▶ *Círculo de Aprendizaje Vivencial.*
- ▶ *La Facilitación en los Procesos de Desarrollo: Conceptos y Ejercicios de Facilitación.*
- ▶ *Concepto de Intervención en Sistemas: La Estrategia de Intervención de SERCOTEC.*
- ▶ *Desarrollo Económico Local: Concepto y Ejercicios.*



ATILIO CARRASCO PARRA
Director Regional
SERCOTEC Atacama

GERARDO MALDONADO GAC
Gerente
GFA Chile Consultores



Cel.: 9-50876405
Of.: 52-2217952
e-mail: calbrecht@gedes.cl
Yumbel N°236
Copiapó

Claudio Patricio Albrecht Ossandón
Administrador Turístico
Licenciado en Turismo
Diplomado en Desarrollo Local
Diplomado en Innovación y Emprendimiento Social
Diplomado en Innovación y Emprendimiento para el Desarrollo Regional de Atacama

SubGerente

Administrador Turístico, Licenciado en Turismo, Diplomado en Desarrollo Local, Auditor en Gestión de Calidad ISO 9001. Consultor especializado en la implementación de políticas públicas enfocadas al fomento productivo, emprendimiento, innovación, empleabilidad, turismo. Consultor especializado en turismo local, nacional y mercados internacionales e implementación de programas de Responsabilidad Social y Estudios de Prospección e Impacto Local, inversión. Empleabilidad Juvenil, I+D, Gestión de capacidades al interior de la organización y equipos de alto rendimiento. Facilitador en Metodología CEFE y MIEMPRES, CANVAS, PNL y PREPARADO. Ha desarrollado docencia en diferentes Casas de Estudios de la Región de Atacama y Speaker en Universidades nacionales. Columnista de diferentes medios de comunicación regional.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 31 de Octubre de 1973 RUT: 10.966.869-9 Estado Civil: Casado Nacionalidad: Chilena Servicio Militar: al día Licencia de Conducir: clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1979-1987 Educación Básica Jerónimo Rendich La Serena - IV Región• 1988-1992 Educación Media Mercedes Fritis Mackenney Copiapó - III Región• 1995 - 2000 Educación Superior Administrador Turístico Licenciado en Turismo Universidad de La Serena

	<ul style="list-style-type: none"> • 2008 Diplomado en Desarrollo social, CPU • 2014 Diplomado en Innovación y Emprendimiento Social Universidad de Chile • 2017 Diplomado en Innovación y Emprendimiento para el Desarrollo Regional de Atacama Universidad Católica de Chile
<p>Cursos de Perfeccionamiento</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2010 Gestión de Calidad en la Microempresa • 2007 Curso de formulación y evaluación de proyectos de Innovación Innova Chile de CORFO para Nodos de Atacama. • 2007 Taller de capacitación: Technology, Government and Universities: The Innovation Ecosystem, Víctor Tang del MIT USA.
<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 2007 a la fecha GEDES Consultores Ltda. <p>Consultor especializado en Implementación y Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo en Programa de SERCOTEC, tales como:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Reemprende Emergencia Atacama • Semilla Emprende • Crece • Mejora de Negocios, página web • Juntos • Barrios Comerciales <p>Consultor Especializado en Responsabilidad Social Empresarial, Relacionamento Comunitario y en Proyectos de Controversias, para empresas de Extracción Minera, tales como;</p> <ul style="list-style-type: none"> • Compañía Minera Barrick - Pascua Lama • Compañía Minera Barrick - Cerro Casale • Compañía Minera Anglo American • Compañía Minera Candelaria • Compañía Minera Caserones • Compañía Minera Nueva Unión <p>Consultor Especializado en Responsabilidad Social Empresarial, en Proyectos de Inversión y Prospección, para distintas empresas nacionales e internacionales, entre las que destacan;</p> <ul style="list-style-type: none"> • AGBAR (Aguas Barcelona) • BRUJULA (España)

- Aguas Andinas
- ARCADIS
- Pisco Horcón Quemado
- Liceo Politécnico Belén
- Cámara de Turismo de Caldera
- Asmicrovall

Consultor Especializado en Diseño, implementación de políticas públicas, en la Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo, Emprendimiento, Social, Jóvenes, Habitabilidad, entre otros, para el Gobierno de Chile a través de las siguientes instituciones.

- CORFO
- SERCOTEC
- FOSIS
- SERNAM
- INJUV
- INDAP
- CONADI
- Gobierno Regional de Atacama
- Ministerio de Bienes Nacionales
- Ministerio de Obras Públicas
- Ministerio de Vivienda y Urbanismo
- Ministerio de Educación
- Ilustre Municipalidad de Copiapó
- Ilustre Municipalidad de Caldera
- Ilustre Municipalidad de Tierra Amarilla
- Ilustre Municipalidad de Chañaral
- Ilustre Municipalidad de Diego de Almagro
- Ilustre Municipalidad de Alto del Carmen
- Ilustre Municipalidad de Huasco
- Ilustre Municipalidad de Freirina
- Ilustre Municipalidad de Vallenar
- Municipios de la Región de Antofagasta
- Municipios de la Región de Coquimbo

Profesional de Apoyo en Terreno y Gabinete. Emprendimiento y Fomento Productivo con emprendedores y microempresarios, en Programa yo Emprendo Grupal FNDR, Fosis Atacama. En las siguientes comunas

- Copiapó
- Tierra Amarilla
- Caldera

Jefe de área de Planificación y Control a cargo de Consultoría para 42 emprendedores y 18 Organizaciones Sociales de la Comuna de Copiapó, Tierra Amarilla y Caldera en Programa Atacama Impulso, Gobierno Regional de Atacama, CORFO y CASALE. Realización de Diagnósticos, Plan de Trabajo y Acción para cada Organización. En las siguientes comunas:

- Copiapó
- Tierra Amarilla
- Caldera

Jefe de área de Planificación y Control a cargo de Consultoría para 72 Organizaciones Sociales. Realización de Diagnósticos, Plan de Trabajo y Acción para cada Organización, Acompañamiento y Asesoría Dirigencia, en las siguientes comunas:

- Vallenar
- Alto del Carmen
- Huasco
- Freirina

Jefe de área de Planificación y Control Profesional Asesor y Relator en Emprendimiento, Programa Yo Emprendo Básico, FOSIS, en las siguientes comunas:

- Copiapó
- Tierra Amarilla

Coordinador de Proyecto Programa de Apoyo a Actividades Económicas (PAAE), FOSIS, en las siguientes comunas:

- Caldera
- Chañaral

Profesional de Apoyo Programa de Apoyo Al micro emprendimiento (PAME), FOSIS, en las siguientes comunas:

- Vallenar
- Alto del Carmen
- Copiapó
- Tierra Amarilla

- **2005 – 2007 Consultora CIAMCCAT LTDA.**

Profesional de Apoyo inserción Laboral Y Empleo 2006, FOSIS ATACAMA, en las siguientes comunas:

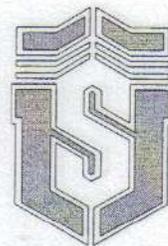
- Copiapó
- Inca de Oro

Profesional de Apoyo Programa de Reinserción Laboral y Empleo Extraordinario, en las siguientes comunas

- Copiapó
- Tierra Amarilla
- Caldera
- Chañaral
- Diego de Almagro

**Otros
Antecedentes**

- Coordinador de Proyectos.
- Consultor de Alta Experiencia en Emprendimiento.
- Consultor de Alta Experiencia en Responsabilidad Social Empresarial
- Consultor de Alta Experiencia en Gestión Empresarial
- Diseño y ejecución de Talleres orientados a empresarios/as, profesionales y comunidad en general.
- Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.
- Docente Asignatura Servicios Turísticos 1-2-3
- Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Atacama

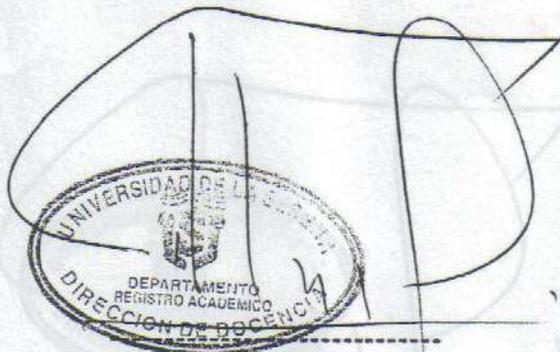


Nro.: 365-10813

UNIVERSIDAD de LA SERENA

De conformidad con los Reglamentos vigentes, se
certifica que con fecha 18 de Marzo de 2002 le
fue conferido a Don(ña) **CLAUDIO PATRICIO ALBRECHT**
OSSANDON
el Grado de **LICENCIADO EN TURISMO**

La Serena, 19 de Abril del 2002



UNIVERSIDAD DE LA SERENA
DEPARTAMENTO
REGISTRO ACADÉMICO
DIRECCIÓN DE DOCENCIA

FELIX ELORZA PARKER
Jefe Registro Academico



UNIVERSIDAD DE LA SERENA
VICERRECTORIA

LAURA VEGA GUERRERO
Director de Docencia



Cedula Nacional
de Identidad Nro.: 10966869-9



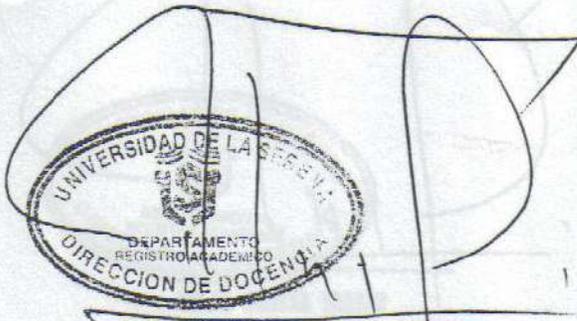
Nro.: 365-10813

UNIVERSIDAD de LA SERENA

De conformidad con los Reglamentos vigentes, se
certifica que con fecha 18 de Marzo de 2002 le
fue conferido a Don(ña) **CLAUDIO PATRICIO ALBRECHT**
OSSANDON
el Titulo de **ADMINISTRADOR TURISTICO**

La Serena, 19 de Abril del 2002

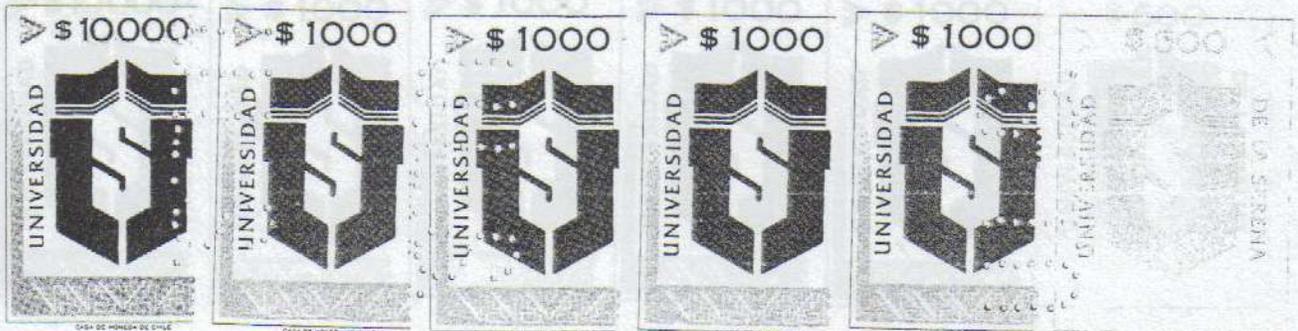
La Serena, 19 de Abril del 2002



FELIX ELORZA PARKER
Jefe Registro Academico



LAURA VEGA GUERRERO
Director de Docencia





PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATÓLICA
DE CHILE

008960

CERTIFICADO

Certifico que **Claudio Patricio Albrecht Ossandón**
RUT: 10.966.869-9 ha aprobado el
Diplomado en Innovación y Emprendimiento para el Desarrollo Regional de Atacama,
organizado por la **Escuela de Ingeniería de la Pontificia**
Universidad Católica de Chile.

Fecha de Realización: 29 de Septiembre de 2017 al 06 de Enero de 2018

Porcentaje de Asistencia: 100% (Cien por ciento)

Duración: 104 horas

Nota Final: 5,9 (Cinco coma nueve)

Se extiende el presente certificado a petición del (la) interesado(a),
para los fines que estime conveniente.

Santiago, 05 de Abril de 2018

Luis Fernando Alarcón
Director de Extensión
Escuela de Ingeniería UC

WWW.UC.C



CERTIFICADO

Otorgado a:
CLAUDIO ALBRECHT OSSANDON

Por su participación en el Bootcamp de Emprendimiento
StartupEssentials Copiapo, en el marco del Programa de Apoyo al
Entorno Emprendedor (PAE) "Atacama IMPULSO",
realizado en Copiapó, Chile, durante los días
13, 14 y 15 de Octubre de 2014 .

*Este proyecto es financiado con aportes del Fondo de Innovación para la
Competitividad (FIC) del Gobierno de la Región de Atacama.*

Sebastián Arias M.
Manager Chile Startup Essentials

Pedro Varas B.
Manager Sudamerica Startup
Essentials





CORPORACIÓN DE PROMOCIÓN UNIVERSITARIA

DIPLOMA

Se otorga el presente diploma a don **Claudio Albretch** por su participación en las Jornadas sobre “Desarrollo Local”, efectuadas en la ciudad de Caldera durante el mes de agosto de 2008

Eduardo Hill Merino
Director Ejecutivo

Santiago, 13 de septiembre de 2008



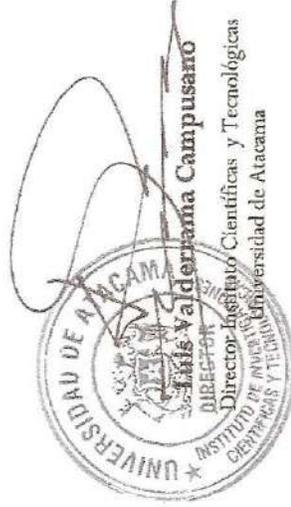
Se otorga el presente diploma a :

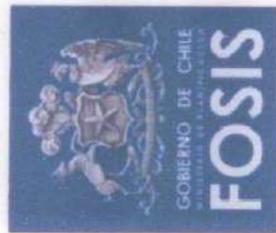
CLAUDIO ALBRECHT OSSANDON

Por su participación en el curso "Technology, Government, Business, and Universities: The innovation Ecosystem", impartido los días 27, 28 de septiembre y 01 de octubre de 2007.

Victor Tang
Victor Tang

Ph. D.—MIT
Relator





ChileCalidad
Centro Nacional de Productividad y Calidad



Se otorga el presente certificado a:

Claudio Albretch Osandón

Por su aprobación en el curso:

**“FORMACIÓN DE AUDITORES EN EL
MODELO DE GESTIÓN DE CALIDAD
PARA MICROEMPRESAS”**

Se realizó en la ciudad de Copiapó, el 28 y 29 de Octubre de 2010



Andrés Jara Valdivia
Director Ejecutivo
ChileCalidad





CERTIFICADO

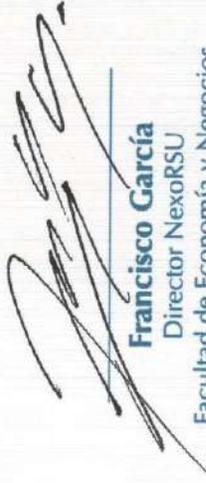
La Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile, a través de su unidad Nexo Responsabilidad Social Universitaria (NEXORSU) confiere el siguiente certificado a:

Claudio Albrecht Ossandón

Por haber aprobado el "Programa de habilitación de Co-Facilitadores en Emprendimiento e Innovación social" con una duración de 60 horas, perteneciente al proyecto Nodos de Educación Superior para el Emprendimiento e Innovación social apoyado por Innova Corfo, entre Abril y Junio de 2014.


Manuel Agosin
Decano
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile


María José Bustos
Directora Nesis
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile


Francisco García
Director NexoRSU
Facultad de Economía y Negocios
Universidad de Chile

PATROCINADO POR:



PROYECTO APOYADO POR:





Se otorga el presente diploma a Don/Doña

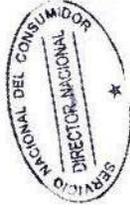
CLAUDIO PATRICIO ALBRECHT OSSANDÓN

Por su participación en el curso "Introducción a la Educación Financiera", impartido por el Servicio Nacional del Consumidor en conjunto con la Universidad de La Frontera, a través de su Facultad de Educación, Ciencias Sociales y Humanidades y el Centro de Investigación en Psicología Económica y Consumo, cuya duración fue de 50 horas cronológicas en modalidad a distancia.

5,9

Nota obtenida

Santiago, septiembre de 2013



Juan José Ossa Santa Cruz
Director Nacional
Servicio Nacional del Consumidor



Dr. Carlos del Valle Rojas
Decano Facultad de Educación y Humanidades
Universidad de La Frontera



Cel.: 9-94402861
Of.: 52-2217952
e-mail: kgodoy@gedes.cl
Yumbel N°236
Copiapó

Katherine Gisselle Godoy Palacios
Ingeniero en Administración de Empresas
Técnico en Administración de Empresas
Técnico Agrícola Mención Vides y Frutales

Jefa de Accountability

Ingeniero en Administración de Empresas. Técnico Agrícola, Consultor en BPA y Manejo de Especies en Zonas Áridas. Consultor Especializado en Accountability, Finanzas Corporativas y Públicas. Planificación, Control y Auditoría de Proyectos y Rendición de Cuentas Públicas. Negociación y Relacionamiento con Proveedores y Clientes.

Antecedentes Generales	Fecha de Nacimiento: 11 de Agosto de 1986 RUT: 16.013.067-9 Estado Civil: Casada Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: clase B
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1993-2001 Educación Básica Byron Guiroux James Caldera- III Región• 2002-2005 Educación Media Liceo Técnico Profesional Héroes de Atacama Copiapó- III Región• 2009 - 2011 Educación Superior Técnico de Nivel Superior Agrícola, Mención Cultivos, Frutales y Vides. Inacap-Copiapó• 2016 -2019 Educación Superior Ingeniería en Administración de Empresas INACAP- Copiapó

**Antecedentes
Laborales**

- **Mayo 2016 a la fecha GEDES Consultores Ltda.**

Jefa de Accountability, encargada de rendiciones de diversos Programa de SERCOTEC, tales como:

- Reemprende Emergencia Atacama
- Semilla Emprende
- Crece
- Mejora de Negocios, página web
- Juntos
- Barrios Comerciales

Consultor Especializado en Diseño, implementación de políticas públicas, en la Evaluación de Proyectos en el ámbito Productivo, Emprendimiento, Social, Jóvenes, Habitabilidad, entre otros, para el Gobierno de Chile a través de las siguientes instituciones.

- CORFO
- SERCOTEC
- FOSIS
- SERNAM
- INJUV
- INDAP
- CONADI
- Gobierno Regional de Atacama
- Ministerio de Bienes Nacionales
- Ministerio de Obras Públicas
- Ministerio de Vivienda y Urbanismo
- Ministerio de Educación
- Ilustre Municipalidad de Copiapó
- Ilustre Municipalidad de Caldera
- Ilustre Municipalidad de Tierra Amarilla
- Ilustre Municipalidad de Chañaral
- Ilustre Municipalidad de Diego de Almagro
- Ilustre Municipalidad de Alto del Carmen
- Ilustre Municipalidad de Huasco
- Ilustre Municipalidad de Freirina
- Ilustre Municipalidad de Vallenar

Ejecutivo financiero, a cargo de rendiciones de distintos programas, para las siguientes Instituciones:

- SERCOTEC
- FOSIS

- **2015-2016 Imagina Consultores**

Proyecto Yo Trabajo Jóvenes: Apoyo profesional realización de Contacto Inicial con el Preseleccionado, realizando aplicación de Ficha IDS. Programa enfocado a jóvenes cesantes con ideas de emprender o en búsqueda de trabajo edad entre 17 años a 24 años

Proyecto Yo Trabajo Regular: Apoyo profesional realización de Contacto Inicial con el Preseleccionado, realizando aplicación de Ficha IDS. Programa enfocado a personas cesantes con emprendimientos o en búsqueda de trabajo edad entre 27 años a 50 años

- **2014 Soinical Consultores**

Proyecto: Yo Emprendo BÁSICO FNDR, duración 6 meses, relatora de talleres de Administración general del negocio, Marketing, Trabajo en equipo, Liderazgo, FODA.

Aplicación de Ficha contacto inicial, visitas a terreno, ISL, (LI, LI ,LS), proceso compra, Certificación del programa, entrega de verificadores por usuario.

Proyecto: Programa Educación Financiera, apoyo profesional en talleres, apoyo logístico, juegos lúdicos (manejo del negocio, que o como gastar, como generar mis ingresos, pérdida en el negocio)

- **2009-2013 GEDES Consultores**

Encargada del área de Adquisiciones (Compras): Desarrollo el vínculo directo con los diferentes proveedores locales (desde Copiapó, Santiago hasta Iquique), Rendiciones Mensuales, cobros de facturación, pagos proveedores, Oficios servicio público,

Fondo Concursables Ideas Abiertas Minera Compañía Casale.

Apoyo administrativo, Realización de compras con ganadores de fondos Concursables, Trabajo directo con microempresarios, PYMES, Emprendedores, rendiciones mensuales de fondos, Marketing, Publicidad, Atención de Público.

Fondos Concursables de la Corporación de Desarrollo ciudadano de Chañaral, Municipalidad de Chañaral y AngloAmerican División Manto Verde.

Tipo de Beneficiario: 60 microempresarios de la provincia de Chañaral capacitados en planes de negocios, evaluación de planes de negocios ganadores. Duración: 2 meses. Territorio:

Comuna de Chañaral y Diego de Almagro.

Fondo Concursables Ideas Abiertas Minera Compañía Casale y FOSIS (Ley de Transparencia)

Se proporciona a las Comunidades de las áreas de Influencias (Tierra Amarilla, Copiapó y Caldera) apoyo para obtener beneficios que puedan ayudar en Forma Individual

	<p>y Grupal, en las siguientes Líneas pueden postular: Línea Sociedad Civil, Línea de Fomentos a Inversiones Productivas y Línea Comunidad Indígena.</p> <p>Programa de Apoyo al Micro emprendimiento, PAME-Territorio 1 – CHISOL. Territorio: Comuna de Chañaral, Diego de Almagro y Tierra Amarilla. Tipo de Beneficiario: 110 beneficiarios del Programa Puente .Duración: 9 meses.</p> <p>Programa de Promoción Económica. Territorio: Comuna de Copiapó, Vallenar, Freirina, Huasco, Alto del Carmen, Chañaral y Caldera. Tipo de Beneficiario: 11 grupos de microempresarios. Duración: 9 meses.</p> <p>Programa Emprende Más. Territorio: Comuna de Copiapó, Vallenar, Chañaral y Caldera. Tipo de Beneficiario: 55 microempresarios. Duración: 9 meses</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none">•Consultor de Alta Experiencia en Emprendimiento•Diseño y ejecución de Talleres orientados a empresarios/as, profesionales y comunidad en general.•Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.•Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Atacama

3988168

CERTIFICADO DE TITULO

Certifico que con fecha 03 de enero de 2020 doña

Katherine Gisselle Godoy Palacios

Rut: 16.013.067-9

cumplió con los requisitos exigidos por la UNIVERSIDAD TECNOLÓGICA DE CHILE INACAP

y ha obtenido el Título

Ingeniero en Administración de Empresas

Numero 51011, del Registro General de Títulos y Certificados de esta Institución.

Santiago, 06 de enero de 2020


MARÍA SOLEDAD FIGUEROA MANDIOLA
SECRETARIO GENERAL

3164767

CERTIFICADO DE TITULO

Certifico que con fecha 24 de enero de 2018 doña

Katherine Gisselle Godoy Palacios

Rut: 16.013.067-9

cumplió con los requisitos exigidos por El CENTRO DE FORMACIÓN TÉCNICA INACAP

y ha obtenido el Título

*Técnico de Nivel Superior en Administración de
Empresas*

Número 102464, del Registro General de Títulos y Certificados de esta Institución.

Santiago, 26 de enero de 2018


LUIS EDUARDO PRIETO FERNÁNDEZ DE CASTRO
SECRETARIO GENERAL

968664

CERTIFICADO DE TITULO

Certifico que con fecha 12 de enero de 2011 doña

Katherine Gisselle Godoy Palacios

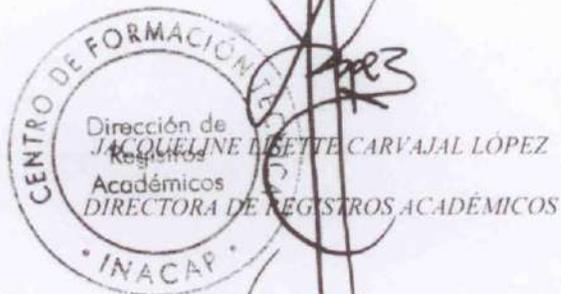
cumplió con los requisitos exigidos por El CENTRO DE FORMACIÓN TÉCNICA INACAP

y ha obtenido el título de

*Técnico de Nivel Superior Agrícola, mención Cultivos,
Frutales y Vides*

Número 36681, del Registro General de Títulos y Certificados de esta Institución.

Santiago, 12 de enero de 2011



Cel.: 9-99827117
 Of.: 52-2217952
 e-mail: giribarren@gedes.cl
 Yumbel N°236
 Copiapó

Gianina Soledad Iribarren Cortés
Ingeniero en Administración de Empresas
Contador general

Contadora General

Ingeniera en Administración de Empresa. Amplio conocimiento en el área contable y tesorería: facturación electrónica, dominio de contabilidad completa y simplificada en los nuevos regímenes tributarios, análisis de cuentas, conciliación bancaria, Administración y control eficaz de los recursos económicos, adquisición e inventarios. Conocimientos en administración y RR.HH en Gestión y Control del Capital Humano. Además de dominio de herramientas de Ofimática, y manejo de Software ERP como Softland (Nivel Administrador) y SAP (Nivel Medio).

<p>Antecedentes Generales</p>	<p>Fecha de Nacimiento: 29 de noviembre de 1984 RUT: 15.012.342-9 Estado Civil: Soltera Nacionalidad: Chilena Licencia de Conducir: clase B</p>
<p>Formación</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 1989-1998 Educación Básica Escuela Carlos Condell Tocopilla - Antofagasta • 1999-2002 Educación Media Contador General Instituto Alejandro Rivera Díaz Copiapó- Atacama • 2012 - 2014 Educación Superior Técnico en Administración de Empresas IP Santo Tomas- Copiapó • 2015 - 2016 Educación Superior Ingeniería en Administración de Empresas IP Santo Tomas- Copiapó

**Antecedentes
Laborales**

- **Junio 2017 a la fecha GEDES Consultores Ltda.**

Contadora, encargada de llevar rendiciones trimestrales de diversos Programa de SERCOTEC, tales como:

- Reemprende Emergencia Atacama
- Semilla Emprende
- Crece
- Mejora de Negocios, página web
- Juntos
- Barrios Comerciales

Contadora, a cargo de rendiciones de distintos programas, para las siguientes Instituciones:

- SERCOTEC
- CORFO

- **Abril 2016 – Diciembre 2016 Candelaria**

Mantenición Integral Mecánica Limitada.
Administradora de Contrato

- **Julio 2015 – Marzo 2016 MHE Maestranza y Construcción Ltda**

Administradora

- **Abril 2015 – Junio 2015 Soc. de Servicios Mechanics Solutions Ltda**

Administrativa Contable (Implementacion de Softland)

- **Enero 2015 – Marzo 2015 Banco Estado**

Reemplazo SAC. Human Capital.

- **2012 – 2014 Soc. Ingeniería Mecánica Ltda**

Analista Contable

- **2009 a la Fecha**

Contadora Independiente

- **Enero 2012 – Diciembre 2012 Empresa Diteg**

Auditora en Terreno

- **Enero 2011 – Diciembre 2011 Amphora Sintética**

Inventariadora en Falabella

	<ul style="list-style-type: none">• 2010 Banco Estado SAC <p>Empresa Xinergia Apoyo cta rut.</p> <ul style="list-style-type: none">• 2008 – 2009 Bco. Chile, Gesprotec <p>Cajera de apoyo Bco. Chile, Credichile,bbva</p> <ul style="list-style-type: none">• Diciembre 2005 - Mayo 2006 Gesprotec <p>Cajera de Apoyo Bco. chile</p>
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none">• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Atacama• Cajera Bancaria 2005, Gesprotec.• Excel Intermedio 2012, Atacama trainer.• Ergonomía y Salud Laboral 2013, ACHS.• ERP Softland.• ERP SAP.• Administración Franquicia Tributaria (sence)• Control de Incendios (crosan)



**SANTO
TOMÁS**

INSTITUTO PROFESIONAL

Por cuanto *Gianina Soledad Iribarren Cortés*

ha cumplido satisfactoriamente los requisitos para obtener el Título

Ingeniero de Ejecución en Administración

y ha sido *Aprobado con Distinción*

Se otorga este Diploma en Santiago de Chile *31 de Enero de 2017*

Registro N° *21.313*

Secretario General

Rector

REPÚBLICA DE CHILE
MINISTERIO DE EDUCACION
DIVISION DE EDUCACION GENERAL
SECRETARIA REGIONAL MINISTERIAL DE EDUCACION

Por cuanto Don (ña) **Gianina Soledad Yribarren Cortés**

R.U.N **15.012.342-9**

egresado de **Instituto Comercial "Alejandro Rivera Díaz"**

Ha cumplido satisfactoriamente con las normas y disposiciones reglamentarias vigentes, se le otorga el título en la especialidad de: **Contadora Técnico de Nivel Medio**

Correspondiente al sector económico **Administración y Comercio**

El presente título es de Técnico de Nivel Medio de acuerdo a lo prescrito en el Artículo N° 27 de la Ley N° 18.962 y queda registrado con el N° **03-0164** de fecha **14** de **AGOSTO** de **2003**

Dado en **COPIAPO** a **14** de **AGOSTO** de **2003**



III Región **ATACAMA**

Gianina S
Alumno (a) Titulado(a)

Cel.: 9-68734747
Of.: 52-2217952
e-mail: ndorador@gedesc.cl
Yumbel N°236
Copiapó

Nelson Alberto Dorado Bruna
Ingeniero de Ejecución en Informática

Ingeniero de Ejecución en Informática. Consultor en Proyectos TICs, habilidades y destrezas en Ciencia de la Computación y sus Tecnologías Asociadas, Redes, Hardware, Software y Multimedia relacionados a la Industria de los Negocios.

Antecedentes Generales	<p>Fecha de Nacimiento: 04 de Junio de 1990 RUT: 17.772.358-4 Estado Civil: Soltero Nacionalidad: Chilena Servicio Militar: al día Licencia de Conducir: B</p>
Formación	<ul style="list-style-type: none">• 1996-2004 Educación Básica Laura Robles Silva Copiapó- Atacama• 2005 - 2008 Educación Media José Antonio Carvajal Copiapó- Atacama• 2009 - 2013 Educación Superior Ingeniería en Ejecución en Informática Instituto Profesional Santo Tomas - Copiapó.
Cursos de perfeccionamiento	<ul style="list-style-type: none">• 2011 Cisco IT Essentials I La certificación CISCO IT Essentials PC Hardware y Software proporciona una introducción a los ordenadores y las habilidades de software necesarios para ayudar a satisfacer la creciente demanda de información de nivel de entrada y la comunicación (TIC) a los profesionales Instituto Santo Tomas

	<ul style="list-style-type: none"> • 2011 Cisco IT Essentials II El curso de sistemas operativos de red IT Essentials está diseñado para ser una introducción intensiva a hardware de servidor, multi-usuario, los sistemas operativos multitarea y sistemas operativos en red Instituto Santo Tomas. • 2011 CCNA I Curso básico de networking de CCNA exploration. El objetivo de este curso es presentar los conceptos y tecnologías básicos de networking. Instituto santo Tomas • 2011 CCNA II Routers y principios básicos de enrutamiento. CCNA 2 se concentra en la configuración inicial del router, la administración del software Cisco IOS, la configuración del protocolo de enrutamiento, TCP/IP y las listas de control de acceso (ACLs) • 2012 CCNA III Switching Principios básicos de conmutación y enrutamiento. El curso desarrolla técnicas de direccionamiento IP avanzadas (mascara de subred de longitud variable (VLSM)), protocolos de enrutamiento intermedios (RIPv2, OSPF de área única, EIGRP), configuración de interfaz de los switches desde la línea de comando, conmutación de ethernet. Lan Virtuales (VLANs), el protocolo Spanning Tree (STP) y le protocolo de enlace troncal (VTP) • 2012 CCNA IV Tecnologías WAN es el último de los cuatro cursos necesarios para obtener la certificación como Cisco Certified Network Associate (CCNA)
<p>Antecedentes Laborales</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Julio 2016 a la fecha GEDES Consultores Ltda. <p>Encargado de Informática. Función principal:</p> <p>Mantener en correcto funcionamiento los equipos tecnológicos de la empresa</p> <ul style="list-style-type: none"> • Soporte • Redes • Integración de software

- Creación de Nuevos sistemas Computacionales
- Integración de nuevas tecnologías

- **Enero 2015 – Abril 2016 ADEXUS CHILE.**

Profesional en Terreno.

Función Principal:

Encargado de mantener los terminales CVBE, en continuidad operativa en toda la región de atacama. Evaluando y configurando equipos.

- Planificación y coordinación de visitas en terreno
- Dar soluciones a fallas
- Realizar recepción y despachos de equipos
- Realizar rendiciones

- **Abril 2014 – Enero 2015 GEDES Consultores**

Prestar apoyo profesional en diversas áreas

Labores a desarrollar:

- Prestación de apoyo administrativo
- Encargado soporte computacional
- Configurar de equipos periféricos en redes
- Gestionar y configurar creación de correo corporativo y respaldos
- Apoyar en informes de proyectos.

- **Enero 2014- Marzo 2014 SOPORTE TÉCNICO EN TERRENO**

Soporte a particulares y empresas.

- Soporte técnico computacional
- Integración de software
- Creación y configuración de correos corporativos
- Creación de páginas web php, html, html5

- **Noviembre 2012 Diciembre 2013 EMPRESA MINERA S.C.M ATACAMA KOZAN PRACTICA PROFESIONAL Y REEMPLAZO**

Funcion principal:

Mantener los equipos computacionales operativos en las diversas areas de la empresa y servicios de servidores, dhcp, dns, web, correo.

Administración de cuentas de usuarios.

Administración de usuarios mediante Active directory

	<ul style="list-style-type: none">• Manejo de estructura jerárquica de objetos de la red como los recursos, servicios y usuarios.• Política de seguridad GPO (<i>Group Policy Object</i>). <p>Administración cuentas de correos, Exchange.</p> <ul style="list-style-type: none">• Libreta jerárquica de direcciones.• Administración de cuenta de correo.• Grupo y cuota de cuentas.• Archivos de firmas en base a cuentas.• Creación y eliminación de cuentas de correo.• Reenvió automáticos. <p>Configuración de servidores y respaldos de base de datos.</p> <ul style="list-style-type: none">• Windows server 2003 y 2008.• Servidor sql server y respaldo de bases de datos mediante snapmanager. <p>Administración de redes.</p> <ul style="list-style-type: none">• Administración mediante software de monitoreo (nagios).• Switches Cisco <p>Soporte a equipos computacionales y usuarios.</p> <ul style="list-style-type: none">• soporte presencial y remoto.• Soporte hardware y software.• Apoyo a implementación de nuevas tecnologías
<p>Otros Antecedentes</p>	<ul style="list-style-type: none">• Capacidad para integrar y trabajar en equipos, capacidad de establecer relaciones, alta orientación hacia el logro.• Amplio conocimiento de las Redes y Conocimiento de la Región de Atacama

SANTO TOMÁS

INSTITUTO PROFESIONAL

Certificado de Título

En conformidad a la reglamentación vigente por Decreto N.º 1.442/13

de fecha 15-11-2013 de Rectoría Nacional certifico que se confirió a

Nelson Alberto Dorador Bruna

Cédula de Identidad N.º 17.772.358-4 el Título

Ingeniero de Ejecución en Informática

y ha sido en ellos Aprobado con Distinción

Registro N.º 12.350

Santiago de Chile Noviembre 15 de 2013

Pede Copiapó

Patricio V. Cepeda Silva

Secretario General